

# АПК & Пищепром

САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

АгропромСамара.рф

СОВМЕСТНО:

ВОЛЖСКАЯ КОММУНА

ВОЛГА НЬЮС

№1 (1) АПРЕЛЬ 2013

ВЫХОДИТ ЕЖЕКВАРТАЛЬНО

ПЕРСОНА

ГЛАВНАЯ ТЕМА

INDEX



**АРТЕМ СПИВАКОВ,**  
ДИРЕКТОР СРЕДНЕВОЛЖСКОГО  
ФИЛИАЛА X5 RETAIL GROUP:

## Контраст Самары и Тольятти

Дефицит площадок заставляет пересматривать отношение к стандартам магазинов. Если раньше мы говорили, что нам нужно 300-350 кв. м на торговый зал, то сейчас мы уже понимаем, что можно взять и меньше, где-то у дома поставить магазин. Ритейлеры сегодня борются практически за любую выгодную точку. Развиваться, строя собственные помещения, тоже непросто. Особенно в Самаре - здесь практически нет подходящих свободных земельных участков. И в этом - сильный контраст между областной столицей и Тольятти, где есть крупные гипермаркеты федеральных игроков.

36  
стр.

### В НОМЕРЕ:

ИНДЕКС ВОЛГА НЬЮС. ТОП-20 .....	2
РЕЙТИНГ РАЙОНОВ .....	10
РАСТЕНИЕВОДСТВО .....	13
ЖИВОТНОВОДСТВО .....	21
ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ .....	27
РИТЕЙЛ .....	33
ИСТОРИЯ АПК .....	38

# Посевная кампания пройдет в новых условиях

ВЕСЕННИЕ ПОЛЕВЫЕ РАБОТЫ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В ЭТОМ ГОДУ БУДУТ ПРОВОДИТЬСЯ ПРИ СОВЕРШЕННО ИНОЙ СХЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ



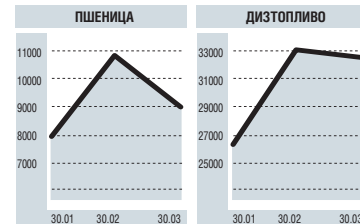
ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Губернские земледельцы уже вышли в поля. Работать этой весной придется по-другому - господдержки при закупке ГСМ, средств защиты растений и минеральных удобрений не будет. Но при этом стоит задача провести сев качественно и получить высокий урожай.

В чем смысл нового подхода? Субсидия будет предоставляться по ставке на 1 гектар посевной площади сельхозкультур, рассчитанной с учетом состояния почв, биоклиматического потенциала, размера предприятия, уровня оснащенности сельскохозяйственной техникой и других показателей. Предполагается, что это позволит более рационально использовать биоклиматический потенциал и получить стабильные урожаи сельхозкультур, обеспечивающих продовольственную безопасность.

Таким образом, если, к примеру, аграрии сохранят площадь обрабатываемой земли, сохранят в должном объеме посевы зерновой группы, используют семена высоких репродукций и внесут достаточное количество минудобрений, то смогут получить от государства поддержку до 349 рублей в расчете на один гектар.

### ИНДЕКСЫ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕН 30.01.2013 - 30.03.13



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

### ИНДЕКС ВОЛГА НЬЮС

1 Альбертот Виктор	22 853	+14 054
2 Меркушкин Николай	13 748	+8 814
3 Милюткин Владимир	5 163	+3 363
4 Некрасов Роман	4 017	+2 116
5 Кузичкин Олег	3 757	+1 613

1 Министерство сельского хозяйства СО	36 663	+12 263
2 Россельхозбанк	14 493	+1 432
3 Правительство Самарской области	9 306	+1 639
4 Арбитражный суд Самарской области	8 359	+5 554
5 Русягро	6 952	+960

### ДИНАМИКА ОТПУСКНЫХ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА КАРТОФЕЛЬ И ОВОЩНЫЕ КУЛЬТУРЫ

РЕСУРС	ЯНВАРЬ	ФЕВРАЛЬ	МАРТ
Картофель	8500	13000	10000
Морковь	8500	14000	10000
Капуста	9000	9000	10000
Репчатый лук	6000	7000	7000

РЕСУРС	ЯНВАРЬ	ФЕВРАЛЬ	МАРТ
Хлеб пшеничный, из муки высшего сорта	25000	32000	27500
Булочные изделия, из муки высшего сорта	46500	62000	40000
Растительное масло	50000	60000	46000
Мука высшего сорта	14000	20000	14000

## Свиноводы перестраивают бизнес

24  
стр.



Национальный союз свиноводов фиксирует в России резкое падение цен на живых свиней - примерно на 15%. В Самарской области снижение фиксируется пока на уровне 5-8%

16  
стр.

### ООО «Зооветснаб»

443109, г. Самара, ул. Литвинова, д. 302, лит. АА1  
Тел/факс: 8 (846) 931-13-09, 931-15-67, 931-27-82, 931-42-47

Директор **Бурзуев Илдырым Арзуманович**

Наша компания представляет ветеринарные товары ведущих российских и зарубежных компаний и является дилером многих из них. Для удобства покупателей и доступности товаров развивается региональная сеть филиалов в Самарской области, также практикуется доставка товара нашим автотранспортом во многие регионы России. ООО «Зооветснаб» заключает договоры с профильными организациями и сельхозпредприятиями.

ООО «Зооветснаб» реализует продукцию по следующим направлениям:

- Вакцины, сыворотки;
- Антибактериальные препараты;
- Лекарственные препараты для сельскохозяйственных животных, птицы, пчел;
- Антигельминтные препараты;
- Премиксы, фелуцены, ЗЦМ, подкормки для всех видов животных;
- Ветеринарный, сельскохозяйственный, пчеловодный инвентарь;
- Шорно-седельные изделия.

По всем вопросам консультации дает заслуженный ветеринарный врач Российской Федерации **Капранов Юрий Тимофеевич**



### ООО «База доильных аппаратов»

443109, г. Самара, ул. Литвинова, д. 302, лит. АА1  
Тел/факс: 8 (846) 931-13-09, 931-15-67, 931-27-82, 931-42-47

Директор **Бурзуев Илдырым Арзуманович**

Доильные аппараты нового поколения на базе современных материалов и технологий, которые существенно продлевают продуктивный период жизни коров животного, уменьшают риск заболевания коров маститом при машинном доении, позволяют получать молоко высшего сорта, облегчают труд работников животноводства и снижают себестоимость выпускаемой продукции.

Новая конструкция сосковой резины позволяет значительно уменьшить наполнение доильного стакана на сосок коровы, нежно массирует его, не травмируя. Оказывает щадящее воздействие и благотворно влияет на процесс доения коровы без раздражений и стрессов.

Все это, а также оптимально подобранные массы доильного стакана обеспечивают более полное выдавливание молока и исключают заболевание коров маститом.

Доильный стакан удобен в эксплуатации, легко моется, разбирается и собирается. Сосковая резина нового поколения значительно меньше подвергается старению под воздействием окружающей среды, жира, дезинфицирующих моющих средств, служит в 4-5 раз дольше обычной.

Созданы идеальные условия при надевании доильных стаканов на соски и их снятии без снижения вакуумметрического давления.

Реклама

Самарская область еще до Октябрьской революции была ориентирована на производство больших объемов и экспорт сельхозпродукции по Волге



МНЕНИЕ

АНАЛИТИКА

## В АПК Самарской области предстоит решить ряд задач



**НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,**  
ГУБЕРНАТОР САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Наша главная задача в сфере сельскохозяйственного производства - вывести Самарскую область на лидирующие позиции. В регионе для этого есть все необходимое - научно-образовательная база, профессиональные кадры, плодородные земли, вековые традиции земледелия.

Сейчас мы вынуждены закупать за пределами губернии значительную часть мясной и молочной продукции. Поэтому в ближайшие пять лет нужно полностью обеспечить потребности области за счет собственного сельскохозяйственного производства, в два раза увеличив его объемы. Это позволит обеспечить продовольственную безопасность региона и начать экспорт сельхозпродукции на международные рынки.

На это нацелена долгосрочная областная программа развития сельского хозяйства, ориентированная прежде всего на развитие животноводства и решение социальных проблем села. До 2020 года в АПК по этой программе только из областного бюджета будет направлено более 15 миллиардов рублей.

За короткий переходный период, который отведен нашей стране для адаптации к нормам и правилам ВТО, агропромышленному комплексу Самарской области предстоит решить ряд больших и сложных задач.

Прежде всего это модернизация производства и развитие инфраструктуры агропродовольственного рынка. Крайне важно также освободить агропромышленный комплекс региона от груза накопившейся задолженности, полностью обеспечить свои потребности в квалифицированных кадрах, способных работать на качественно новом технологическом уровне.

Для решения этих задач область обладает уникальным потенциалом - в регионе 11 образовательных и научных учреждений сельхозпрофиля, в том числе всероссийского значения. Чтобы поставить подготовку кадров для АПК на поток, нам нужно перейти к заключению трехсторонних договоров: область - сельхозпредприятие - учебное заведение, возродить систему профессионального обучения и в сельских школах.

Мы продолжим реализацию крупных инвестиционных проектов, будем и дальше обновлять технический парк, развивать потребительскую кооперацию и мелиорацию.

Наращивание потенциала агропромышленного сектора будет происходить за счет технической и технологической модернизации отрасли, повышения эффективности производства, внедрения ресурсосберегающих технологий. Сегодня это приоритет нашей экономической политики на селе.

## Полевые работы пройдут в оптимальные сроки



**ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,**  
МИНИСТР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА  
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ  
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Важных событий, произошедших в первом квартале 2013 года и положительно влияющих на развитие агропромышленного комплекса Самарской области, не так много.

С этого года началась реализация новых государственной и областной целевых программ развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы, которые призваны придать новый импульс развитию регионального АПК.

В 2013 году на государственную поддержку сельского хозяйства Самарской области предусмотрены расходы областного бюджета в объеме 3,5 млрд рублей.

В 1-м квартале 2013 года с Минсельхозом России подписаны соглашения о предоставлении Самарской области субсидий из федерального бюджета на развитие сельскохозяйственного производства и социальное развитие села. В рамках подписанных соглашений будет привлечено более 900 млн рублей из федерального бюджета, 655 млн из которых уже поступили в регион.

Чтобы выделяемые средства доходили до сельскохозяйственных товаропроизводителей своевременно, в январе-марте министерство оперативно разработало и приняло все нормативные правовые акты, определяющие порядки и условия предоставления субсидий.

Оказываемая поддержка и организационные мероприятия позволяют сельхозтоваропроизводителям провести весенние полевые работы в запланированных объемах и в оптимальные агротехнические сроки.

В целях выполнения мероприятий государственной и областной программ, определяющих целевые индикаторы развития АПК Самарской области, достижения установленных плановых значений показателей и обеспечения продовольственной безопасности губернии в целом и муниципальных районов в частности, в марте текущего года подписаны соглашения о взаимном сотрудничестве со всеми муниципальными районами региона.

Во втором квартале 2013 года министерство сельского хозяйства и продовольствия продолжит работать над решением задач по развитию агропромышленного комплекса области на ближайшую перспективу, обозначенных в послании главы региона **Николая Меркушкина** депутатам губернской думы и жителям.

# АПК берет курс на развитие

В БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ ЛЕТ НУЖНО ПОЛНОСТЬЮ ОБЕСПЕЧИТЬ ПОТРЕБНОСТИ ГУБЕРНИИ ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА, ДЛЯ ЭТОГО НЕОБХОДИМО В ДВА РАЗА УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ



ИЛЬЯ КАЗАКОВ

В 2013-м областной АПК ждут перемены к лучшему. На селе появятся новые производства, вырастет урожайность. Работа по этим направлениям серьезно активизировалась в первом квартале года.

Самарская область еще до Октябрьской революции была ориентирована на производство больших объемов и экспорт сельхозпродукции по Волге в регионы страны и за рубеж. А сейчас мы вынуждены закупать за пределами губернии более половины всех объемов мяса, половину молочной продукции, более 80% яиц.

Согласно задаче, которую поставил глава Самарской области **Николай Меркушкин** в своем послании к депутатам губернской думы и жителям региона, в ближайшие пять лет необходимо полностью обеспечить потребности области за счет собственного сельскохозяйственного производства. Для этого нужно в два раза увеличить объемы выпуска, обеспечить продовольственную безопасность региона и в условиях ВТО начать экспорт



сельхозпродукции на международные рынки.

Особое внимание будет уделено развитию животноводства, перерабатывающей промышленности и увеличению урожайности. Однако губернатор считает, что принимаемые меры не дадут результата без социального развития села и создания кадрового потенциала. Так, глава региона отметил пассивность муниципальных районов, которые не реализуют проекты водо- и газоснабжения по программе «Социальное развитие села», не готовят проектно-сметную документацию, практически не строят спортивные сооружения, фельдшерско-акушерские пункты и в целом не реализуют проекты комплексной застройки и благоустройства сельских территорий.

И районам предстоит доказать, что они могут испра-

вить ситуацию. Если начнется реальная работа по этим направлениям, областные власти смогут привлечь миллионы рублей из федерального бюджета.

В этом году в каждом сельском районе необходимо построить физкультурно-оздоровительный комплекс (ФОК), футбольное поле с искусственным покрытием, в ряде районов - ледовые дворцы и бассейны. А еще нужно активнее строить детские сады, а там, где в этом есть необходимость, и школы. Области также необходимо попасть в федеральную программу строительства агрогородков.

В первую очередь ответственность за результат лежит на министерстве сельского хозяйства и продовольствия, которое в первом квартале активизировало работу по перечисленным направлениям.

## ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС». АПК И ПИЩЕПРОМ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ТОП-20

ПЕРСОНЫ			Организации		
1. Алтергот Виктор	22 583	+14 054	1. Министерство сельского хозяйства СО	36 663	+12 263
2. Меркушкин Николай	13 748	+8 814	2. Россельхозбанк	14 493	+1 432
3. Милоткин Владимир	5 136	+3 363	3. Правительство Самарской области	9 306	+1 639
4. Некрасов Роман	4 017	+2 116	4. Арбитражный суд Самарской области	8 359	+5 554
5. Кузичкин Олег	3 757	+1 613	5. Русагро	6 952	+960
6. Фомичев Петр	3 585	+1 518	6. Министерство экономического развития СО	6 116	+3 276
7. Кизилова Наталья	3 361	-2 161	7. Новокуйбышевское молоко	5 923	+1 104
8. Бобров Андрей	3 259	+1 154	8. ГК Аликор	5 850	+1 717
9. Неустров Алексей	3 143	+543	9. ВТО	5 403	+2 990
10. Иванов Андрей	2 997	+1 319	10. Птицефабрика Безенчукская	5 154	+1 011
11. Сомов Николай	2 982	+1 171	11. Био-Тон	4 867	+3 276
12. Титов Константин	2 432	+2 356	12. Губернская дума	4 703	+409
13. Орлов Валерий	2 061	+2 061	13. Велес (ГУП)	4 662	+3 061
14. Баршин Михаил	1 900	+1 008	14. Безенчукский МЗЗ	4 416	+1 546
15. Ершов Сергей	1 840	-61	15. СВ-Поволжье	4 240	+774
16. Мошкович Вадим	1 764	+1 085	16. Фабрика качества	4 192	+1 635
17. Китаев Евгений	1 669	-504	17. ФАС	4 184	-103
18. Кандеев Сергей	1 651	+1 651	18. Областная МТС	3 797	+3 499
19. Орлова Людмила	1 641	+1 305	19. СГСХА	3 340	+2 420
20. Артяков Владимир	1 600	-95	20. Балтика-Самара	3 305	+3 305

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ



Финансировать и контролировать ход строительства комплексов будет  
Корпорация развития Самарской области

ИНИЦИАТИВА

# «Молочный кластер» будет создан в 2014 году: в губернии построят 10 ферм и молокозавод

ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

## ЦЕЛИ ПОСТАВЛЕНЫ

В послании, с которым губернатор **Николай Меркушкин** в конце прошлого года обратился к жителям области и депутатам Самарской губернской думы, особое внимание было уделено решению задачи по увеличению производства молока.

«В наступающем году начнется строительство 10 высокотехнологичных комплексов и нового современного молочного завода по производству социально значимых сортов молочной продукции и сыров, которые сейчас закупаются в других регионах и за рубежом», - заявил губернатор.

Глава региона подчеркнул, что в ближайшие пять-шесть лет в области необходимо увеличить производство молока как минимум в 2,5 раза. Для этого необходимо за пять-семь лет построить 15-20 крупных молочных комплексов по всей губернии.

Примечательно, что активное строительство молочных ферм несет в себе и выполнение еще одной задачи, поставленной Николаем Меркушкиным, - за два года как минимум на 10 тыс. увеличить поголовье крупного рогатого скота в губернии.

## ПЕРВЫЕ ЛАСТОЧКИ

Первыми будут построены молокозавод в Отрадном и 10 молочных ферм в муниципальных районах Самарской области. Как рассказал министр сельского хозяйства и продовольствия области **Виктор Альтергот**, подготови-

В 2013 году в регионе активизировалась работа по исполнению поручения губернатора Самарской области **Николая Меркушкина** - построить в губернии 10 молочных ферм и молокозавод. Молокозавод может быть запущен в Отрадном уже в 2014 году, а фермы планируется построить в различных районах области чуть раньше - в 2013-2014 годах.



В БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ-ШЕСТЬ ЛЕТ В ОБЛАСТИ ПЛАНИРУЕТСЯ УВЕЛИЧИТЬ ПРОИЗВОДСТВО МОЛОКА В 2,5 РАЗА. ДЛЯ ЭТОГО НЕОБХОДИМО СОЗДАТЬ 15-20 КРУПНЫХ МОЛОЧНЫХ КОМПЛЕКСОВ

тельная работа по этому проекту началась еще в прошлом году.

Уже точно известно, что строительством молокозавода займется ООО «Радна», входящее в ГК «Росби» бизнесмена **Николая Сомова**. Это решение было принято в компании осенью прошлого года.

Финансировать и контролировать ход строительства завода и ферм будет Корпорация развития Самарской области, сообщил 27 марта **Николай Сомов**. «Радна» возьмет на себя лишь часть расходов.

Общие затраты на строительство предварительно оцениваются в 12 млрд рублей: 2 млрд на завод и по 1 млрд на каждую ферму.

## ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

В настоящее время завершается процесс выбора площадок под

строительство 10 молочных комплексов. По предварительной информации, молочные фермы появятся в Богатовском, Борском, Алексеевском районах, а также в ряде северных районов: Иса克林ском, Шенталинском, Челно-Вершинском. «Активным участником проекта является бизнесмен **Петр Фомичев**», - рассказал **Виктор Альтергот**.

Главе региона **Николаю Меркушкину** 14 марта был представлен разработанный типовой проект строительства фермы для молочного и мясного животноводства.

Современная ферма рассчитана на 2,7 тыс. голов и предполагает полный цикл производства - от переработки молока и мяса до выпуска колбасных изделий и деликатесов. Новая ферма будет отвечать всем современным требованиям. В частности, в производстве будет задействована

система экогенерации - из отходов планируется вырабатывать электроэнергию.

«Этот проект примечателен для Самарской области тем, что сегодня у нас практически нет современных ферм. Нужно показать, как необходимо развивать молочное животноводство, чтобы там было и животным комфортно, и людям было комфортно работать и, главное, получать высококачественную продукцию в хороших, промышленных объемах», - отметил министр **Виктор Альтергот**. - Пока в Самарской области только одна такая ферма - «Радна» в селе Беловка Богатовского района.

Животные в создаваемые хозяйства будут поставлены по линии ГУП СО «Самарский центр развития животноводства «Велес». В марте предприятие начало прием заявок на участие в программе по поставке КРС сельскохозяйственным товаропроиз-

водителям области, которые строят молочно-товарные фермы.

Подрядчиком строительства комплексов может выступить «Самарский завод «Электроцит» — Стройиндустрия». В ближайшее время компания реализует пилотный проект по строительству такого объекта в ОАО «Совхоз «Тепличный».

«Программа по строительству 10 крупных молочных ферм, каждая на 2,7 тыс. коров, будет определяться целевым финансированием, в частности, компенсацией процентов по кредитам и т.д., - рассказал УК «Электроцит-Самара» **Андрей Половинкин**. - Было предложено построить один пилотный комплекс и сделать его наукоёмким. А в перспективе мы будем их «клонировать».

ИНТЕРВЬЮ С ГЕНДИРЕКТОРОМ  
ЗАО «СЗ «ЭЛЕКТРОЦИТ»  
на стр. 26

## АГРОПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ХОЛДИНГ



Обрабатываем более 100 000 га земель

Управляем, сеем, собираем по науке

Неустанно работаем над семенным фондом

Применяем десятки видов средств защиты растений и минудобрений

Реализуем крупные инвестпроекты:

- строим большой семенной завод
- создаем животноводческий комплекс на 6000 голов мясного и молочного стада КРС
- проектируем оросительную систему на 700 га

Помогаем независимым сельхозпроизводителям:

- консалтингом в вопросах агрономии и агротехнологий
- снабжением высокопродуктивным семенным материалом
- поставками сельхозтехники
- организацией хранения урожая на собственных элеваторах
- организацией перевозок продукции собственным транспортом
- сбытом продукции на зерновом рынке
- организацией эффективного земледелия в составе холдинга «Зерно Жизни»

8 (846) 266-98-19, 266-98-20; info@zerno-zhizni.ru

www.sinco.org

СИНКО  
ГРУППА КОМПАНИЙ

По сахарной свекле поддержка сокращается почти в десять раз, что ставит под вопрос перспективы развития в области этого направления растениеводства



СУБСИДИИ

# На 1 гектар пашни можно получить до 349 рублей

В 2013 ГОДУ НА ПОГЕКТАРНОЕ СУБСИДИРОВАНИЕ БУДЕТ НАПРАВЛЕНО 15,2 МИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ. К 2020 ГОДУ ГОСПОДДЕРЖКА ВЫРАСТЕТ ДО 37 МЛРД

ЛЕОНИД ТУШИН

С 2013 года в России меняется система господдержки АПК: вместо льготных ГСМ, дотаций на минеральные удобрения, средства защиты растений аграрии будут получать единую субсидию на 1 гектар посевной площади. В Самарской области сумма субсидии будет доходить до 349 рублей, но только при соблюдении целого ряда условий.



## ТЕОРЕТИЧЕСКИ ПРАВИЛЬНО

Прежняя госпрограмма развития сельского хозяйства, которая реализовывалась в России до 2012 года, предусматривала меры так называемой прямой поддержки сельхозпроизводителей в виде субсидий на компенсацию части затрат на приобретение различных материальных ресурсов: минеральных удобрений, средств защиты растений, льготного топлива.

Однако меры прямой поддержки противоречат правилам ВТО, членом которой Россия стала в прошлом году. По правилам этой организации они не могут применяться с 2013 года. Поэтому с этого года заработал новый механизм - предоставление субсидий на гектар возделываемой посевной площади. На эти цели только из федерального бюджета в нынешнем году будет направлено 15,2 млрд рублей. Решение о дополнительном выделении еще 10 млрд на эти цели сейчас рассматривается в федеральном правительстве. Планируется, что к 2020 году господдержка по этому направлению составит уже 37 миллиардов рублей.

При этом 60% всего объема выделенных средств будут направлены на поддержку по минимальной ставке субсидии на гектар посевной площади. То есть эти средства гарантированно получают все аграрии, возделывающие пашню. Оставшиеся 40% - стимулирующая часть, которая будет направляться с учетом коэффициента интенсивности используемых площа-

Игроки рынка сходятся во мнении, что сумму господдержки необходимо увеличить как минимум вдвое. Пока ее размер не превышает 5-10% операционных затрат на обработку земли под традиционные культуры

дей. Рассчитываться он будет исходя из объема производства продукции растениеводства, переведенной в зерновые единицы.

Очевидно, что самые высокие показатели будут на юге страны. Например, в Краснодарском, Ставропольском краях, Белгородской области. А самые низкие - на севере, в Бурятии, Архангельской, Магаданской областях. Самарская область находится примерно в середине этого списка.

Еще один критерий, включенный в стимулирующую часть поддержки, - плодородие почвы. Здесь самые высокие показатели также на юге России, а самые низкие - в Тыве, Карелии, Коми. Поэтому, вероятно, регионы с невысокими показателями интенсивности возделывания земли будут иметь стимул к ее повышению, а с низким показателем почвенного плодородия могут рассчитывать на корректировку в сторону увеличения ставки на 1 гектар посевов. Планируется, что эти механизмы поддержки будут со временем корректироваться в зависимости от получаемого результата.

В Минсельхозе считают, что в целом механизм направлен на повышение доходов сельскохозяйственного производства, повышение его экологической безопасности, а также повышение плодородия и качества почвы в стране. Планируется, что именно использование показателя почвенного плодородия будет стимулировать крестьян заботиться о качестве земли.

Перечисление средств по этому направлению уже началось. В этом году выделит 15 млрд рублей. Кроме погектарных субсидий, в 2013 году в федеральном бюджете также предусмотрены более 6 млрд рублей на субсидирование краткосрочных кредитов, которые можно использовать на приобретение горюче-смазочных материалов, средств защиты растений, запчастей - то есть на все то, что раньше субсидировалось по схе-

ме, существовавшей до вступления в ВТО. Кроме этого, более 3 млрд рублей будут направлены на поддержку региональных экономически значимых программ. 500 млн рублей выделяются на субсидирование части затрат на приобретение элитных семян. Еще столько же - на закладку и уход за многолетними насаждениями, а за виноградниками - порядка 300 млн рублей. Более 100 млн рублей - на раскорчевку старых садов.

В Самарскую область из вышеперечисленных средств будет направлено 784,12 млн рублей.

Они пойдут на субсидирование процентной ставки по краткосрочным кредитам на развитие растениеводства, переработки и реализации продукции растениеводства. С учетом изменений общие расходы областного бюджета по данному направлению составят 101,6 млн рублей. Дополнительно 312,2 млн рублей направят на поддержку сельскохозяйственных товаропроизводителей в сфере растениеводства, не связанную с производственными показателями. Еще 13 млн рублей пойдут на поддержку племенного животноводства.

Увеличатся расходы на социальное развитие села. В частности, на строительство жилья гражданам, проживающим в сельской местности, добавят 33 млн рублей, на строительство жилья молодым специалистам, проживающим и работающим в сельской местности, - 35,5 млн рублей.

## ЦЕНА ГЕКТАРА

В апреле в Самарской области были утверждены объемы государственной поддержки на 1 гектар, на которые смогут рассчитывать губернские сельхозтоваропроизводители. На 1 га посевной площади можно будет получить 349 рублей, при условии, что хозяйство-получатель внесет минеральные удобрения, сохранит посевную площадь и площади зерновой группы на уровне 2012 года, а также произведет посев кондиционными

семенами, сообщил и.о. заместителя министра сельского хозяйства и продовольствия региона Валерий Фролов.

Таким образом, базовая ставка государственной поддержки на 1 гектар в Самарской области по сравнению с другими субъектами РФ значительно выше. Например, господдержка аграриям на один гектар посевной площади на юге России, с традиционно развитым АПК, составляет около 260 рублей. А в среднем по стране - около 200 рублей.

## СХЕМА НЕ ДЛЯ ВСЕХ

Игроки рынка сходятся во мнении, что сумму поддержки на гектар необходимо увеличить как минимум вдвое. Пока размер минимальной поддержки на 1 га не превышает 5-10% операционных затрат на обработку земли под традиционные культуры. Для примера: минимальная себестоимость производства зерновых культур составляет 5 тыс. руб. на 1 га.

При средней себестоимости производства картофеля 150-160 тыс. руб. на 1 га его производители получают по новым условиям не более 1 тыс. руб., хотя раньше получали из бюджетов на компенсацию затрат на семена, ГСМ и процентные ставки до 8 тыс. руб. По сахарной свекле, которая в Самарской области не выращивается, поддержка сокращается почти в десять раз, что ставит под вопрос перспективы строительства

в Самарской области нового сахарного завода и развития этого направления растениеводства.

Кроме того, в новую систему оказания господдержки трудно будет встроиться узкоспециализированным производителям. Например, если хозяйство держит скот и покупает корма, то есть не выращивает их само, а значит, не имеет пашни или не обрабатывает ее, то погектарную господдержку оно не получит вообще.

Депутаты Самарской губернской думы намерены добиваться увеличения базовой ставки субсидий на 1 га обрабатываемой земли с нынешних до 1 тыс. рублей, а также изменения условий поддержки на более льготные.

С такой инициативой они 21 марта решили вместе с региональными властями обратиться в правительство РФ. Кроме того, депутаты выступили за то, чтобы не менее 50% от базовой ставки этой субсидии выплачивалось до начала весенних полевых работ.

Но даже в случае решения увеличить господдержку в два раза обратного пути нет - объемы государственной поддержки села год от года будут снижаться в соответствии с требованиями ВТО. Показательным является этот год. Если раньше общий объем помощи по трем видам субсидий, которые заменила одна новая, составлял около 40 млрд руб., то в 2013 году в рамках погектарных субсидий будет выделяться всего 15 млрд руб.

## ОБЪЕМЫ ГОСПОДДЕРЖКИ НА 1 ГА ПОСЕВНОЙ ПЛОЩАДИ

349 рублей

САМАРСКАЯ  
ОБЛАСТЬ

260 рублей

ЮЖНЫЕ  
РЕГИОНЫ

200 рублей

В СРЕДНЕМ  
ПО РОССИИ

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ИГРОКОВ РЫНКА

**Отсутствие льгот на ГСМ будет мотивировать хозяйства экономить, в том числе прибегая к закупкам дешевого низкокачественного топлива**

ЗАТРАТЫ

# Губернские аграрии остались без льготного топлива

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

## ВОСТРЕБОВАННАЯ ПРОГРАММА

В этом году завершилась программа обеспечения сельхозпроизводителей горюче-смазочными материалами по льготным ценам, действовавшая в соответствии с постановлением правительства Российской Федерации от 5 марта 2010 г. №129 «О соглашениях между исполнительными органами государственной власти, органами местного самоуправления и хозяйствующими субъектами о снижении или поддержании цен на отдельные виды горюче-смазочных материалов, реализуемых сельскохозяйственным товаропроизводителям».

В различных регионах в работе по обеспечению сельхозпроизводителей льготным топливом приняли участие компании «Лукойл», «Роснефть», «ТНК-ВР», «Сургутнефтегаз», «Газпромнефть», «Татнефть», «Руснефть», «Вашнефть» и другие менее крупные игроки.

Всего в России этими нефтяными компаниями в 2012 году было поставлено аграриям 2,88 млн тонн льготного дизтоплива и 69 тыс. тонн автобензина. Все ГСМ поставлялись со скидкой в 30% от рыночной цены.

Данная мера позволила сельхозпроизводителям сэкономить финансовые средства в 2012 году в размере 21,9 млрд рублей, в 2011 году – 18 млрд рублей, в 2010 году – 5,5 млрд рублей, в 2009 году – 3,5 млрд рублей.

## САМАРСКИЙ ОПЫТ

Самарским сельхозпроизводителям, по данным регионального Минсельхоза, в 2012 году по соглашению с ОАО «Роснефть» в марте-июне было поставлено 43,8 тыс. тонн горючего по льготной цене – 19,6 тыс. рублей за тонну. Стоимость дизельного топлива в Самарской области без скидки составляла 28-30 тыс. рублей за одну тонну.

С 2013 года прекратила свое действие программа обеспечения сельхозпроизводителей льготным топливом. Теперь горюче-смазочные материалы аграриям придется приобретать на рыночных условиях. Государство гарантирует им лишь объемы поставок. На посевную в губернии в 2013 году у «Роснефти» «забронировано» 25,7 тыс. тонн дизельного топлива.



ЮЛИЯ РУБЦОВА

ЧАСТЬ ЗАТРАТ НА ПОКУПКУ ГСМ БУДЕТ КОМПЕНСИРОВАТЬСЯ В РАМКАХ ЕДИНЫХ СУБСИДИЙ ИЗ ФЕДЕРАЛЬНОГО И ОБЛАСТНОГО БЮДЖЕТОВ, ВЫДЕЛЯЕМЫХ НА 1 ГА ПОСЕВНЫХ ПЛОЩАДЕЙ

Объем сэкономленных губерньскими аграриями средств от разницы в оплате топлива составил 359 млн рублей, в 2011 году – 302 млн рублей. Как рассказывают сами производители, они в первую очередь направляли сэкономленные средства на закупку техники и семян.

С 2013 года сельхозтоваропроизводители Самарской области больше получать льготное топливо не будут. Им придется приобретать горюче-смазочные материалы по рыночным ценам у нефтяных компаний, рассказал руководитель управления технической политики министерства сельского хозяйства и продовольствия региона Геннадий Чугунов 13 февраля на заседании коллегии по вопросам подготовки к весенним полевым работам.

«Эти затраты будут компенсироваться в рамках единых субсидий из федерального и областного бюджетов, выделяемых на 1 га посевных площадей. Таким образом, размер компенсации на топливо, по нашим расчетам, останется на уровне прошлого года. Сейчас мы согласовываем с нефтяными компаниями объемы поставок», – отметил Чугунов.

В адрес ОАО «Самаранефтепродукт» (НК «Роснефть») направлена заявка на приобретение дизельного топлива по

коммерческим ценам на период проведения весенних полевых работ в объеме 25,7 тыс. т, сообщили 25 марта в министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. Однако аграриям никто не запрещает сотрудничать с другими компаниями, которые предложат более лояльные условия.

## НОВАЯ СХЕМА

О прекращении предоставления аграриям льготного топлива первым заявил вице-премьер РФ Аркадий Дворкович. По его словам, пакет мер, направленных на развитие сельского хозяйства в 2013–2030 годах, предусматривает поддержку исключительно в рамках субсидий.

Решение, принятое правительством, вызвано, по словам вице-преьера, двумя причинами. Во-первых, льготы создают спекулятивный спрос, когда сельхозпроизводители перепродают льготное топливо на рынке, завышая цены. Во-вторых, отказ от скидок – мера вынужденная. Она призвана защитить отечественных сельхозпроизводителей от обвинений в нарушении правил ВТО.

Взамен правительство обещает, что в ближайшие восемь лет выделит из федерального бюджета на развитие сельско-

го хозяйства 1,509 трлн рублей. Еще 770 млрд рублей поступят из региональных бюджетов. В рамках новой программы сельхозпроизводители получат бессрочную нулевую налоговую ставку на прибыль. Кроме того, у них появится возможность заключать более долгосрочные контракты на поставки ГСМ. По прогнозам правительства, программа к 2020 году даст плоды: объем производства сельхозпродукции увеличится на 19,6%, инвестиции в отрасль вырастут на 41,9%.

Игроки рынка, наоборот, считают, что прекращение программы по льготному предоставлению топлива серьезно скажется на показателях сельхозпроизводства.

Как отмечают в хозяйствах, отсутствие льгот на ГСМ бу-

дет мотивировать хозяйства экономить, в том числе прибегая к закупкам дешевого низкокачественного топлива, которое нельзя использовать на современной сельскохозяйственной технике. Погоня за экономией может сказаться на работоспособности техники, привести к дополнительным затратам на ее ремонт и в итоге снижению темпов проведения весенних полевых работ. А поздний сев грозит потерей 10-15% урожая яровых. Кроме того, в прошлые годы хозяйства активно производили выборку дешевого топлива, которое затем оставалось в хозяйствах вплоть до следующей уборочной и даже следующего сезона. Теперь же такие запасы за собственный счет сделать смогут только самые успешные хозяйства.



## Компания ООО «Агролидер»

Является прямым дистрибутором фирм-производителей **BAYER, Syngenta, DU PONT, MAISADOUR** «Пioneer Хай Бред Сантцераенд С.А.»

Широкая линейка продуктов позволяет поставлять высококачественные семена кукурузы, подсолнечника, а также СЗР, минеральных удобрений, биостимуляторов, микроудобрений.

- Средства защиты растений.
- Минеральные удобрения.
- Семена.
- Консультации специалистов.

Агролидер - гарант вашего успеха!

г. Самара, ул. Карбышева, д. 61В, оф. 506-507  
Тел./факс: (846) 229-92-12, 229-92-23  
E-mail: agrolider.samara@mail.ru

### 7 причин работать с нами:

1. Комплексность поставляемых товаров и услуг.
2. Стабильное качество поставляемых товаров и услуг.
3. Гарантия соблюдения сроков поставки.
4. Агросопровождение и взаимодействие на всех этапах производства сельскохозяйственной продукции.
5. Гибкая ценовая и кредитная политика.
6. Возможность адресной поставки клиенту в любую точку России.

7. С нами можно договориться!!!

«Русагро» планирует провести модернизацию завода и увеличить выработку сахарного песка до 6,5 тыс. тонн в сутки



ЭКСПАНСИЯ

ВЛАСТЬ

# «Русагро» идет в Ульяновск

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

В мае группа компаний «Русагро» может приобрести крупнейшее сельхозпредприятие Ульяновской области - «Ульяновсксахар». Сумма сделки может превысить 1,5 млрд рублей.

Одно из крупнейших в Ульяновской области сельскохозяйственных предприятий - ОАО «Ульяновсксахар», более известное как Цильнинский сахарный завод, может быть продано.

Информация о возможной сделке появилась после того, как волгоградское ОАО «Каустик» консолидировало в конце прошлого года в своей собственности 100% акций предприятия. Руководство компании тогда признало, что этот актив является для них непрофильным и может быть продан. В ульяновском областном правительстве подтверждают, что скоро у сахарного завода появится новый «и более эффективный владелец», который вложит средства в развитие предприятия. Покупателем ульяновского завода может стать ГК «Русагро».

По словам министра сельского хозяйства Ульяновской области **Александра Чепухина**, на настоящий момент нет документального подтверждения предстоящей сделки. «Компания осматривала завод, сейчас готовит пакет документов, и намерения у них крайне серьезные. Я думаю, что сделка состоится ближе к маю». Условия сделки не разглашаются, но по оценке независимых экспертов, стоимость завода может составлять от 1 до 1,5 млрд рублей.

По словам Чепухина, «Русагро» планирует провести модернизацию завода и увеличить выработку сахарного песка до 6,5 тыс. тонн в сутки, когда на данный момент производительность - 4 тыс. тонн сахарного песка в сутки. Как отметил глава Цильнинского района области



«Ульяновсксахар» более известен как Цильнинский сахарный завод

**Ханяфи Рамазанов**, пока неизвестно, насколько эффективны будут новые хозяева завода. Он отмечает, что за последние годы предприятие стало работать очень стабильно и продуктивно, прекратились конфликты между поставщиками свеклы. В 2012 году завод переработал 540 тыс. тонн свеклы и произвел рекордное количество сахарного песка - 80 тыс. тонн. «С приходом нового хозяина встает проблема расчета с поставщиками. Раньше фермеры отдавали заводу свеклу, за которую им платили сахарным песком - 60%, 40% - «живыми» деньгами. Пока такие условия сохраняются до конца 2013 года. Представители «Русагро» сказали, что в следующем году компания будет работать с поставщиками на других условиях - платить деньгами. По их словам, в противном случае завод теряет деньги. В принципе, так работают по всей России, просто такая система крайне непривычна для местных фермеров. Кроме того, «Русагро» планирует выращивать свеклу своими силами, а на стороне закупать лишь 30% сырья для производства», - рассказал Ханяфи Рамазанов.

Компания «Русагро» является крупнейшим российским производителем сахара из сахарной свеклы и сахара-сырца. По итогам 2010 года группа компаний занимала лидирующие позиции на рынке по импорту и переработке тростникового сахара-сырца в России. По данным «Союзроссахара», в 2010 году объем производства заводами группы сахара из сырца составил 24% от общего производства в стране.

Сейчас «Русагро» контролирует 7 сахарных заводов: Знаменский сахарный завод, Сахарный завод «Жердевский», Сахарный завод «Никифоровский» в Тамбовской области, а также заводы «Ника», «Ржевский сахарник», Чернянский сахарный завод, «Валуйкисахар» в Белгородской области.

ПО МАТЕРИАЛАМ ИСТОЧНИКОВ: 73ONLINE.RU, RIA.RU



## В Мордовии будет новый кластер

В РЕСПУБЛИКЕ СОЗДАЕТСЯ КРУПНЕЙШЕЕ В РЕГИОНЕ ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ ДЛЯ АПК

ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

Масштабный проект запускается в Саранске. На базе ОАО «Сарэкс» идет процесс по превращению завода в крупнейший на территории Приволжского федерального округа центр по производству прогрессивных образцов коммунальной и сельскохозяйственной техники.

20 февраля в Мордовии прошел межрегиональный круглый стол, на котором рассматривались проблемы поддержки и технической модернизации российского агропромышленного комплекса в условиях ВТО. В его работе приняли участие представители федеральных структур, регионов Приволжского федерального округа и ряда машиностроительных предприятий. Там было отмечено, что не случайно местом проведения круглого стола была выбрана Мордовия.

«В республике стремительно развивается кластер машиностроения для сельского хозяйства», - рассказал собравшимся заместитель председателя правительства - министр промышленности, науки и новых технологий **Александр Седов**. По его словам, широкая номенклатура выпускаемой техники, а также налаженное сервисное обслуживание и оснащенность запасными частями позволяют Концерну «Тракторные заводы» позиционировать произведенную на мордовском заводе «САРЭКС» технику как качественный российский продукт для аграриев и коммунально-строительных служб не только в Приволжском федеральном округе, но и по всей России.

Востребованность отечественной техники, выпускаемой в Мордовии для села очень высока. В последний период наблюдается всплеск спроса на отечественные сельхозмашины, сделанные в республике, что связано с вводом новых комплексов в животноводстве и развитием семейных ферм.

ПО МАТЕРИАЛАМ ИСТОЧНИКОВ: RG.RU, IZMOR.RU

## Якутский Минсельхоз лишают прав

ПРОБЛЕМЫ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ РЕСПУБЛИКИ НОСЯТ СИСТЕМНЫЙ ХАРАКТЕР

ЛЕОНИД ТУШИН

Министерство сельского хозяйства и продовольственной политики Республики Якутия в ближайшее время может лишиться двух своих традиционных функций - по распределению субсидий и по формированию штатов сельских специалистов региона.

этому глава региона поручил правительству пересмотреть систему господдержки.

«У нас более 50 механизмов, которые не стимулируют производство, не стимулируют сельского человека», - отметил Егор Борисов.

По его словам, нужно наладить такую систему, «которая была бы понятна людям». Причем функции по распределению субсидий Борисов предложил передать от Минсельхоза либо муниципалитетам, либо созданному специально для этого учреждению.

Примерно в таком же ключе шел разговор о кадровой политике. Три года назад аграрное ведомство ввело в обиход новое понятие - «сельскохозяйственные менеджеры». Смысл состоит в том, что за наиболее проблемными предприятиями закрепляют специалистов, способных поднять уровень производства, наладить финансово-хозяйственную деятельность и, главное, объединить многочисленные индивидуальные хозяйства, которые есть в каждом селе, в кооперативы. За эту работу сельхозменеджеры получают довольно высокий по сельским меркам оклад - 50 тыс. рублей в месяц.

«Достойная зарплата должна быть предусмотрена, но механизм подбора и расстановки кадров не должен быть таким, каким его установил Минсельхоз, не зная зачем и не понимая почему», - заявил Егор Борисов.

Несколько лет назад в сельском хозяйстве Якутии был короткий период довольно динамичного развития, когда все шло в рост и казалось, что это движение не остановить. Однако в последние годы поголовье скота, за счет которого в основном живет якутское село, стало сокращаться. В 2009-м оно достигло 246,8 тысячи голов, а к началу 2013 года в стадах осталось менее 218 тысяч животных.

Недавно во время встречи с главами муниципалитетов глава региона **Егор Борисов** отметил, что проблемы в аграрном секторе носят системный характер. В первую очередь это касается распределения средств господдержки. В аграрный сектор вкладываются миллиарды рублей, отметил Борисов. В нынешнем году на развитие села в регионе предусмотрено 7,35 млрд - на уровне прошлых лет. На каждого сельжанина приходится сотни тыс. рублей. Но в последние годы эти деньги перестали давать отдачу. По-

ПО МАТЕРИАЛАМ ИСТОЧНИКОВ: RG.RU, RIA.RU

### САХАРНЫЙ БИЗНЕС «РУСАГРО»

КОМПАНИЯ «РУСАГРО» - КРУПНЕЙШИЙ РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ САХАРА ИЗ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ И САХАРА-СЫРЦА



КОНТРОЛИРУЕТ

**24 %**  
от общего производства в России

КОНТРОЛИРУЕТ 7 САХАРНЫХ ЗАВОДОВ:



ЗНАМЕНСКИЙ  
САХАРНЫЙ ЗАВОД



САХАРНЫЙ ЗАВОД «НИКИФОРОВСКИЙ»  
В ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ



«РЖЕВСКИЙ САХАРНИК»



«ВАЛУЙКИСАХАР»  
В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ



САХАРНЫЙ ЗАВОД  
«ЖЕРДЕВСКИЙ»



«НИКА»



ЧЕРНЯНСКИЙ  
САХАРНЫЙ ЗАВОД

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ИГРКОВ РЫНКА



**Иммигранты в Соединенных Штатах работают в ужасных условиях за прожиточный минимум, без льгот и больничных, как во времена «черного» рабства**

ЗАКОНОПРОЕКТ

ПЕРСПЕКТИВЫ

# В агропроме США 50% нелегалов

ЛЕОНИД ТУШИН

Президент США Барак Обама обнародовал свои планы на проведение иммиграционной амнистии. Почти 11 миллионов нелегальных иммигрантов в США, которые постоянно живут в этой стране, смогут получить гражданство или близкий к нему статус. Однако работников агропромышленного комплекса скорее всего миграционная реформа не коснется. Законодатели молчаливо признают право сельхозпроизводителей на дешевую рабочую силу. Без гражданства большинство мигрантов боится менять место работы.

Проходящие сейчас дебаты о миграционной реформе в США сфокусированы на легализации 11 млн незаконных мигрантов.

Эти люди и их семьи зачастую десятилетиями прозябают в своего рода иммиграционном чистилище, претендуя на то, чтобы стать постоянными жителями и, в конечном итоге, гражданами. Некоторые не могут сменить работу из страха, что они лишатся места в очереди на грин-карту. Эта ловушка в сфере занятости лишает экономик ряда возможностей и позволяет компаниям платить этим сотрудникам зарплату ниже рыночной.

Особенно актуальна проблема нелегальной миграции в сфере АПК. Согласно данным Американской федерации по иммиграционной реформе в 2006 году, только 27% работников, нанятых сельскохозяйственными предприятиями США, являлись американскими гражданами, 21% — держателями зеленых карт и около 1% приехали в



Штаты по приглашению в качестве гостей, а остальные 51% — это нелегальные иммигранты.

Большинство сельскохозяйственных работ в Америке осуществляется иммигрантами, многие из которых не имеют документов и, следовательно, уязвимы.

Иммигранты готовы работать в ужасных и зачастую опасных условиях за прожиточный минимум, без льгот и больничных, практически как во времена «черного» рабства.

Эта ситуация складывается не первый год. В 1980 году президент Рональд Рейган подписал законопроект, который дал определенную защиту этим людям: гарантии минимальной заработной платы, жилья, отвечающего приемлемому уровню в течение всего срока действия договора, и гарантия того, что работнику будет выплачиваться три четверти их полной оплаты в случае болезни.

Однако большинство предприятий пренебрегает этим законом, никак не регистрируя нелегальных иммигрантов.

Фактически это преступление получает молчаливое одобрение со стороны законодателей, которые, похоже, признают право сельхозпроизво-

дителей на дешевую рабочую силу. В Южной Каролине, например, законодатели приняли систему E-Verify для проверки иммиграционного статуса работников, однако сельскохозяйственные рабочие были освобождены от этой проверки.

Примечательно, что согласно данным Исследовательской службы Конгресса нехватки рабочей силы в АПК США не обнаружено. Напротив, было установлено, что в период между 1994 и 2008 годами уровень безработицы среди сельскохозяйственных рабочих был значительно выше, чем во всех других профессиях. Американцы просто не идут работать за низкие зарплаты, которые готовы получать мигранты.

При этом сельское хозяйство год от года показывает высокие показатели прибыли. По ряду предприятий отмечается 80% прирост среднегодовой прибыли ежегодно — это больше, чем в любой другой отрасли экономики страны. Без сомнения, эти рекордные прибыли существуют и за счет того, что реальная заработная плата для работников ферм остается прежней на протяжении долгих лет.

ПО МАТЕРИАЛАМ ИСТОЧНИКОВ: GUARDIAN.CO.UK, RBCDAILY.RU

# В Испании упразднили срок годности для йогуртов

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Испания ежегодно теряет 7,7 млн тонн продуктов, которые по закону 2003 года подлежат уничтожению по истечении срока годности, указанного на упаковке. Согласно новому закону, формулировка «срок годности» заменяется на более мягкую — «рекомендуется употребить до», а дата устанавливается в разумных рамках самими производителями.

Первым шагом стратегии «Больше продуктов — меньше отходов», представленной министром сельского хозяйства, продовольствия и окружающей среды Испании Миге-

лем Ариасом Каньете, стала отмена срока годности для йогуртов.

Испания ежегодно теряет 7,7 млн тонн продуктов, которые по закону 2003 года подлежат уничтожению по истечении срока годности, указанного на упаковке. Для йогуртов — это 28 дней после даты изготовления. Согласно новому закону, формулировка «срок годности» заменяется на более мягкую — «рекомендуется употребить до».

На презентации стратегии «Больше продуктов, меньше отходов», которая направлена на снижение продуктовых отходов в Испании к 2025 году наполовину по сравнению с показателями, фиксируемыми в настоящее время, министр рассказал, что теперь каждый производитель йогуртов обязан будет самостоятельно

оценивать разумный срок годности своей продукции.

Йогурты — только первый шаг в программе борьбы с уничтожением вполне еще годных для употребления продуктов. Правительство Испании рассчитывает к 2025 году наполовину сократить продовольственные потери, по которым Испания занимает шестое место среди стран Евросоюза — после Германии, Нидерландов, Франции, Польши и Италии.

«Борьба с голодом, особенно в условиях современного экономического кризиса, требует активных действий. Для цивилизованного общества совершенно недопустима ситуация, когда годные продукты оказываются на свалке», — считает министр Каньете.

ПО МАТЕРИАЛАМ ИСТОЧНИКОВ: LENTA.RU, OURSPAIN.RU

# В Латвии будут разводить червей

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС РАСПОЛОЖИТСЯ НА ТЕРРИТОРИИ БЫВШЕЙ СВИНОФЕРМЫ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Члены сборной Латвии по хоккею помогут в строительстве комплекса по разведению дождевых червей. В развитие инновационного биотехнологического центра, в состав которого будут входить теплицы и производственные помещения, хоккеисты вложат около \$556 тыс.

Хоккеисты сборной Латвии решили поддержать развитие сельского хозяйства в стране и вложить деньги в строительство комплекса по разведению дождевых червей.

В селе Малпилс на территории 3 га будет создан биотехнологический центр, в состав которого войдут теплицы и производственные помещения. Как рассказал президент латвийской ассоциации по разведению дождевых червей Рихард Пултурс, в комплексе будут развиваться различные нетрадиционные виды сельского хозяйства.

«В проекте с вложениями на сумму около 300 тысяч

латов (около \$556 тысяч) будут участвовать хоккеисты Янис Спруктс, Олег Сорокин, Эдгар Масальскис и Мартиньш Ципулис, которые очень интересуются «зелеными» технологиями», — отметил он.

По его словам, сельскохозяйственный комплекс расположится на территории бывшей свинофермы. Общие затраты по проекту биотехнологического центра составляют около 7 млн латов (\$13 миллионов). Проект финансируют фонды Евросоюза (ЕС) совместно со шведскими инвесторами. Разведение дождевых червей в сельском хозяйстве в Европе играет неслучайную роль. Благодаря им можно переработать различные виды органических отходов в качественное экологически чистое удобрение — биогумус. Это единственный в ЕС вид подкормки, который фермеры могут использовать без ограничений. Кроме того, благодаря плодотворности червей можно наращивать их биомассу для использования в качестве кормовых добавок к рациону выращиваемых на ферме животных и птиц.

ПО МАТЕРИАЛАМ ИСТОЧНИКОВ: BRAVICASU, ROSBALTRU

# Продрынок Африки достигнет \$1 трлн

НА ЧЕРНОМ КОНТИНЕНТЕ РАСПОЛОЖЕНЫ БОЛЕЕ ПОЛОВИНЫ НИКОГДА НЕ ОБРАБАТЫВАЕМЫХ ЗЕМЕЛЬ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

4 марта 2013 года в новом докладе Всемирного банка было отмечено, что объем африканского продовольственного рынка к 2030 году может достичь \$1 трлн долларов. Однако для этого африканцам придется изменить подход к сельскохозяйственному производству.

Африканский рынок продуктов питания и напитков, по прогнозам Всемирного банка, к 2030 году достигнет \$1 трлн. Для сравнения, текущий объем рынка составляет \$313 млрд. То есть существует практическая перспектива трехкратного роста.

Для достижения этого показателя нужен серьезный прирост производительности: сельскохозяйственные предприятия континента пока являются неэффективными. Многие развивающиеся страны, такие как Бразилия, Индонезия и Таиланд, в настоящее время экспортируют больше продуктов питания, чем вся Африка южнее Сахары. В то же время доля экспорта в Африке падает, а импорт продуктов питания растет. В докладе Всемирного банка утверждается, что эти негативные тенденции могут быть изменены посредством эффективной политики, устойчивых государственно-частных инвестиций и развития сильного государственно-частно-

го партнерства при поддержке открытых, прозрачных процедур и процессов по всей цепочке производства.

Потенциал для роста есть. В Африке находится более половины мировых плодородных, еще никогда ранее не обрабатываемых земель. Регион использует лишь 2% своих возобновляемых водных ресурсов по сравнению с глобальным средним показателем по миру в 5%. Кроме того, 15-20% урожая, которые получают местные фермеры, портятся прямо на производстве из-за несоблюдения условий хранения.

Хотя большая часть Восточной и Южной Африки хорошо подходит для производства молочных продуктов, но только Кения из всех государств континента имеет конкурентоспособную молочную промышленность. Успех в Кении в значительной степени происходит от предпринимательской деятельности мелких фермеров, которые производят молоко высокого качества, используя породистый скот, хорошие корма и уделяют много внимания здоровью животных.

«Настало время для создания африканского сельского хозяйства и агробизнеса каталлизатором для ликвидации нищеты», — отметил вице-президент Всемирного банка по Африке Махтар Диоп. — Переоценить важность сельского хозяйства для Африки невозможно. Многие люди наконец смогут прокормить свои семьи».

ПО МАТЕРИАЛАМ ИСТОЧНИКОВ: WORLD BANK.ORG, CRI/CN

На Урале цены на пшеницу третьего класса за последнюю неделю упали на 425 рублей за тонну. В Сибири падение составило 300 рублей



ПОСЕВНАЯ

# В Самарской области падают цены на зерно и удобрения

К НАЧАЛУ ВЕСЕННЕЙ ПОСЕВНОЙ КАМПАНИИ В РЕГИОНЕ СИЛЬНО ПОДЕШЕВЕЛИ ПШЕНИЦА И ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ РОЖЬ, А ВОТ НА КУКУРУЗУ ЦЕНЫ СНИЗИЛИСЬ НЕЗНАЧИТЕЛЬНО

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

По мнению экспертов, тенденция к падению цен на зерно продолжится. Что касается удобрений, то самарские аграрии платят за них меньше, чем их коллеги в других регионах. В этом большая заслуга областных властей, которые договорились с ОАО «КуйбышевАзот» о том, что предприятие снизит цены на свою продукцию.

## САМОЕ ДЕШЕВОЕ ЗЕРНО - НА УРАЛЕ И В СИБИРИ

Цены на зерно в России продолжают снижаться. Особенно заметно падение в уральских и сибирских регионах, сообщил генеральный директор ООО «ПроЗерно» Владимир Петриченко. По его словам, в Сибири и на Урале цены на пшеницу падают в полтора-два раза быстрее, чем в европейской части страны.

По данным Петриченко, на Урале цены на пшеницу третьего класса за последнюю неделю упали на 425 рублей за тонну. В Сибири падение составило 300 рублей. В Поволжье и Черноземье снижение было аналогичным. А вот на юге и в центре пшеница подешевела на 150 рублей.

В ближайшем будущем, по прогнозам экспертов, цены на зерно продолжат падать и могут достичь в новом сельскохозяйственном сезоне суммы в 6-6,5 тысяч рублей за тонну, в то время как сейчас зерно стоит 9-10 тысяч за тонну.

По мнению президента Российского зернового союза (РЗС) Аркадия Злочевско-

В течение последних месяцев в России падение цен на топливо наблюдалось на заправках «Роснефти», «ТНК» и «Лукойла». В среднем ГСМ подешевели на 10 копеек

го, в первую очередь в снижении виноваты продолжающиеся продажи зерна из госфонда, которые в свое время помогли сбить высокие цены на рынке и отчасти сдержать продовольственную инфляцию. Однако теперь они тянут рынок вниз. С одной стороны, это помогает государству привлекать средства в бюджет, с другой - интервенция снижает прибыль игроков рынка.

Кроме того, на падение зерновых цен влияют и прогнозы по сбору зерна. Особенно это касается мирового рынка. Так, недавно была проведена переоценка мировых запасов пшеницы. По последним оценкам минсельхоза США, они составят 189 миллионов тонн против прежнего прогноза в 171 миллион. В России в этом году также ожидают высокий урожай, который может усугубить сложившуюся ситуацию с падением цен. По оценке РЗС, урожай зерна в России в 2013 году может вырасти до 90-95 млн тонн с 70,9 млн тонн годом ранее.

## САМАРЦЫ ЭКОНОМЯТ НА УДОБРЕНИЯХ

Цены на минеральные удобрения в России, наоборот, продолжают тенденцию к росту. Однако в Самарской губернии он компенсируется за счет договоренности между правительством области и одним из крупнейших российских производителей удобрений ОАО «КуйбышевАзот».

ОАО «КуйбышевАзот» всегда тесно сотрудничало с самарскими сельхозтоваропроизводителями, выполняя задачу по повышению плодородия земли. Ведь без минеральных удобрений невозможно вести эффективное сельское хозяйство. Наука и практика передовых предприятий показывают, что 1 килограмм удобрений при современном и своевременном внесении дает прибавку до 4-5 килограммов зерновых.

С 2010 года рост поставок минеральных удобрений на местные сельхозпредприятия увеличился почти в 2,5 раза. Это было бы невозможно без активного участия и помощи министерства сельского хо-

зяйства и продовольствия губернии. По просьбе министерства «КуйбышевАзот» в этом году снизил цены на азотные удобрения в период с февраля по май на 10%. Это позволит аграриям Самарской области сэкономить 10,4 млн рублей.

Соглашение по обеспечению азотными удобрениями сельхозтоваропроизводителей Самарской области в 2013 году уже подписано. Ограничений на поставку нет. На основании этого соглашения ОАО «КуйбышевАзот» готово продолжить кампанию по заключению договоров с сельхозтоваропроизводителями губернии.

В текущем году перед ОАО «КуйбышевАзот» поставлена задача - обеспечить предприятия на весенне-полевые работы 30 тысячами тонн аммиачной селитры и 3,5 тысячи тонн сульфата аммония.

Для обеспечения поставок указанных объемов на складах предприятия находятся удобрения, которые еще не выкуплены. Сразу же после заключения соглашения с областью о снижении цен договоры с предприятием подписали Богатовский, Кинельский, Кошкинский и Красноармейский районы.

## ГСМ НЕМНОГО ПОДЕШЕВЕЛИ

Цены на топливо на федеральном уровне также падают. В конце марта снизить их начала компания «Лукойл». Топливо подешевело у них как в рознице, так и в опте. Снижение было обусловлено общим трендом. В течение последних месяцев в России падение цен наблюдалось на заправках «Роснефти» и ТНК в отдельных регионах в среднем на 10 копеек.

Кроме того, в мелком опте «Газпром нефть» снизила цены в Тюменской, Новосибирской, Омской областях и в Алтайском крае. Основной причиной снижения стоимости топлива стало падение мировой стоимости нефти, которая, кстати, продолжает дешеветь.

Кроме того, есть и внутренние факторы падения цен. Объем предложения на российском рынке за последнее время



АЛЕКСАНДР НОВАК,  
министр энергетики России:

- За прошедший год темпы роста цен на горюче-смазочные материалы с учетом повышения акцизов были ниже уровня инфляции, но если не принимать во внимание сами акцизы. И в 2013 году мы ожидаем, что среднее повышение цен составит от 13% до 14% с учетом того, что акцизы с 1 января этого года и второе повышение акцизов на бензин и дизтопливо составят от 1,8 тыс. рублей до 2,2 тыс. рублей в среднем за тонну. Это те акцизы, которые формируют дорожные фонды и влияют на ценообразование. Мы сегодня работаем с компаниями и договариваемся, чтобы такое повышение в течение года было равномерным, не было «горба» в период весенних или осенних работ. Мы видим, что сейчас цены на бензин 92-го класса и летнее дизельное топливо фактически ниже тех, что были еще в октябре и ноябре прошлого года. То есть цены держатся, и стабильные.



РОМАН БЕСЕДОВСКИЙ,  
управляющий фондом  
«Финам Нефтегаз»:

- Основная причина повышения цен на топливо или его дефицит - это сокращение объемов предложения бензина и дизельного топлива со стороны НПЗ, причем эта проблема характерна для большинства российских регионов. В условиях жесткого контроля за ценообразованием на рынке топливной розницы со стороны госрегуляторов ВИНК, то есть вертикально интегрированные нефтяные компании, более заинтересованы в использовании благоприятной внешней конъюнктуры на рынках нефти и нефтепродуктов, где давления на цены не оказываются. Показательны в этой ситуации данные Росстата, согласно которым прирост объемов экспорта нефти составил относительно января более чем 20%. То есть крупные нефтяные компании таким образом компенсируют выпадающую в сетевой рознице маржу.





**В первом квартале 2013 года средняя цена закупки сырого молока у производителей составила в Самарской области 15,3 рубля за кг**

ЗАТРАТЫ

СПРАВКА

**Как формируется цена на ГСМ**

Существует схема, согласно которой стоимость топлива раскладывается на три составляющие. Первая равна 60 процентам – это себестоимость самого горючего. Вторая составляющая – это налоги, и она равна 30 процентам. И третья составляющая – затраты на транспортировку топлива, на его хранение и многое другое. В нее входит также и чистая прибыль. Плавающим параметром, влияющим на стоимость горючего, является удаленность завода - производителя топлива от конечного пункта его продажи. То есть чем дальше завод, тем выше будут цены на ГСМ, ведь затраты на доставку горючего до конечного пункта – это одна из составляющих, формирующих цену на него. Однако, как показала практика, такой схемой мало кто пользуется. Продавцы часто договариваются между собой, что и приводит к завышенным ценам на ГСМ и их постоянным скачкам. В любом случае, в целом по экономике мы имеем ситуацию, при которой производители стараются придержать рост отпускных цен на свою продукцию в розничной торговле за счет своих прибылей. Тогда как нефтяные гиганты, перекупщики и АЗС, прекрасно осознавая свое монопольное положение на рынке и отсутствие альтернативы у потребителей, активно перекладывают свои издержки на плечи населения и промышленности. Пользуясь тем, что спрос на ГСМ крайне слабо зависит от изменения цен на топливо, а заменителей у нефтепродуктов нет.

резко увеличился и продолжит расти. Причинами, по словам экспертов, стали завершение ремонтных работ на ряде региональных НПЗ к летнему сезону, снижение объемов экспорта нефтепродуктов из-за падения цен на топливо на внешних рынках, а также опасения российских нефтяников, связанные с планами правительства Казахстана запретить импорт летнего дизельного топлива и А-92 с мая на два месяца и А-80 до конца года.

Кроме того, в этом году дополнительные объемы на российский рынок топлива поставит и Белорусская нефтяная компания, которая уже снизила цену в опте на дизельное топливо на 1,3-1,4 тыс. рублей (до 29650 рублей за тонну), на А-92 - на 600 рублей (до 28300 рублей за тонну). Это приводит к тому, что на российских биржах сейчас происходят массивные распродажи нефтепродуктов, продавцы идут на скидки и уступки - рынок в целом падает. Игроки рынка считают, что оптовые цены на нефтепродукты продолжат снижаться из-за уменьшения экспортной пошлины на нефтепродукты в апреле и мае.

**МОЛОКО ПРОДОЛЖАЕТ ТЕНДЕНЦИЮ**

Вместе со снижением цен на ресурсы для производства растениеводческой продукции падают цены и на продукты животноводства.

В первом квартале 2013 года средняя цена закупки сырого молока у производителей составила 15,3 рубля за кг. Средняя потребительская цена на молоко разливное составила 29,9 рубля за кг (-1,4% за две недели), на сливочное масло 243,9 рубля за кг, на сычужные твердые сыры 250,1 рубля за кг (-2,2% относительно начала года).

С начала года объемы поставок по импорту молока без учета данных о торговле с Республиками Беларусь и Казахстан были больше по сравнению с тем же периодом 2012 года на 19,9% (составили 9,2 тысячи тонн), сыра и творога – на 12,8% (43,2 тысячи тонн), масла сливочного – практически в два раза (13,2 тысячи тонн).

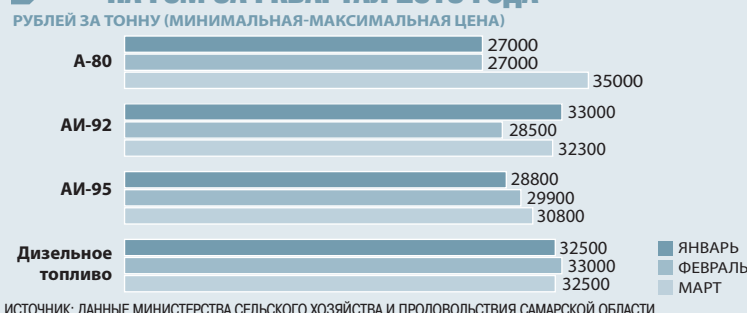
Снижение цен на молоко в первую очередь может помочь российским производителям сыра. Доля импортного сыра на отечественном рынке достигает от 45 до 50%, данный продукт завозят в РФ более 30 стран. Одним из крупнейших поставщиков импортных сыров и творога на российский рынок является Республика Беларусь. Ее доля составляет почти 1/3 в структуре импорта сыров и творога. Далее приблизительно с равными долями следуют Украина и Германия. Менее значительные доли имеют такие страны, как Литва, Финляндия, Нидерланды, Польша и Франция.

С момента присоединения России к ВТО импорт сухого обезжиренного молока в целом увеличился на 27%.

К решению этой ситуации подключился и совет Евразийской экономической комиссии (ЕЭК). Он принял решение повысить ставки импортных пошлин на некоторые виды молочной продукции с 15 до 18,3%. Данное решение касается таких молочных продуктов, как сливочное масло, молочные пасты, творог, и было принято в связи с ростом импорта в Россию соответствующих видов молочной продукции. Это вызвано высокими ценами на корма для молочного животноводства в РФ, и поэтому отечественные производители не могут снижать цены и реально конкурировать с импортной продукцией.

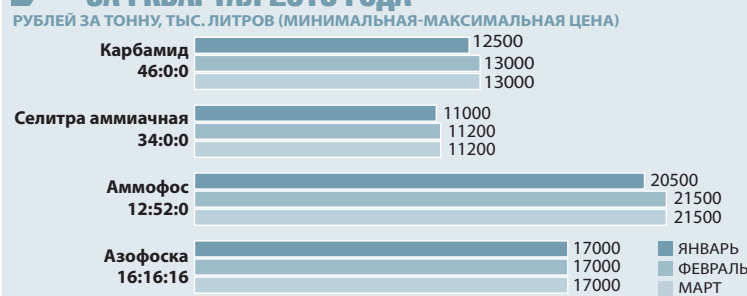
Повышение пошлин в ЕЭК объясняют желанием поддержать отечественных производителей. Молочники активно жалуются на засилье импортной продукции — пошлины на нее были снижены после вступления в ВТО. По данным «Союзмолока», импорт сливочного масла с начала года по 8 февраля вырос на 91%, импорт сыров и творога — на 16%. Интересно, что срок действия новых повышенных пошлин ограничен тремя месяцами. К середине июня ЕЭК должна оценить влияние этой меры на цены на внутреннем рынке и принять решение о целесообразности пролонгирования повышенных пошлин.

**ДИНАМИКА МАКСИМАЛЬНЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН НА ГСМ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА**



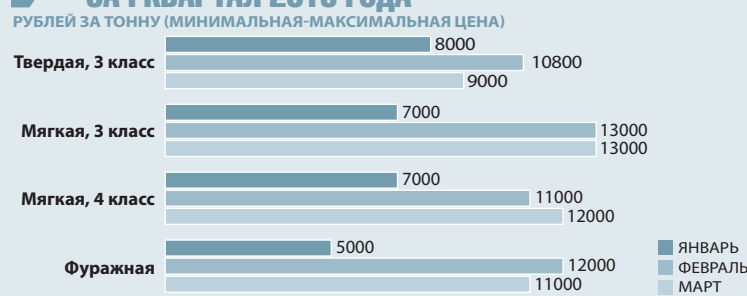
ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

**ДИНАМИКА МАКСИМАЛЬНЫХ ЦЕН НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА**



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

**ДИНАМИКА МАКСИМАЛЬНЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА ПШЕНИЦУ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА**



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

**ДИНАМИКА МАКСИМАЛЬНЫХ ОТПУСКНЫХ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА ЯЧМЕНЬ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА**



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

**ОТПУСКНЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПИЩЕВОЙ ПРОДУКЦИИ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА**

Ресурс	Январь	Февраль	Март
Хлеб пшеничный, из муки высшего сорта	25000 32000	27500 50000	23500 35200
Булочные изделия, из муки высшего сорта	46500 62000	40000 62000	30000 68200
Растительное масло	50000 60000	46000 60000	32000 60000
Мука высшего сорта	14000 20000	14000 20000	15000 20000

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

**ДИНАМИКА ОТПУСКНЫХ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА КАРТОФЕЛЬ И ОВОЩНЫЕ КУЛЬТУРЫ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА**

Ресурс	Январь	Февраль	Март
Картофель	8500 13000	10000 15000	8500 10500
Морковь	8500 14000	10000 12000	10000 12000
Капуста	9000 9000	10000 10000	10000 10000
Репчатый лук	6000 7000	6500 7000	7000 7000

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ



**ДЕКЛАРИРУЕМЫЙ МАКСИМАЛЬНО ВОЗМОЖНЫЙ УРОВЕНЬ ЦЕН НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ДЛЯ ПОСТАВОК СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛЯМ НА АПРЕЛЬ 2013 ГОДА**

ОАО «КУЙБЫШЕВАЗОТ»

АММИАЧНАЯ СЕЛИТРА

**9407**  
рублей/тонна

КАРБАМИД

**12797**  
рублей/тонна

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО СОЮЗА РОССИИ

Почти половина сельских районов Самарской области  
стала выращивать чечевицу

ПОСЕВНАЯ

СУБСИДИИ

# Что в этом году собираются посеять в области

В 2013 ГОДУ В САМАРСКОЙ ГУБЕРНИИ БУДУТ УВЕЛИЧЕНЫ ПЛОЩАДИ ПОСЕВОВ ПОД ВЫСОКОРЕНТАБЕЛЬНЫЕ КУЛЬТУРЫ. ВСЕГО ПЛАНИРУЕТСЯ ЗАСЕЯТЬ 1,8 МИЛЛИОНА ГЕКТАРОВ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Не секрет, что основу экономики муниципальных районов составляет сельское хозяйство. От того, как сложится декабрьские сухие холода на озимых, сколько будет посеяно кормовых, технических культур, овощей, в итоге зависит, сколько заработают сельхозпредприятия, какую сумму они внесут в местную казну и какой объем субсидий из бюджета получит район.

## ЧТО ПОСЕЮТ В РЕГИОНЕ

По данным министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области, вся посевная площадь различных культур в губернии составит около 1,8 млн га, что соответствует уровню 2012 года.

Зерновые и зернобобовые культуры займут не менее 900 тыс. га. Технические культуры будут посажены на площади свыше 566 тыс. га. Это больше, чем в прошлом году, почти на 32 тыс. га за счет увеличения посевов подсолнечника, который занимает около трети посевных площадей.

Также будут увеличены площади посевов сои, нута, льна, кукурузы на зерно и других культур, которые не только высокопродуктивны, но и высокоурожайны. «Зерновые и зернобобовые - основные культуры, они необходимы для удовлетворения потребностей в продовольственном и фуражном зерне», - сказал министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Виктор Альтергот.

Прогнозируемая общая посевная площадь в губернии составит 1,8 млн га - столько же, как и в прошлом году. Яровой сев планируется провести на площади 1,3 млн га

Наибольшие площади технических культур будут в Большечерниговском районе - 58,3 тыс. га, Большеглушицком - 49,9 тыс. га, Кинель-Черкасском - 38 тыс. га, Пестравском - 34 тыс. га, Красноармейском - 33,6 тыс. га.

Посевы льна масличного займут 46 тыс. га, сои - 26 тыс. га, рапса и горчицы - около 5 тыс. га.

В последнее время в муниципальных районах растут объемы посевов озимого рыжика. Его площади увеличены до 13 тыс. га.

В зерновой группе наиболее рентабельной культурой признан нут, который практически вытеснил горох, и в текущем году он займет более 100 тыс. га.

Почти половина сельских районов Самарской области стала выращивать чечевицу.

А кукуруза даже без орошения в наших условиях, по мнению специалистов, может давать по 30-40 ц зерна с каждого гектара. Однако площадь ее посевов, по последним данным, не превысит 15 тыс. га. Посевы картофеля, овощей и бахчевых культур останутся на уровне прошлого года и составят 46 тыс. га. Хотя в предварительной таблице распределения посевных площадей Минсельхоза указано, что общая посевная площадь картофеля и овощебахчевых культур в Самарской области в 2013 году немного превысит 10 тыс. га.

Согласно этим материалам, больше всего картошки и других овощей посадят в Безенчукском районе - 3,3 тыс. га, Ставропольском - 2,9 тыс. га, Приволжском - 2,2 тыс. га, Сызранском - 255 га, а также Волжском районе - 239 га.

Рентабельными кормовыми культурами в 2013 году будет засеяно более 225 тыс. га. Наибольшие их посевные площади придутся на Покхвистневский район - более 17,1 тыс. га, Ставропольский район - 16,4 тыс. га, Исаковский - 14,4 тыс. га, Большечерниговский - 14,2 тыс. га, а также Челно-Вершинский район - 12,5 тыс. га.

В текущем году в Самарской области общая посевная пло-

щадь яровых и зернобобовых культур превысит 564 тыс. га.

Наибольшая посевная площадь этих культур придется на Большеглушицкий район - 41 тыс. га, а также на Большечерниговский - 35 тыс. га, Кинель-Черкасский 32,9 тыс. га, Красноармейский - 31,2 тыс. га, Ставропольский - 30,5 тыс. га.

Появятся и новые культуры - сорта пивоваренного ячменя. Это произойдет в связи с тем, что губернатор Самарской области Николай Меркушкин дал поручение создать на территории региона мощный пивоваренный кластер.

## ОЗИМЫЕ И ИХ СОСТОЯНИЕ

Как рассказал Виктор Альтергот, прогнозируемая общая посевная площадь в губернии составит 1,8 млн га - столько же, как и в прошлом году. Яровой сев планируется провести на площади 1,3 млн га. Это позволит сформировать общий зерновой клин (яровые и озимые) на уровне прошлого года - не менее 900 тыс. га. Министр сообщил также, что хозяйства области полностью обеспечили себя семенами яровых зерновых. В наличии - более 85 тыс. тонн семян, или 108% от общей потребности.

По словам Альтергота, под урожай 2013 года в прошлом году было засеяно озимыми свыше 420 тыс. га. При этом в текущем году было посеяно свыше 80 тыс. тонн семян, из них доля оригинальных семян и элиты составила 9,5%.

По традиции наибольшие посевные площади озимых зерновых у пяти районов: Большечерниговского - более 36 тыс. га, Хворостянского - более 32 тыс. га, Большеглушицкого - более 27 тыс. га, Пестравского - более 22,4 тыс. га и Ставропольского - более 21,6 тыс. га. Фактически эти районы концентрируют на своей территории более четверти всей посевной площади озимых зерновых в Самарской области.

Несмотря на то, что сев был проведен в оптимальные агротехнические сроки, погода в очередной раз преподнесла неприятные сюрпризы.

## РЕЙТИНГ РАЙОНОВ ПО ОБЩЕЙ ПЛОЩАДИ ОЗИМЫХ ЗЕРНОВЫХ В 2013 ГОДУ

Большечерниговский	36000
Хворостянский	32160
Большеглушицкий	27886
Пестравский	22480
Ставропольский	21621
Красноармейский	21426
Кинель-Черкасский	21215
Кошкинский	19950
Кинельский	17244
Сызранский	14258
Елховский	14089
Нефтегорский	14015
Борский	13635
Челно-Вершинский	13001
Безенчукский	12717
Покхвистневский	12174
Сергиевский	11721
Красноярский	10898
Волжский	10664
Шенталинский	10126
Шигонский	10102
Приволжский	9200
Клявлинский	8500
Богатовский	7100
Алексеевский	6756
Исаковский	6711
Камышлинский	1605

ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ (ГА)

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

## РЕЙТИНГ РАЙОНОВ ПО ПЛОЩАДИ ЯРОВЫХ И ЗЕРНОБОБОВЫХ КУЛЬТУР В 2013 ГОДУ

Большеглушицкий	41267
Большечерниговский	35014
Кинель-Черкасский	32943
Красноармейский	31274
Ставропольский	30518
Нефтегорский	26935
Безенчукский	26387
Кошкинский	26250
Хворостянский	24730
Пестравский	24401
Алексеевский	23792
Красноярский	22472
Покхвистневский	21926
Приволжский	20590
Исаковский	20093
Сергиевский	17623
Шенталинский	16792
Кинельский	15807
Клявлинский	15500
Борский	15265
Волжский	14871
Елховский	13411
Богатовский	13320
Сызранский	9721
Шигонский	8600
Челно-Вершинский	8534
Камышлинский	6282

ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ (ГА)

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

## РЕЙТИНГ РАЙОНОВ ПО ПЛОЩАДИ ТЕХНИЧЕСКИХ КУЛЬТУР В 2013 ГОДУ

Большечерниговский	58300
Большеглушицкий	49952
Кинель-Черкасский	38099
Пестравский	34079
Красноармейский	33613
Сергиевский	31438
Хворостянский	29250
Алексеевский	27710
Нефтегорский	23871
Кинельский	22151
Борский	21632
Приволжский	18350
Безенчукский	18235
Красноярский	18046
Покхвистневский	17818
Кошкинский	16100
Волжский	15308
Ставропольский	12610
Исаковский	12548
Елховский	11955
Сызранский	11858
Челно-Вершинский	11421
Богатовский	10500
Шенталинский	9299
Клявлинский	7495
Шигонский	7263
Камышлинский	4550

ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ (ГА)

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

## РЕЙТИНГ РАЙОНОВ ПО ПЛОЩАДИ КАРТОФЕЛЯ ОВОЩЕБАХЧЕВЫХ КУЛЬТУР

Безенчукский	3375
Ставропольский	2900
Приволжский	2250
Сызранский	255
Волжский	239
Челно-Вершинский	200
Хворостянский	197
Покхвистневский	190
Кинельский	149
Шигонский	130
Красноярский	70
Красноармейский	40
Нефтегорский	30
Пестравский	10
Шенталинский	5
Сергиевский	0
Кошкинский	0
Клявлинский	0
Кинель-Черкасский	0
Камышлинский	0
Исаковский	0
Елховский	0
Борский	0
Большечерниговский	0
Большеглушицкий	0
Богатовский	0
Алексеевский	0

БЕЗ УЧЕТА ХОЗЯЙСТВ НАСЕЛЕНИЯ

ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ (ГА)

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ



В губернских хозяйствах имеется достаточное количество семян, чтобы в случае необходимости провести пересев или подсев на высвободившихся площадях

ПОКАЗАТЕЛИ

РАЙОНЫ



СПРАВКА

### Новая схема выделения субсидий

В этом году муниципалитеты Самарской области впервые получают стимулирующие выплаты из областной казны по принципиально новой схеме субсидирования. Министерство экономического развития создало специальную структуру, которая будет оценивать районы и города, определять, достигли они плановых показателей или нет.

О решении внедрить в регионе другую схему распределения субсидий губернатор **Николай Меркушкин** заявил осенью 2012 года. Глава региона предложил новый механизм выделения помощи 37 городам и районам, согласно которому получать средства они будут в зависимости от достижения определенных показателей социально-экономического развития.

Документ предусматривает, что по ряду показателей города и районы будут отчитываться перед правительством ежемесячно, а министерство финансов будет оглашать итоги распределения субсидий.

Критерии следующие: темпы роста среднемесячной заработной платы на территории, уровень зарегистрированной безработицы, объем отгруженных товаров собственного производства, размеры поступлений в местный бюджет собственных доходов, отсутствие просроченной кредиторской задолженности. Также важен объем закупок молока и мяса скота и птицы в хозяйствах всех категорий.

В частности, вегетационный период затянулся на 10-15 дней, и в начале декабря прошлого года установившаяся теплая погода неблагоприятно сказалась на состоянии посевов, а последовавшие затем сильные морозы только усугубили ситуацию.

Для того чтобы предварительно оценить состояние озимых культур, в январе текущего года была проведена вырубка монолитов. Как показали результаты проведенных анализов, на 18 января в хорошем состоянии находилось 21% площадей озимых, в удовлетворительном – 65%, а в неудовлетворительном – 14%.

Из-за сухих декабрьских холодов в Самарской области пострадали более 56,4 тыс. га озимых посевов. Наибольший ущерб получили в пяти районах губернии. В неудовлетворительном состоянии в Большечерниговском районе находится 5,8 тыс. га посевов, Большеглушицком – 3,8 тыс. га, Пестравском – 3,4 тыс. га, Челно-Вершинском – 3,1 тыс. га, Кошинском – 3 тыс. га.

зал Альтергот. – Ведь большая часть озимых гибнет не от морозов, а в весенний период. Если озимые культуры благополучно перезимовали, то мы сможем получить достойный урожай, составляющий львиную долю от общего урожая зерновых».

Что касается основных причин гибели посевов от неблагоприятных погодных условий, то, по словам Виктора Альтергота, руководители ряда хозяйств в погоне за получением большого урожая зачастую используют нерайонированные семена тех или иных культур ростовской или краснодарской селекции. Хотя сельхозпроизводители области имеют возможность приобретать семена районированных сортов, которые находятся в распоряжении Поволжского научно-исследовательского института селекции и семеноводства имени П.Н. Константинова (поселок Усть-Кинельский) и НИИ сельского хозяйства имени Н.М. Тулайкова (пгт Безенчук) и отлично себя зарекомендовали.

Большинство муниципальных районов уже ведут подкормку озимых культур и многолетних трав. На 16 апреля минеральные удобрения распределены на площади 42 тыс. га. Наибольшие площади подкормлены в Большеглушицком (5,5 тыс. га), Большечерниговском и Сызранском (по 4,8 тыс. га) районах. Сельхозпредприятия области приобрели более 40 тыс. тонн минеральных удобрений. В хозяйствах протравлено 15 тыс. тонн семян яровых зерновых культур.

### НАДЕЕМСЯ НА ХОРОШУЮ ПОГОДУ

Тем не менее, по мнению министра, в губернских хозяйствах имеется необходимое количество семян, чтобы в случае необходимости провести пересев или подсев на высвободившихся площадях. «Надеюсь, что весна не преподнесет нам неприятных сюрпризов, – ска-

### Люди работают на результат



ВАЛЕРИЙ ЯТМАНКИН,  
ГЛАВА ИСАКЛИНСКОГО РАЙОНА:

- В нашем районе представлены и развиваются все формы хозяйствования: и частные подворья, и крестьянско-фермерские, и коллективные хозяйства. Основным направлением районного агропрома было и остается производство молока. На животноводческих предприятиях района содержится самое большое поголовье крупного рогатого скота в области. Мы ежегодно производим 12-14% от общего объема производства молока в губернии. Естественно, от этого направления мы не откажемся, но также сегодня придаем особое значение развитию на селе частных инициатив, увеличению количества фермерских хозяйств различной направленности, поддержке личных подсобных хозяйств.

Этот комплекс мер дает свои результаты. У нас в районе есть такая традиция - каждый год по окончании весеннего сева мы объезжаем поля сельхозпредприятий, где проводим анализ качества проведенных посевных работ, выявляем проблемы, недоработки, определяем хозяйства, достигшие наилучших результатов. Не остаются в стороне и крестьянско-фермерские хозяйства. В этом году уже заметно, что они не только увеличивают объемы обрабатываемых ими сельхозземель, но и повышают качество обработки угодий. Сегодня исаклинские фермеры используют не только классические, но и инновационные технологии земледелия. Люди подходят к развитию своего агробизнеса экономически более грамотно, просчитывают бизнес-планы, работают на результат.

### В сельское хозяйство необходимо вкладывать деньги



РАФАЭЛЬ БАГАУТДИНОВ,  
ГЛАВА КАМЫШЛИНСКОГО РАЙОНА:

- Почти сразу после вступления в должность я побывал во всех хозяйствах района, чтобы выяснить, какими ресурсами и средствами располагают аграрии, в какой помощи нуждаются и какие у них планы. Вместе мы определили вектор дальнейшего развития.

В 2008 году в районе обрабатывалось лишь 19,6 тыс. гектаров пашни, а уже в следующем нам удалось ввести в оборот 9,4 тыс. гектаров за счет расширения посевных территорий местными сельхозпредприятиями и фермерами. Люди начинают понимать, что в сельское хозяйство необходимо вкладывать деньги – нельзя рассчитывать исключительно на внутренние ресурсы земли.

### Ведущей отраслью экономики является сельское хозяйство



АЛЕКСАНДР ЛЮБАЕВ,  
ГЛАВА ПЕСТРАВСКОГО РАЙОНА:

- Ведущей отраслью экономики района является сельское хозяйство, в котором занято 13 предприятий, 36 крестьянско-фермерских и 6674 личных подсобных хозяйств. Объем валовой продукции сельского хозяйства в прошлом году во всех категориях хозяйств по предварительным расчетам составил 949,9 млн рублей.

Площадь сельхозугодий района составляет 174,4 тыс. га, в том числе 142,18 тыс. га занимает пашня, из которой в настоящее время обрабатывается 128,3 тыс. га, с учетом ввода в оборот в 2012 году 5,3 тыс. га. В этом году планируется ввести в оборот до 5 тыс. га неиспользуемой пашни.

Площадь посева зерновых культур в минувшем году увеличилась по сравнению с 2011 годом на 10,2 тыс. га. В результате валовой сбор зерна составил 49,1 тыс. тонн (в 1,5 раза больше, чем в 2011 году), урожайность - 12,3 ц/га.

С начала года сельхозтоваропроизводители района привлекли кредитные ресурсы на сумму 98,3 млн рублей, в том числе предприятия - 57,4 млн рублей, крестьянские хозяйства - 40,9 млн рублей. Все средства пошли на подготовку и проведение сезонных работ, на приобретение техники, животных, оборудования для переработки.

Сельхозтоваропроизводители района участвуют во всех действующих федеральных и областных программах финансирования, направленных на развитие приоритетных отраслей сельского хозяйства, что позволило привлечь средства областного и федерального бюджетов на сумму 200,2 млн рублей.

Одним из основных условий, влияющих на ход полевых работ, является обеспечение хозяйств горюче-смазочными материалами. На проведение всех полевых работ в текущем году выделено 2 млн 936 тыс. тонн льготного дизельного топлива, что позволило сельхозтоваропроизводителям сэкономить около 11,7 млн рублей.

В прошлом году сельхозпроизводители приобрели 132 единицы новой техники, в т.ч. 12 зерноуборочных комбайнов, 29 тракторов и т.д. на общую сумму 190 млн рублей.

### РЕЙТИНГ РАЙОНОВ ПО ПЛОЩАДИ КОРМОВЫХ КУЛЬТУР В 2013 ГОДУ

ПОХВИСТНЕВСКИЙ	17137
СТАВРОПОЛЬСКИЙ	16401
ИСАКЛИНСКИЙ	14405
БОЛЬШЕЧЕРНИГОВСКИЙ	14200
ЧЕЛНО-ВЕРШИНСКИЙ	12521
КРАСНОЯРСКИЙ	11737
БОЛЬШЕГЛУШИЦКИЙ	11570
НЕФТЕГОРСКИЙ	11135
КОШИНСКИЙ	10300
ХВОРОСТЯНСКИЙ	8820
БОРСКИЙ	8368
ШЕНТАЛИНСКИЙ	8083
ВОЛЖСКИЙ	7978
КИНЕЛЬ-ЧЕРКАССКИЙ	7423
АЛЕКСЕЕВСКИЙ	7372
БЕЗЕНЧУКСКИЙ	7297
КИНЕЛЬСКИЙ	7001
ШИГОНСКИЙ	7000
БОГАТОВСКИЙ	6980
ПЕСТРАВСКИЙ	5200
ПРИВОЛЖСКИЙ	5130
КРАСНОАРМЕЙСКИЙ	4847
СЫЗРАНСКИЙ	4359
КЛЯВЛИНСКИЙ	3363
КАМЫШЛИНСКИЙ	3070
СЕРГИЕВСКИЙ	1959
ЕЛХОВСКИЙ	1668

ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ (ГА)

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

### РЕЙТИНГ РАЙОНОВ ПО СОСТОЯНИЮ ОЗИМЫХ ПОД УРОЖАЙ 2013 ГОДА

БОЛЬШЕЧЕРНИГОВСКИЙ	5800
БОЛЬШЕГЛУШИЦКИЙ	3800
ПЕСТРАВСКИЙ	3400
ЧЕЛНО-ВЕРШИНСКИЙ	3100
КОШИНСКИЙ	3000
КИНЕЛЬ-ЧЕРКАССКИЙ	3000
КРАСНОАРМЕЙСКИЙ	2900
СТАВРОПОЛЬСКИЙ	2500
КИНЕЛЬСКИЙ	2300
ШИГОНСКИЙ	2100
ХВОРОСТЯНСКИЙ	2000
ШЕНТАЛИНСКИЙ	1900
ПОХВИСТНЕВСКИЙ	1800
БЕЗЕНЧУКСКИЙ	1800
КРАСНОЯРСКИЙ	1700
ЕЛХОВСКИЙ	1600
БОРСКИЙ	1600
СЫЗРАНСКИЙ	1500
СЕРГИЕВСКИЙ	1500
ПРИВОЛЖСКИЙ	1500
НЕФТЕГОРСКИЙ	1400
ВОЛЖСКИЙ	1400
БОГАТОВСКИЙ	1300
КЛЯВЛИНСКИЙ	1200
ИСАКЛИНСКИЙ	1000
АЛЕКСЕЕВСКИЙ	1000
КАМЫШЛИНСКИЙ	300

В НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНОМ СОСТОЯНИИ (ГА)

ИСТОЧНИК: ПО ДАННЫМ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

### ВАЛОВОЙ СБОР ЗЕРНОВЫХ И ЗЕРНОБОБОВЫХ КУЛЬТУР В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ (ТЫС. ЦЕНТНЕРОВ)

ЗЕРНО (В ВЕСЕ, ПОСЛЕ ДОРАБОТКИ)



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Разрыв между Милюткиным и Петровым оказался довольно серьезным:  
47 голосов против 108

НОВОСТИ

КАРЬЕРА

### ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ ПОСЕТИЛ ПРОФУЧИЛИЩЕ №33.

Красноармейский район. 27 марта министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот** в ходе рабочей поездки по Красноармейскому району заехал в профучилище №33, располагающееся на территории бывшего воинского батальона в 3 километрах от села Красноармейское. Начальное профобразование здесь получают 110 молодых людей из близлежащих мест: будущие трактористы-машинисты, сварщики и мастера по техобслуживанию и ремонту машинно-тракторного парка, которые так необходимы сельскохозяйственной отрасли. Практику проходят на стареньком тракторе – он один на несколько групп, такого сейчас на самарских полях не встретишь.

### РУКОВОДИТЕЛИ УЧРЕЖДЕНИЙ ПРОФОБРАЗОВАНИЯ СОБРАЛИСЬ НА СОВЕЩАНИЕ.

Самара. 19 марта 2013 года в министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области состоялось совещание с руководителями учреждений среднего и начального профессионального образования региона. По итогам совещания было решено продолжить межведомственное взаимодействие на уровне министерства сельского хозяйства и продовольствия и министерства образования и науки, результатом которого станет комплекс мер по дополнительной поддержке кадрового потенциала, обновлению материально-технической базы учебных заведений, созданию межрайонных ресурсных центров и обеспечению учеников сельскохозяйственных специальностей условиями для прохождения производственной практики.

### МОЛОДЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ ЗАДАЛИ ВОПРОСЫ ГЛАВЕ МИНСЕЛЬХОЗА.

Самара. 14 марта 2013 года в министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области состоялась встреча министра **Виктора Альтергота** с молодыми руководителями малых форм хозяйствования. В мероприятии приняли участие более 40 руководителей крестьянских фермерских хозяйств, личных подсобных хозяйств и сельхозорганизаций из 25 муниципальных районов области и специалисты министерства. Мероприятие проходило в режиме открытого диалога. Каждый участник встречи мог задать интересующий его вопрос. Самыми волнующими вопросами стали проблемы получения в собственность земли, оформления кредитов, получения государственной поддержки по различным отраслям сельского хозяйства. Были затронуты вопросы реализации сельскохозяйственной продукции, а также поддержки молодых специалистов, устроившихся после окончания учебного заведения в сельхозорганизацию.

# Милюткин проиграл выборы ректора

СЕЛЬХОЗАКАДЕМИЮ ВОЗГЛАВИТ АЛЕКСАНДР ПЕТРОВ. ОН ТРУДИТСЯ В ВУЗЕ С 1995 ГОДА - ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ДЕКАНА ИНЖЕНЕРНОГО ФАКУЛЬТЕТА, ПРОРЕКТОРОМ ПО УЧЕБНОЙ РАБОТЕ

ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

После 11 лет работы на посту ректора Самарской государственной сельскохозяйственной академии **Владимир Милюткин** потерял свой пост.

**Владимир Милюткин** проиграл выборную гонку за пост главы Самарской государственной сельскохозяйственной академии (ГСХА). Абсолютное большинство голосов получил его подчиненный - проректор по учебной работе вуза, депутат Кинельской городской думы **Александр Петров**. Конференция по выборам ректора в Самарской ГСХА проходила 28 марта.

Свои кандидатуры выдвигали действующий ректор **Владимир Милюткин**, проректор по учебной работе академии **Александр Петров** и декан агрономического факультета **Сергей Зудилин**.



Последний кандидат получил всего 9 голосов. Разрыв между Милюткиным и Петровым оказался довольно серьезным: 47 против 108. До назначения на должность **Александр Петров** должен еще пройти процедуру утверждения в министерстве сельского хозяйства РФ, которое является учредителем ГСХА.

**Владимир Милюткин** возглавлял вуз с 2002 года, его полномочия истекли в феврале. С 2007 по 2011 год Милюткин также являлся депутатом Самарской губернской думы, где возглавлял комитет по об-

разованию и науке и являлся заместителем председателя комитета по сельскому хозяйству и продовольствию.

Сразу после поражения на выборах Милюткин ушел в отпуск. Параллельно он остается заведующим кафедрой на технологическом факультете.

47-летний **Александр Петров** работу в вузе также совмещает с деятельностью депутата, только городской думы. Он дважды избирался в думу Кинеля - в 2008 и 2010 годах. Сейчас он руководит фракцией партии «Единая Россия», в которую входят 14 из 20 де-

путатов. В академии Петров трудится с 1995 года, сначала он был заместителем декана инженерного факультета, затем - проректором по учебной работе.

ГСХА - один из старейших вузов Поволжья, основанный в 1919 году. Учебный комплекс расположен в 20 км от Самары и 6 км от Кинеля в п. Усть-Кинельский. В академии есть 8 учебных корпусов, вуз имеет собственную ветеринарную клинику, виварий, научно-исследовательский институт, теплицу, опытные поля, мастерские и т.д.

## Молодых специалистов стараются удержать на селе социальными выплатами



ЛЕОНИД ТУШИН

28 февраля 2013 года состоялось заседание комитета по сельскому хозяйству и продовольствию Самарской губернской думы. Заседание было посвящено вопросам обеспечения кадрового потенциала агропромышленного комплекса Самарской области. Обсуждались меры поддержки молодых специалистов на селе.

Одним из приоритетных направлений развития агропромышленного комплекса региона является закрепление молодых специалистов на селе. В рамках заседания специалисты регионального министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области рассказали о ходе создания эффективной системы оказания адресной помощи специалистам, трудоустроенным в сельскохозяйственные организации и крестьянско-фермерские хозяйства области. Законодательно предусмотрена единовременная денежная выплата молодому специалисту, трудоустроенному

В 2012 ГОДУ ЕДИНОВРЕМЕННАЯ ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА БЫЛА ПРЕДОСТАВЛЕНА 183 МОЛОДЫМ СПЕЦИАЛИСТАМ, РАБОТАЮЩИМ В ХОЗЯЙСТВАХ ГУБЕРНИИ

Законом предусмотрены ежемесячные выплаты молодым специалистам, впервые принятым на работу в сельхозорганизацию - в размере 4 тыс. рублей, а также молодым специалистам в составе команды молодых специалистов - в размере 23 тыс. рублей.

в сельхозорганизацию - 69 тыс. рублей для лиц с высшим образованием и 34,5 тыс. рублей для лиц со средним и начальным образованием.

По итогам заседания было решено рассмотреть возможность разработки в текущем году областной программы комплексного социально-экономического развития сельских территорий, организации на базе экономических успешных сельскохозяйственных предприятий площадок для прохождения производственной практики учащихся высших, средних и начальных специальных учреждений сельскохозяйственного профиля,

организации переподготовки и повышения квалификации преподавательского состава учреждений среднего профессионального образования сельскохозяйственного профиля.

Принимаемые меры помогают руководителям хозяйств, которые в современных условиях оказались не в силах самостоятельно решать вопросы привлечения и удержания молодых кадров на селе. В целом депутаты считают необходимым расширение возможностей диалога по проблемам устранения дефицита кадров в разных отраслях экономики, и в том числе — в АПК.

# Растениеводство. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

МНЕНИЕ

## Урожайность — прежде всего

В ОБЛАСТИ НУЖНО РАЗВИВАТЬ КОМБИКОРМОВУЮ БАЗУ, АКТИВНЕЕ ИСПОЛЬЗОВАТЬ УДОБРЕНИЯ, ВОССТАНОВИТЬ ТРАДИЦИИ МУКОМОЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА И СОКРАЩАТЬ ПЛОЩАДИ НЕИСПОЛЬЗУЕМОЙ ПАШНИ



ЛЕОНИД ТУШИН

Подготовка к посевной в этом году прошла с опережением обычных сроков. Впрочем, это не гарантирует высокой урожайности, о достижении которой говорил в своем ежегодном послании губернатор Николай Меркушкин.

Средняя урожайность в Самарской области — не более 60% от уровня 1970-1980-х годов прошлого века: если в разгар советского «застоя» получали 18-21 центнер с гектара, то сейчас около 14. Одна из причин низкой урожайности — слабое использование удобрений. На единицу площади в губернии их используется в 5 раз меньше, чем в Нижегородской области, в 8 раз меньше, чем в Татарстане, и в 10 раз меньше, чем в Мордовии. В большинстве районов практически полностью прекратилось внесение органических удобрений, тогда как еще в восьмидесятые годы вносилось по 2,2-2,3 тонны на гектар.

При этом по поручению губернатора **Николая Меркушкина** Самарская область в перспективе, к окончатель-



ному вступлению страны в ВТО, должна производить 5 млн тонн зерна. Достичь этого показателя можно, только используя под посевы всю имеющуюся в регионе площадь, качественные семена и современные технологии возделывания.

Чтобы достигнуть этого показателя, по договоренности между «КуйбышевАзотом» и правительством области самарским аграриям этой весной предоставляют скидку на минеральные удобрения.

Кроме того, для высокой урожайности пересматривается структура растениеводства. Области нужны культуры, которые будут востребованы в ближайшие 5-10 лет, культуры, с которыми область сможет конкурировать на российском и мировом рынках. В этом году ряд районов губернии увеличил плановые объемы посевов

сои, рапса, льна и других высококорентабельных культур.

Для повышения урожайности за счет элитного семеноводства в области планируется строительство нескольких семенных заводов. Весной было отправлено обращение в федеральное правительство с просьбой выделить средства на обновление материально-технической базы двух самарских селекционных институтов.

Также губернатор отметил, что в области нужно развивать комбикормовую базу, восстановить традиции мукомольного производства и сокращать площади неиспользуемой пашни.

Как было объявлено, в первом квартале в этом году планируется сократить площадь брошенной пашни почти вдвое. Всего же в области сейчас 400 тыс. гектаров, которые нужно как можно быстрее ввести в оборот.

## Главная задача - провести яровой сев



**СЕРГЕЙ ЕРШОВ,**  
РУКОВОДИТЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ РАСТЕНИЕВОДСТВА И ЗЕМЛЕДЕЛИЯ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Главным событием первого квартала по праву можно считать создание всех необходимых условий для того, чтобы весенние полевые работы-2013 провести качественно и в срок.

С осени под урожай текущего года почва подготовлена на площади 1,1 млн га. Проведен сев озимых культур на площади более 420 тыс. га, большая часть которых, несмотря на сильные декабрьские морозы, находится в хорошем и удовлетворительном состоянии. На яровой сев хозяйства области полностью обеспечены семенами.

По договоренности с компанией «КуйбышевАзот» продолжается активная закупка минеральных удобрений по сниженным ценам. Благодаря этому приобретено более 70% от потребности на весенние полевые работы. Темпы завоза минеральных удобрений выше прошлогодних. Сегодня наши основные задачи - в оптимальные сроки провести яровой сев на площади 1,3 млн га, при этом сформировать общий зерновой клин (яровые и озимые) свыше 900 тыс. га, а также сохранить общую посевную площадь сельхозкультур на уровне 2012 года.

## Каждое хозяйство получит поддержку



**ВАЛЕРИЙ КНЯЗЬКИН,**  
ГЛАВА ЧЕЛНО-ВЕРШИНСКОГО РАЙОНА:

- В связи со вступлением в ВТО государству пришлось пересмотреть всю систему поддержки сельхозпроизводителей. На смену многим направлениям пришли новые, более выгодные для аграриев. Например, субсидирование на один гектар посевной площади - теперь все, кто занимается возделыванием сельхозкультур, будут получать помощь от государства. Кроме того, муниципалитет разработал программу субсидирования сельхозтоваропроизводителей из стимулирующих выплат, направленных на развитие растениеводства. Каждое хозяйство, вырастившее урожай, получит дополнительную финансовую поддержку.

## Самое основное уже делается, но в недостаточном объеме



**ВЯЧЕСЛАВ ДУБРОВИН,**  
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ЗАО «НИВА»:

- Лет 25 назад Самарская область была не только ведущим промышленным регионом нашей страны, но и одним из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции. Этому способствовало все: и эффективная система орошения, и крупнейшие животноводческие и свиноводческие комплексы, современные птицефермы. Но самое главное - сельхозпроизводство было полностью обеспечено кадрами! Сегодня нужно возродить профориентацию в сельских школах, как это начали делать мы. А задача власти - создать условия для восстановления разрушенных и создания новых сельхозпредприятий. Мы всеми силами будем ей помогать в этом деле.

Самое основное уже делается, но в недостаточном объеме. Нужны гарантии в получении своевременных кредитов. Как на посевные работы, так и на развитие предприятий в целом. Кредиты на проведение посевных нужно получать в начале года, а не в разгар работ. На запчасти для ремонта сельскохозяйственной техники, ГСМ и семена. Ведь к началу посевной эти затраты увеличиваются в два раза. Не хочется думать, что банки и все, кто занимается обеспечением сельскохозяйственных предприятий ресурсами, вступили в сговор. Что касается кредитов на развитие предприятий, здесь необходимы долгосрочные займы на 15-20 лет с минимальной процентной ставкой 5-7% и отсрочкой как процентных платежей, так и основного долга до 5-7 лет. На других условиях может последовать невозврат кредитов и, как следствие, развал предприятия. По-другому ни одно сельхозпредприятие развиваться не сможет.

В 2013-м намечено строительство 50 жилых домов для наших работников. В прошлом году пашня ЗАО «Нива» составляла 9404 га, в этом году приобретены новые земли для сельскохозяйственного использования, будет засеяно 9885 га. По сравнению с прошлым годом увеличится площадь под зерновые и зернобобовые культуры. В связи с постоянным увеличением поголовья скота площади под кормовые культуры мы тоже увеличиваем. Ведем переговоры об аренде дополнительных 750 га. Кроме того, в этом году планируем практически полностью обновить семенной материал, закупить элитные семена некоторых культур. Большое внимание наше предприятие уделяет производству высококачественных и питательных кормов, поэтому в кормовую базу будем вводить такие новые для нас богатые белком культуры: горох, сою, люцерну.

## ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС». РАСТЕНИЕВОДСТВО. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		ОРГАНИЗАЦИИ	
1. Альбертот Виктор	5705 +4124	1. Министерство сельского хозяйства СО	10481 +7072
2. Милоткин Владимир	2634 +2032	2. Био-Тон	3092 +1750
3. Меркушкин Николай	2496 +1773	3. Правительство Самарской области	2647 +1960
4. Фролов Валерий	2061 +2061	4. Россельхозбанк	2643 +1268
5. Некрасов Роман	1444 +1234	5. СГСХА	2078 +1476
6. Фомичев Петр	1083 +209	6. НАПКО	1973 +501
7. Шаров Аркадий	934 +319	7. Губернская дума	1628 +657
8. Титов Константин	918 +918	8. Самара-Балбона	1544 +929
9. Кулаков Игорь	886 +886	9. Куйбышевазот	1280 +1280
10. Мамченков Руслан	773 +46	10. Роснефть	1077 +741
11. Кириллов Владимир	729 +729	11. Велес (ГУП)	958 +902
12. Иванов Андрей	696 +16	12. Русский хмель	918 +918
13. Богомолов Евгений	671 -138	13. СВ-Поволжье	918 +918
14. Гозин Михаил	646 +646	14. Областная МТС	886 +886
15. Анурова Людмила	618 +199	15. Кулинское (ГУП)	858 +858
16. Метальников Анатолий	610 +610	16. Усинское (ГУП)	858 +858
17. Чугунов Геннадий	585 +519	17. Самарнефтепродукт	747 +464
18. Ершов Сергей	567 -148	18. Самарская агропромышленная компания	647 +647
19. Бьков Андрей	506 +506	19. Россельхозавто	647 +647
20. Королев Сергей	441 +441	20. Орикс	625 +625

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА. РФ

Интерес «Био-Тона» к имуществу «НАПКО» может быть связан с тем фактом, что компания также обрабатывает земли в Сергиевском районе



НОВОСТИ

АКТИВЫ

**СЕМОНОВОДЧЕСКИМ НИИ ГРОЗИТ ЗАКРЫТИЕ.** Самарская область. Самарский НИИСХ и Поволжский НИИСС Россельхозакадемии, которые занимаются селекцией полевых культур, могут быть закрыты из-за финансовых трудностей. На заседании комитета по сельскому хозяйству и продовольствию губернской думы депутаты ознакомились со сложившейся ситуацией вокруг научно-исследовательских институтов. Вести деятельность на должном уровне учреждениям мешают финансовые трудности. Материальная база институтов морально и физически устарела - серьезно она не обновлялась фактически с 1989 года. Депутаты приняли решение подготовить обращение в правительство Российской Федерации о необходимости улучшения материально-технической базы институтов, возможно, на условиях лизинга.

**ПРИВОЛЖСКОЕ УГМС ДАЛО ОЦЕНКУ СОСТОЯНИЯ ОЗИМЫХ.** Самарская область. Во время сильных морозов на территории семи районов Самарской области, скорее всего, пострадали озимые культуры. Об этом сообщил пресс-секретарь Приволжского УГМС **Вячеслав Демина**. Речь идет о Клявлинском, Челно-Вершинском, Сергиевском, Безенчукском, Приволжском, Алексеевском и Большеглушицком районах. На названных территориях на глубине 3 см почва промерзла до -16...-19°C. По словам Демина, повреждение озимых также возможно на отдельных полях Волжского района, где минимальная температура почвы неоднократно опускалась до -15°C. Глубина промерзания почвы составила 60-86 см. Нынешний декабрь отличался как положительными, так и отрицательными аномалиями.

**НА ОБЛМТС ПРОДЛИЛИ СРОК КОНКУРСНОГО ПРОИЗВОДСТВА.** Самара. Арбитражный суд Самарской области 6 марта продлил на полгода срок конкурсного производства на ГУП СО «Областная машинно-технологическая станция». Конкурсный управляющий ГУП СО «Областная машинно-технологическая станция» **Игорь Кулаков** представил суду отчет о ходе проведения процедуры банкротства предприятия и ходатайствовал о продлении конкурсного производства, которое должно было завершиться в ГУПе 8 марта. Кулаков пояснил, что на предприятии еще не завершена оценка и инвентаризация движимых активов, продажа имущества в счет погашения задолженности перед кредиторами еще не производилась. Необходимость продления процедуры конкурсного производства на полгода была поддержана кредиторами ГУПа на общем собрании 4 марта. На основании этого суд принял решение продлить производство. Следующий отчет конкурсный управляющий представит 5 сентября этого года.

# РСХБ банкротит агробизнес Хациева

ЧАПАЙ ХАЦИЕВ -  
ОСНОВАТЕЛЬ  
И ОСНОВНОЙ ВЛАДЕЛЕЦ  
ПРОИЗВОДСТВЕННОГО  
ПРЕДПРИЯТИЯ «Х-ТРАНС»,  
КОТОРОЕ ЗАНИМАЕТСЯ  
ВОЗВЕДЕНИЕМ ЖИЛЬЯ  
В САМАРЕ

ЛЕОНИД ТУШИН

В 2013 году началась активная фаза процедуры банкротства ООО «Агропромышленное хозяйство производственного предприятия «Х-Транс», инициированная кредиторами.

В 2013 году кредиторы ООО «Агропромышленное хозяйство производственного предприятия «Х-Транс» начали массово подавать требования о включении в реестр кредиторов компании.

Напомним, предприятие было признано банкротом в конце 2012 года.

ОАО «Российский сельскохозяйственный банк» (РСХБ) и его региональный филиал 28 сентября 2012 года обратились в Арбитражный суд Самарской области с иском о банкротстве к ООО «Агро-



промышленное хозяйство производственного предприятия «Х-Транс». Руководителем и единственным владельцем компании является самарский бизнесмен **Чапай Хациев**.

Как рассказал сам Хациев, причиной разбирательства стала задолженность по кредиту, взятому на развитие агропроизводства в Красноармейском районе на базе ЗАО «Заречье». Предприниматель пояснил, что проект практически прекратил существование в 2010 году, с тех пор он выплачивает по нему кредит РСХБ, размер ко-

торого превышал 5 млн рублей, на настоящий момент ему осталось выплатить около 2 млн. Недавно Хациев немного задержал выплату, но не ожидал такой реакции банка.

Он встретился с руководителем самарского филиала **Андреем Ивановым**, где заявил, что теперь будет выплачивать оставшуюся часть кредита в срок.

Напомним, в декабре 2008 г. Хациев создал в Красноармейском районе агропромышленное хозяйство - ООО АХ ПП «Х-Транс». В 2009-м он арен-

довал соседние здания, ранее принадлежавшие обанкроченному ЗАО «Заречье».

Хациев планировал выкупить эти активы. В ходе конкурсного производства были проведены торги, участвовать в которых Хациев не пригласили. Имущество «Заречья» досталось московскому бизнесмену **Юрию Чернову**.

Через суд Хациев потребовал отменить решение арбитража, признавшего законными торги, на которых активы достались московскому бизнесмену. Однако ему было отказано.

## «НАПКО» продает самарские активы



ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

ООО «Национальная агропромышленная компания» (НАПКО), владеющее в Самарской области 40 тыс. га земель и Серноводским элеватором, продает свои самарские активы за 1 млрд рублей.

Московское ООО «НАПКО» начало работу в Самарской области с 2008 года. Тогда же были созданы ООО «НАПКО-Алексеевка» и ООО «НАПКО-Самара».

Холдинг планировал построить в регионе молочно-товарную ферму на 1,2 тыс. голов КРС, свиноплекс и несколько птицефабрик. На реализацию растениеводческого проекта предполагалось направить \$250 млн и еще порядка \$200 млн - на реанимацию областных птицефабрик.

В январе 2010 г. компания отказалась от прав аренды 14,5 тыс. га в Алексеевском районе, а также отступилась и от животноводческого проекта.

За «НАПКО-Самара» в регионе остались 40 тыс. га земель

КОМПАНИЯ ОТКАЗАЛАСЬ ОТ ПРОЕКТА В ГУБЕРНИИ ПО ПРИЧИНЕ НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНЫХ ИТОГОВ УБОРОЧНОЙ КАМПАНИИ 2012 ГОДА. ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ПОКУПАТЕЛИ - «БИО-ТОН» И ПЕТР ФОМИЧЕВ

в Сергиевском районе и Серноводский элеватор. По оценкам экспертов, инвестиции в активы обошлись «НАПКО» в 500 млн рублей.

В октябре 2012 года компания остановила работы на своих угодьях.

Министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот** сообщил, что федеральный холдинг отказывается от деятельности в регионе. По данным источника в федеральном «НАПКО», проект был заморожен по причине неудовлетворительных итогов прежней уборочной кампании.

Вскоре стала известна и цена, по которой холдинг готов продать самарские активы. Как сообщил источник в одной из самарских АПК-компаний,

«НАПКО» сделала предложения ряду операторов рынка о выкупе имущества за 1 млрд рублей.

Участники самарского рынка считают запросы «НАПКО» завышенными. По информации источника, менеджмент компании «Био-Тон», которой также было сделано предложение со стороны «НАПКО», согласился купить активы только за сумму порядка 300-350 млн рублей.

Интерес «Био-Тона» к имуществу «НАПКО» может быть связан с тем фактом, что компания также обрабатывает земли в Сергиевском районе. Еще один потенциальный покупатель активов «НАПКО» - бенефициар ОАО «Новокуйбышевскмолоко» **Петр Фомичев**.

Всего для полного обеспечения ГУП «Усинское» кормами необходимо 3,5 тыс. га пашни

ПРОЕКТ

ИНВЕСТИЦИИ

# «Усинское» получит землю

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

В марте было объявлено, что ГУП СО «Усинское» получит 2,8 тыс. га земли, на которых сможет выращивать кормовые культуры. До этого времени у предприятия не было сельхозугодий, и оно было вынуждено закупать корма у третьих лиц.

ГУП СО «Усинское» планируется выделить 2,8 тыс. га земли для организации производства кормов для крупного рогатого скота, заявил заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Роман Некрасов 14 марта на комитете по сельскому хозяйству и продовольствию Самарской губернской думы. На данный момент ГУП не имеет своих сельхозугодий и осуществляет хозяйственную деятельность на покупных кормах.

«В 2012-2013 гг. министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области совместно с администрациями Сызранского и Шигонского районов осуществило подбор земельных участков, чтобы укомплектовать ГУП землями для ведения сельхозпроизводства, - заявил Некрасов. - Переговоры по этим участкам практически завершены, и мы надеемся, что в скором времени значительную часть потребности в кормах ГУП «Усинское» сможет удовлетворять самостоятельно, не покупая их по рыночным ценам».

Всего для полного обеспечения ГУПа кормами необходимо 3,5 тыс. га пашни. В настоящее время найдено 2,8 тыс. га.

Также пока у хозяйства есть только уборочная техника. Поэтому на данном этапе оно само не может организовать обработку новых земель. На закупку техники для обработки почвы и заготовки



ЮЛИЯ РУБЦОВА

«Усинскому» выделят землю в Шигонском и Сызранском районах

кормов еще дополнительно потребуется потратить порядка 29 млн рублей.

Получение земли особенно актуально, учитывая перспективу расширения хозяйства. ГУП СО «Усинское» ведет строительство молочно-товарного комплекса, который включает в себя молочную ферму на 800 голов и телятник на 1,2 тыс. голов. Его возведение началось в 2006 году. В 2007 году объект был заморожен. В августе 2012 года строительство возобновилось. Планируется, что в 2013 году оно будет завершено.

ГУП СО «Усинское» создано на территории Сыз-

ранского района Самарской области в 2003 году в качестве предприятия, специализирующегося на разведении крупного рогатого скота молочных пород, производстве, переработке и сбыте сельхозпродукции. Уставный фонд унитарного предприятия за время его существования был дважды скорректирован в сторону увеличения в 2011 году. Всего с декабря 2003 года по апрель 2006 года «Усинскому» было выделено 10 целевых бюджетных кредитов на общую сумму 291,6 млн рублей. В том числе на реконструкцию молочной фермы – 230 млн рублей, на приобретение молочного скота – 36,6 млн рублей, на создание кормовой базы – 25 млн рублей.



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

## Спасскую починят к ноябрю 2014 года

В ЭТОМ ГОДУ В РАМКАХ РЕКОНСТРУКЦИИ НА НЕЕ ВЫДЕЛЯТ 335 МЛН РУБ., В 2014-М ЕЩЕ 112 МЛН



ЮЛИЯ РУБЦОВА

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Первая очередь Спасской оросительной системы, которую восстанавливают уже 13 лет, будет готова в 2014 году. В апреле будет определен подрядчик на право выполнения работ по реконструкции первой очереди системы. Цена контракта превышает 447 млн рублей.

Заказчиком выступает ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз». Финансирование заказа осуществляется за счет бюджетных инвестиций, предусмотренных федеральной целевой программой «Сохранение и восстановление плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения и агроландшафтов как национального достояния России на 2006-2010 гг. и на период до 2013 года». В этом году в рамках нее выделят 335 млн руб., в 2014-м - 112 млн.

Работы будут проводиться в с. Заволжье Приволжского района на головной насосной станции с напорным трубопроводом. Победитель аукциона должен выполнить строительные работы, поставку и монтаж оборудования.

В 2013 г. планируются общестроительные работы в здании насосной станции, организация отопления, вентиляции, раскладка трубопроводов в здании станции, демонтаж и монтаж оборудования и тру-

бопроводов вспомогательных систем. Будут реконструированы системы технического водоснабжения, противопожарной охраны, откачки и дренажа, а также аккумуляторной батареи.

В следующем году начнется реконструкция трансформаторных подстанций на восьми насосных станциях подкачки (НСП). Закончить все работы планируется до 1 ноября 2014 года.

По данным управления сельского хозяйства Приволжского района, строительство Спасской оросительной системы велось с 1968 года. Как сообщили в управлении, за это время изменился весь ландшафт. Была построена головная насосная станция, вокруг которой уже возводилась другая инфраструктура. Закончено строительство 26 насосных станций и проложено 102 км оросительных каналов. Система строилась до 1990 г., пока не прекратилось финансирование. За девятые годы она пришла в упадок.

Реконструкция Спасской оросительной системы идет уже не первый год. Техническое переоснащение проводится за счет областного и федерального бюджетов, а также при помощи частных хозяйств, на чьей территории теперь находятся объекты инфраструктуры системы.

По состоянию на 1 июля 2012 г., с 2005-го на первую очередь оросительной системы было выделено 634 млн руб. из бюджетов всех уровней и частных капиталов.



### Чудо-лопата копает 2 сотки в час! Спина не болит, руки не устают!

Устали от ежегодной перекопки дачного участка? От постоянных болей в спине? Решение найдено!

Российские ученые разработали чудо-лопаты «Пахарь» и «Крот». За счет удобной конструкции лопаты и специальных рычагов рыление почвы происходит даже от небольшого усилия рук. При этом работающий не поднимает и не поворачивает пласт земли. А это особенно важно для пожилых людей, страдающих от боли в пояснице.

Глубина рыления почвы 23 см, ширина - около 40 см. При работе чудо-лопата не раскаивает корни сорняков, что предотвращает их распространение. Земля после обработки рылителем такая мягкая, что не нужны грабли.

Производительность труда при использовании чудо-лопаты 1-2 сотки в час, причем без труда ею могут работать даже женщины и дети. Таким образом, участок в 5-6 соток вскапывается всего за 5 часов. Но главное, бывалые огородники отмечают: плодородность почвы после ее использования резко возрастает, а усталость и боли в спине навсегда уходят в прошлое.

Ручной культиватор «Торнадо» одновременно заменяет лопату, тяпку, вилы и другие инструменты, связанные с



обработкой почвы. С его помощью вы сможете разрыхлить любой, даже заброшенный, участок, а также междурядья и приствольные участки деревьев, не повреждая их корни. Главное преимущество инструмента - работа с прямой спиной и меньшими усилиями на поясницу. Благодаря уникальной геометрии зубьев культиватора Торнадо, которые очень острые и прочные, вы также избавитесь от сорняков, причем полностью с корнями. Вес культиватора всего 2 кг, глубина рыления почвы до 20 см без оборота пласта.

Начало сезона совсем близко, поэтому многие дачники уже заранее позаботились о покупке чудо-лопаты и «Торнадо», спешите и вы! Хотите перекапывать участок с радостью? Приходите на выставку-продажу чудо-инструментов от производителя! **Внимание! Остерегайтесь дешевых подделок!!! Требуйте гарантию! Настоящие чудо-лопаты только на выставке-продаже компании «Садовод-Поволжье».**



Лидия Зонова, Зеленодольск, 72 года

Зять купил эту лопату на выставке и за день вскопал ею площадь под картошку. Я тоже попробовала покопать - спина после работы не болит... Не надо нагибаться, не надо переворачивать землю, не надо боронить! Всего три движения - и комья земли разбиты в мелкие комочки. Получается и быстрее, и проще. Но главное - сорняки не рвутся! Правда, лопата - чудо, спасибо производителю. Всем рекомендую!



Валентина Дмитриевна, г. Красноборск, 46 лет

В прошлом году вскопала обычной лопатой одну грядку, и все разболелось. Пожаловалась знакомой, а она пришла с культиватором «Торнадо» и за полтора часа перекопала мне 5 таких же грядок. Я только успевала бегать и выбирать корни. Женщине за 60, инвалид 2-й группы. Грядки, вскопанные в прошлом году культиватором, в этом году копаются намного легче (а у нас почва тяжелая, глинистая). Я жалею только об одном, что не знала о «Торнадо» раньше!

**ВЫСТАВКА-ПРОДАЖА**  
состоится только 28 апреля  
с 9 до 15 часов.

г. Отрадный, клуб «ЮНОСТЬ»,  
ул. Советская, 88

Телефон для справок 8 (843) 216-38-25

Чудо-лопата - 1830 р., для пенсионеров - 1650 р.

www.sadvolga.ru



СУБСИДИИ

ПРОГНОЗЫ

# Посевная кампания пройдет в новых условиях

ВЕСЕННИЕ ПОЛЕВЫЕ РАБОТЫ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В ЭТОМ ГОДУ БУДУТ ПРОВОДИТЬ ПО НОВОЙ СХЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ, КОТОРАЯ ГАРАНТИРУЕТ ПОЛУЧЕНИЕ 349 РУБЛЕЙ НА 1 ГА ПОСЕВНОЙ ПЛОЩАДИ

ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

Губернские земледельцы уже вышли в поля. Работать этой весной придется по-другому - господдержки при закупке ГСМ, средств защиты растений и минеральных удобрений не будет. Государство субсидирует самарским аграриям только затраты на страхование посевов, на борьбу с особо опасными вредителями, а также на закладку многолетних насаждений.

## И КОЛИЧЕСТВО, И КАЧЕСТВО

В чем смысл нового подхода? Субсидия будет предоставляться по ставке на 1 гектар посевной площади сельхозкультур, рассчитанной с учетом состояния почв, биоклиматического потенциала, размера предприятия, уровня оснащенности сельскохозяйственной техникой и других показателей. Предполагается, что это позволит более рационально использовать биоклиматический потенциал и получить стабильные урожаи сельхозкультур, обеспечивающих продовольственную безопасность.

Таким образом, если, к примеру, аграрии сохранят площадь обрабатываемой земли, сохранят в должном объеме посевы зерновой группы, используют семена высоких репродукций и внесут достаточное количество минудобрений, то смогут получить от государства поддержку до 349 рублей в расчете на один гектар.

Кроме того, государство также субсидирует самарским

Всего же в 2013 году на господдержку сельского хозяйства региона предусмотрены расходы в объеме 3,3 млрд рублей, в том числе 3,2 млрд рублей - за счет областного бюджета

сельхозтоваропроизводителям затраты на страхование посевов, на борьбу с особо опасными вредителями, на закладку многолетних насаждений. Ну и, конечно, расходы на приобретение элитных семян. Они позволят губернским растениеводам добиться высоких урожаев. Ведь элитные семена очень дорогие, и многие хозяйства, не имея ресурсов, сеют обычное товарное зерно.

Компенсация части стоимости позволит решить эту проблему.

## ВЫСОКАЯ ПЛАНКА

Учитывая серьезную господдержку и более эффективную логику субсидирования, в этом году от губернских аграриев ждут высоких результатов. В своем послании губернатор Самарской области **Николай Меркушкин** весьма жестко отозвался о качестве и количестве урожая зерновых, которые получали раньше аграрии, и заявил, что в ближайшей перспективе ситуация должна измениться.

Немало критики прозвучало от губернатора о нынешней урожайности зерновых в области и в ходе визита на ЗАО «Евротехника». Тогда он отметил, что самарцы, похоже, привыкли к намолотам в 14-18 центнеров с гектара и тем довольствуются. А это, по мнению главы региона, в корне неправильно. И указал новый ориентир - 50 центнеров с гектара.

«Нужно стремиться к этому, - подчеркнул Николай Меркушкин. - Необходимо понимать: чтобы успешно конкурировать сегодня, чтобы получать хорошие результаты, мы должны идти по тому пути, по которому другие страны пошли давно».

Если учесть, что в этом году средняя урожайность зерновых в области составила 13 центнеров с га, а в хорошие годы хозяйства собирали, как правило, 20-25 центнеров, то даже приближение к рубежу, названному губернатором, требует от сельчан серьезной перестройки всего зернового производства.

## ОПАСНАЯ ВЕСНА

Ход подготовки к посевной кампании в губернии традиционно обсуждался и оперативно контролировался на всех уровнях власти.

10 апреля министр сельского хозяйства России **Николай Федоров** провел видеоконференцию с руководителями органов управления АПК регионов, входящих в Приволжский федеральный округ. Главной темой конференции стала подготовка к предстоящему севу.

Федеральный министр вновь напомнил: собрать не менее 95 млн тонн зерна и тем самым укрепить продовольственную безопасность страны - вот основная и, что особо подчеркнул глава Минсельхоза, посильная задача для российских земледельцев на текущий год. В ходе делового общения о готовности регионов к предстоящим весенним полевым работам министру доложили представители Кировской, Самарской, Ульяновской, Оренбургской и Саратовской областей.

В частности, министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот**, характеризуя степень готовности наших сельхозтоваропроизводителей к столь ответственной кампании, привел следующие факты.

Основополагающий показатель: на поддержку самарского АПК из областного и федерального бюджетов уже перечислены 1,1 млрд рублей.

Что касается ситуации в полях и непосредственно в сельхозпредприятиях губернии, то 87% озимых находятся в хорошем и удовлетворительном состоянии; кондиционны, то есть соответствуют всем стандартам качества 98% семян, обеспеченность ими сельхозтоваропроизводителей - 100%, степень готовности техники - 95%, дизтоплива хозяйства запасли на 70% от потребности - в два раза больше, чем годом ранее. Масштабные полевые работы стартуют не ранее двадцатых чисел апреля, так что подготовиться к ним, что называется, по полной программе самарские аграрии должны.



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,  
министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области:

- По прогнозам, общая посевная площадь составит 1,8 млн га, что соответствует уровню 2012 года. Яровой сев планируется провести на площади 1,3 млн га. Это позволит сформировать общий зерновой клин, яровые и озимые на уровне прошлого года - не менее 900 тыс. га. Потребность в семенах яровых зерновых полностью обеспечена. В наличии имеется более 85 тыс. тонн семян, или 108% от общей потребности. Идет активная работа по закупке минеральных удобрений. Как и в прошлом году, имеется договоренность с компанией «КуйбышевАзот» о снижении цен на сульфат аммония и аммиачную селитру для самарских аграриев.

Полученная информация удовлетворила Николая Федорова и других руководителей министерства сельского хозяйства России.

А вот просьба министра сельского хозяйства Оренбургской области **Михаила Маслова** о выделении региону из госрезерва 20 тыс. тонн зерна вызвала острую критику главы федерального аграрного ведомства: «Надо работать по общим правилам. Никаких специальных решений правительства по таким поводам больше не будет».

Николай Федоров посоветовал оренбуржцам при решении проблемы использовать рыночный механизм - участвовать в биржевых торгах, на которых по относительно невысоким ценам реализуется зерно из интервенционного фонда.

## ВЕСТИ С ПОЛЕЙ

Чуть ранее, 21 марта, Виктор Альтергот в рамках «правительственного часа» представил отчет о ходе подготовки к проведению весенних полевых работ.



ЕВГЕНИЙ БОГОМОЛОВ,  
глава Приволжского района:

- Сельхозпроизводители с каждым годом все лучше понимают, что применение удобрений оказывает положительное влияние на качество будущего урожая. А главное - гарантирует его получение, что особенно актуально с учетом тех погодных условий, которые испытывают наше сельское хозяйство уже не первый год. Мы шли к увеличению объемов применения удобрений постепенно. И сегодня Приволжский район - один из лидеров по использованию минеральных удобрений. Высокий уровень обеспеченности хозяйств удобрениями в нашем районе обусловлен еще и тем, что целый ряд наших хозяйств выращивает экономически выгодные культуры вроде сои, нута, картофеля и лука.

Как отметил министр, с осени в Самарской губернии под урожай 2013 года почва была подготовлена на площади 1,1 млн га, проведен сев озимых культур на 420 тыс. га, из них в хорошем и удовлетворительном состоянии на данный момент находится 87% посевов.

Остальная часть, то есть порядка 13%, пострадала от декабрьских «сухих» холодов. Однако, по мнению министра, это не так существенно, ведь гораздо серьезнее навредить посевам способна аномальная весна - слишком жаркая или слишком холодная.

По словам Альтергота, прогнозируемая общая посевная площадь в губернии составит 1,8 млн га - столько же, как и в прошлом году. Яровой сев планируется провести на площади 1,3 млн га. Это позволит сформировать общий зерновой клин (яровые и озимые) на уровне прошлого года - не менее 900 тыс. га.

Идет активная работа по закупке минеральных удобрений.

Существует договоренность с ОАО «КуйбышевАзот» о снижении цен на сульфат





**В этом году хозяйствам Самарской области требуется 5070 механизаторов, а на настоящий момент в губернии имеется лишь 4257 таких специалистов**

ОРИЕНТИРЫ

ГОСПОДДЕРЖКА

МНЕНИЕ

**Первоочередная задача - собрать 1,5 млн тонн зерна**

Развивая межбюджетные отношения на новом уровне, министерством сельского хозяйства и продовольствия Самарской области согласованы объемы производства зерна по муниципальным районам на 2013 год. По области планируется произвести почти 1,5 млн тонн зерна, что на треть превышает уровень прошлого года, рассказал и.о. заместителя министра - руководителя управления растениеводства и земледелия **Валерий Фролов**.

«При этом не стоит забывать о тех задачах, которые поставил губернатор Самарской области **Николай Меркушкин** в своем послании депутатам губернской думы перед отраслью растениеводства, - отметил он. - А именно - достичь объема производства зерна в 5 млн тонн к концу окончательного вступления России в ВТО и ввести в сельскохозяйственный оборот всю неиспользуемую пашню. Это потребует от нас мобилизовать все имеющиеся возможности и силы».

По мнению Фролова, чтобы стабильно наращивать объемы производства растениеводческой продукции, необходимо в первую очередь не допустить уменьшения общей зерновой группы. А кроме этого, проводить мониторинг состояния озимых культур до начала возобновления их вегетации и в короткие сроки заготовить в полном объеме качественные семена яровых культур - с учетом возможного пересева озимых.

**Федеральный центр поможет самарским крестьянам деньгами**

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

**В ЭТОМ ГОДУ ИЗ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА АГРАРИЯМ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ БУДЕТ ВЫДЕЛЕНО БОЛЕЕ 900 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ. СУБСИДИИ ПОСТУПАТ КАК РАЗ К НАЧАЛУ ПОСЕВНОЙ**

Министерство сельского хозяйства страны по состоянию на начало апреля перечислило регионам 44 миллиарда рублей, или 47% от общего объема бюджетных средств, необходимых для проведения весенних полевых работ.

Деньги нужны на зарплату рабочим, на семена, удобрения, на то, чтобы вывести технику в поле. В то же время в ряде регионов денег до сих пор не получили - там не приняты соответствующие законодательные акты. Но в Самарской области такой проблемы нет.

На внеочередном заседании Самарской губернской думы депутаты сразу в двух чтениях одобрили внесение изменений в бюджет региона на 2013 год. Принятый закон увеличивает доходную и расходную части областного бюджета на 784,12 млн рублей, которые будут направлены на поддержку сельского хозяйства. Деньги уже начали поступать в хозяйства.

За счет федерального центра в губернии выросли объемы поддержки элитного семеноводства на сумму в размере 6,1 млн рублей, на закладку и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями - на 5,4 млн рублей, на субсидирование процентной ставки по краткосрочным кредитам (займам) на развитие растениеводства, переработки и реализации продукции растениеводства - на 1 млн рублей.

Объемы субсидирования процентной ставки по инвестиционным кредитам на развитие растениеводства, переработки и развития инфраструктуры и логистического обеспечения рынков продукции растениеводства возрастут на 73,9 млн рублей, на оказание несвязанной поддержки сельхозтоваропроизводителям в области растениеводства - на 312 млн рублей.

*Всего в 2013 году на развитие АПК Самарской области направят 5 миллиардов бюджетных денег, что гораздо больше, чем в предыдущие годы*

”

Также будет увеличена на 38 млн рублей сумма, идущая на предоставление грантов на развитие семейных животноводческих ферм. А на предоставление грантов на создание и развитие крестьянских фермерских хозяйств (КФХ) и оказание единовременной помощи на бытовое обустройство начинающих фермеров - на 26 млн рублей.

Объемы субсидирования на возмещение части затрат на уплату процентов по долгосрочным, среднесрочным и краткосрочным кредитам малым формам хозяйствования также возрастут на 44 млн рублей. Объемы субсидирования части затрат по наращиванию маточного поголовья овец и коз также возрастут на 1,2 млн рублей. На условиях софинансирования в законопроекте также предусмотрено выделение дополнительных федеральных средств на реализацию мероприятий по социальному развитию села.

Общая сумма средств федерального бюджета, направленная на софинансирование расходных обязательств Самарской области, составит в 2013-м 917 млн рублей. А всего в нынешнем году на развитие АПК региона выделяет 5 млрд бюджетных рублей. Это гораздо больше, чем в прошлые годы.

Как отметил **Николай Меркушкин**, всем предстоит большая работа. «Два-три года назад было положено начало возрождению сельского хозяйства в Самарской области. У нас есть все, чтобы начать двигаться вперед», - подчеркнул глава региона.



ИГОРЬ КАЗАНОВСКИЙ

**В области, похоже, привыкли к намолотам зерновых в 14-18 центнеров с гектара. По мнению главы Самарского региона, это в корне неправильно. Новый ориентир — 50 центнеров с гектара**

аммония и аммиачную селитру для самарских аграриев.

Это самые распространенные, эффективные и сравнительно безопасные удобрения, которые при должном подходе могут обеспечить высокие урожаи даже в засушливый год. Благодаря скидке, которую дает сейчас предприятие, аграрии могут получить их практически по себестоимости. Спрос на это предложение огромный, и благодаря этому область уже наполовину обеспечена необходимым объемом удобрений на посевную кампанию.

Закрываются договоры на поставку химических средств защиты растений. Для предстоящего сева завозят протравители семян - они защитят будущий урожай от заражения вредными микроорганизмами в самом начале их роста и развития.

Всего же в 2013 году на господдержку сельского хозяйства региона предусмотрены расходы в объеме 3,3 млрд рублей, в том числе 3,2 млрд рублей - за счет областного бюджета. Это на 1,2 млрд рублей выше показателя на аналогичную дату 2012 года.

С учетом предполагаемых к поступлению средств федерального бюджета господдерж-

ка АПК составит более 4 млрд рублей. Из них на поддержку отрасли растениеводства будет направлено порядка 1 млрд рублей.

**ВАЖНЕЙШИЕ ВОПРОСЫ**

Тем временем в Самарской области закончил свою работу областной штаб по подготовке и проведению весенних полевых работ. Во всех муниципальных районах прошли заседания штаба, на которых были подведены итоги подготовки к посевной.

По словам министра, в целом работы по подготовке к проведению весенней посевной кампании 2013 года идут в губернии даже с опережением обычных сроков. Это позволит провести посевную на должном уровне, уверены в правительстве.

В последнюю неделю перед началом работ региональному Минсельхозу и аграриям предстояло решить немало важных проблем.

Традиционно сложным на селе является кадровый вопрос. В этом году хозяйствам Самарской области требуется 5070 механизаторов, говорится в отчете регионального Минсельхоза. При этом пока на предприятиях по всей губернии имеется лишь 4257 таких специалистов.

Больше всех необходимость в рабочей силе испытывают Большечерниговский (425 механизаторов) и Хворостянский районы, где требуется 500 специалистов этого профиля.

Кроме того, в 2013 году по поручению Николая Меркушкина планируется на треть сократить объем неиспользуе-

мых земель сельхозназначения. Сейчас на этих некогда плодородных полях растет лишь бурьян, что совершенно недопустимо.

В хозяйственный оборот предполагают ввести около 100 тыс. га пустующих земель, тогда как по состоянию на 2012 год, по данным Минсельхоза, всего в регионе в аграрном производстве не задействовано около 320 тыс. га пашни.

Минсельхоз уже согласовал проекты договоров аренды земельных участков Сергиевского района площадью около 1,3 тыс. га, а также 6,6 тыс. га в Красноармейском районе.

**УРОЖАЙ ЗАСТРАХУЮТ**

Продолжается в губернии работа и по страхованию сельскохозяйственных культур. Это позволит аграриям в случае непредвиденных погодных катаклизмов пережить их достойно и получить компенсацию за свои труды, а значит, выплатить зарплаты и подготовиться к новому сезону.

По итогам 2012 года застрахованная посевная площадь составила 308 тыс. га, из них с государственной поддержкой - 301 тыс. га (17,3% посевных площадей, при плане 16%). Прогнозируемый объем застрахованных площадей в 2013 году составит 457 тыс. га, или четверть от всех посевов. В том числе 297,5 тыс. га яровых урожая 2013 года и 159,5 тыс. га озимых под урожай 2014 года.

Чтобы закупить семена, удобрения, химикаты, горючку да запчасти, многие аграрии берут кредиты. Так что уровень готовности можно оценить и по тому, сколько денег успели занять на селе.

По состоянию на 1 марта, объем выданных кредитов в АПК Самарской губернии составил 933,5 млн рублей, в том числе 708 млн рублей по краткосрочным кредитам, что на 68% выше показателя на аналогичную дату 2012 года. Общий запланированный объем кредитований весенних полевых работ - 1,4 млрд рублей.

**ПОСЕВНАЯ 2013 ГОДА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ**

ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Многие земли безвозвратно потеряны для сельского хозяйства. Это результат того, что АПК и наука существовали в разрыве друг от друга



МНЕНИЕ



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «ВОЛГОНИИГИПРОЗЕМ» ДМИТРИЙ АХМАТОВ В СВОЕМ ИНТЕРВЬЮ РАССКАЗАЛ О ТОМ, ПОЧЕМУ АГРАРИИ НЕ ПРИМЕНЯЮТ НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ, КАКОВЫ СУРОВЫЕ РЕАЛИИ НЫНЕШНЕГО ПОЛОЖЕНИЯ ДЕЛ В СФЕРЕ АПК И ЧТО ОЖИДАЕТ ОТРАСЛЬ В БЛИЖАЙШЕЙ ПЕРСПЕКТИВЕ

ЕКАТЕРИНА РАЙС

## «Сфере АПК нужны изменения на законодательном уровне»

**- Как вы относитесь к новому курсу на возрождение АПК, который выбрало руководство региона?**

- Мы относимся к этому, разумеется, положительно, поскольку сами являемся непосредственными участниками процесса. Поэтому все нововведения отразятся на нашей работе. Мы бы с удовольствием участвовали в этом процессе.

**- Что может предоставить ваша компания в рамках этого масштабного плана?**

- Помимо наших традиционных услуг, среди которых кадастровые работы, землеустроительные работы, последнее время мы уделяем большое внимание хорошо забытому старому, то есть плано-вому внутрихозяйственному землеустройству. По сути, это документ, представляющий собой руководство к действию. У нас уже есть пробный проект с хозяйством «Коровкино» Красноармейского района. Основываясь на научных аспектах, мы разрабаты-

ваем пятилетнюю программу действий для сельхозпроизводителя с учетом его потребностей, климатических, географических, ландшафтных особенностей территории, химического состава земель. Мы основываемся только на научном подходе. В «Коровкино» специализируются на животноводстве, поэтому мы просчитывали для них породу скота, максимально адаптированную к их условиям. Впоследствии мы определили

*Для инвестора всегда возникает вопрос: кто будет работать на земле, которую он собирается купить? К сожалению, становится все меньше людей, которые стремятся пахать и сеять, которые хотят заниматься сельским хозяйством*

кормовую базу, осмотрели химико-биологический состав почвы и разрабатывали набор кормовых растений, которые минимально подвержены засухе и наводнениям. Мы разбили работу на несколь-

ко этапов, чтобы это было не столь накладно для сельхозпроизводителя. К сожалению, это пока единственный такой проект в регионе.

**- По каким причинам аграрии и животноводы не применяют научные подходы?**

- За последние 20 лет сфера АПК страны подвергалась негативным процессам, которые имели весьма разрушительные последствия. По сути, мы сегодня не имеем

информации о составе земель сельхозназначения, об их качественных характеристиках. Поэтому требование об увеличении урожайности должны основываться на реалиях. Большинство земель в ряде южных районов совершенно не востребованы, и ни один инвестор не будет вкладывать в них средства. На протяжении 20 лет выращивалось то, что

впоследствии продавалось, совершенно не вкладываясь в мелиорацию, не беспокоясь о плодородии почв. Сегодня урожайность во многих хозяйствах далека от тех объемов, которые наблюдались 20 лет назад, многие земли безвозвратно потеряны для сельского хозяйства. Все это является результатом того, что сфера АПК и наука сегодня все это время существовали в разрыве друг от друга. В регионе существует программа субсидирования мелиорации, но она практически не используется.

**- Какие меры помогут изменить действующее положение вещей?**

- Я считаю, что нужно действовать законодательными методами. Существует большой Союз комплексного проектирования и землеустройства сельхозтерриторий, который объединяет все оставшиеся гипроземы России и СНГ. Задача союза заключается в лоббировании интересов землеустройства в стране. Они готовят ряд поправок в законодательство, касающиеся сельского хозяйства. Мы

считаем, что это правильно, потому что земли сельхозназначения – это единственный земельный актив, который эксплуатируется без какой-либо документации, в отличие от лесов, земель поселения, водных ресурсов. Но проекты освоения земель должны быть, ведь основной задачей такого проектирования является максимальное использование научного потенциала. Стоит отметить, что сегодня существует огромное число разработок для АПК, которые не применяются. Все работают по сомнительному принципу: кто-то крикнул, что осенью будет продаваться подсолнечник – все посадили подсолнечник. Поэтому мы надеемся на то, что с новой властью, новым губернатором подход к сельскому хозяйству будет основан на науке, которая позволит сохранить наши земли. Для нас проект создания плана для хозяйства «Коровкино» стал первой ласточкой. Его владельцы отнеслись к проекту очень серьезно – они понимают, что нехватка кадров на селе приводит к тому, что люди сажают по наитию.



ВолгоНИИгипрозем®

Самара,

ул. Ставропольская, 45

Телефон: (846) 341 11 43

Факс: (846) 999 30 99

www.volgozem.ru

volgozem@e-sam.ru



**В Советском Союзе манипулирование статистикой было развито лучше всех в мире. Поэтому данными о собранном урожае до 1991 года пользоваться надо осторожно**

ПЛАНЫ

# Аграрии скрывают миллионы тонн собранного урожая

В НАЧАЛЕ ГОДА МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ НАЧАЛО КАМПАНИЮ ПО БОРЬБЕ С СОКРЫТИЕМ РЕАЛЬНЫХ ОБЪЕМОВ УРОЖАЯ



**Крестьяне привыкли скрывать часть урожая в силу исторических причин**

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

**Показатели валового сбора урожая занижаются в России на 3-7 млн тонн. В масштабах Самарской области - на 300-400 тыс. тонн. Причиной того, что крестьяне не легализуют часть собранного урожая, по данным экспертов и министерства сельского хозяйства, является тяжелое историческое наследие и боязнь поборов.**

## СОКРЫТИЯ КОРРЕКТИРУЮТ ПЛАНЫ

Минсельхоз прогнозирует урожай зерна в РФ в 2013 году в объеме 90-92 млн тонн, но не исключает, что данные по реальному объему производства могут достигнуть минимум 95 млн тонн, если аграрии перестанут скрывать от официальной статистики часть урожая, сообщил журналистам министр сельского хозяйства РФ **Николай Федоров**.

Ранее Минсельхоз прогнозировал урожай в объеме 95 млн тонн, однако затем скорректировал показатель до 90-95 миллионов, а теперь ведомство понизило верхнюю планку прогноза.

## ПОТЕНЦИАЛ УЛУЧШЕНИЯ УРОЖАЙНОСТИ

«Мы можем говорить, что по прогнозу ожидается 90-92 миллиона тонн. Но механизм погектарной поддержки, по нашим оценкам, заставит крестьян раскрывать объективную информацию и показывать объективный сбор урожая... Мы на самом деле

**Данные по реальному объему сбора урожая в 2013 году могут достигнуть в Российской Федерации 95 млн тонн, если аграрии перестанут скрывать настоящие цифры от официальной статистики**

ставим задачу перед органами управления АПК, перед регионами собрать не менее 95 млн тонн», - сказал министр.

По мнению Федорова, это реальная задача, если удастся добиться от крестьян раскрытия реальных объемов урожая. Сейчас по разным данным объемы занижения в федеральных масштабах составляют 3-7 млн тонн ежегодно. В первую очередь это заставляет их делать, по мнению министра, советский опыт ведения сельского хозяйства - продрозверстки и раскулачивание особенно успешных хозяйств.

Федоров также отметил, что от этого явления нужно избавляться. В августе-сентябре этого года могут начаться закупочные интервенции на рынке зерна. Их объемы будут зависеть от результатов уборки урожая.

## САМАРСКИЙ ОПЫТ

В Самарской области Минсельхоз также фиксирует занижение реальных объемов сбора урожая. Как сообщил министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот**, по его оценкам в 2012 г. аграрии губернии собрали на 340 тыс. тонн больше зерна, чем указывалось официально. «Чтобы бороться с этим, придется вести разъяснительную работу», - отметил Альтергот.

В начале года министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области начало кампанию по борьбе с сокрытием объемов урожая. Планируется, что сотрудники



**НИКОЛАЙ ФЕДОРОВ**, министр сельского хозяйства Российской Федерации:

- Для того чтобы получить больше денег в следующем сезоне на погектарную поддержку, крестьянам нужно по максимуму показать урожай, который они сейчас тщательно скрывают. По данным экспертов, в силу исторических причин - наследие раскулачивания, продрозверстки и так далее - крестьяне привыкли в нашей стране не легализовывать часть урожая. Сколько? По разным данным и по разным годам это может быть 3-5-7 млн тонн. Даже если ориентироваться на оценку в 3 млн тонн, то можно будет рассчитывать на итоговые данные урожая зерновых по итогам 2013 года в России в 95 млн тонн.



**ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ**, министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области:

- Самарские аграрии скрывают урожай больше из-за психологии. Можно сказать, что это заложено у них на генетическом уровне. Они считают, что если они покажут полный объем, то кто-то придет к ним, и придется платить дополнительные налоги и выплаты. Чтобы бороться с этим, нам придется вести разъяснительную работу. С этой целью мы сейчас планируем ряд поездок по муниципальному району, где у нас будут проходить встречи с главами поселений сельских районов, фермерами и руководителями крупных предприятий, которым мы будем объяснять, что скрывать им ничего не нужно.

Минсельхоза совершат ряд поездок по муниципальным районам, в рамках которых будут проходить встречи с главами поселений, фермерами и руководителями крупных предприятий.

Кроме того, с сокрытиями поможет бороться и новая система мотивационных выплат для районов, которая была разработана по поручению губернатора **Николая Меркушкина**. В соответствии с ней каждый уровень власти заинтересован в том, чтобы та продукция, которая произведена на территории района, была отражена в отчетности.

Руководство муниципалитетов и руководство Минсельхоза теперь материально заинтересовано в том, чтобы работа велась продуктивно. Зарплата чиновников будет завязана на конечный результат. Она поставлена в зависимость от показателей, которые будут достигнуты или, наоборот, не достигнуты в агропромышленном секторе.

В то же время эксперты считают, что Минсельхоз пытается бороться с ветряными мельницами, основываясь на советском опыте. Анонимно в хозяйствах говорят о том, что скорее всего это связано с тем, что в ведомствах не понимают, почему в советское время при гораздо более низком техническом уровне удавалось на тех же землях получать высокие показатели, и ищут причину в аграриях.

«Самая востребованная легенда, часто используемая политиками, - о падении производства зерна в постсоветской России. Вряд ли это так. В Советском Союзе манипулирование статистикой было развито, пожалуй, лучше всех в мире. Поэтому числовыми рядами о собранном урожае до 1991 года пользоваться надо очень осторожно», - отметил источник в одном из хозяйств Красноярского района.

По словам источника, в Советском Союзе эти цифры завышались, в России - за-

нижаются. Не исключено, что разрыв в объемах урожая «сейчас» и «тогда» не слишком большой, если вообще есть. Одной из причин искажения данных была работа о безопасности: публикуя данные о внутреннем соотношении спроса-предложения, страна раскрывала свои карты перед международными спекулянтами и политическими организациями, ставя под угрозу свою безопасность. Кроме того, СССР претендовал на роль лидера по производству комбайнов, зерна, ряда других товаров. Объем сдачи зерна в «закрома Родины» на протяжении всего периода советской истории был одним из главных оснований для награждения и наказания первых лиц партийных комитетов. Поэтому можно смело предположить, что объемы собранного зерна в советские годы завышались и по этой причине. На эту мысль наводит и огромный объем импорта, который в начале 80-х годов достигал 50 млн тонн.

Около села Чубовка или северо-западнее села Сколково будет построен комплекс предприятий, включающий завод по производству мороженого и хлеба



АЛЬТЕРНАТИВА

ПЛАНЫ

## Модернизация агропрома требует эффективной техники



СВЕТЛАНА МИНАЕВА

В приоритетах развития сельхозпроизводства губернии - повышение урожайности сельскохозяйственных культур. В этих условиях модернизация оборудования для переработки зерна и обновление сельхозтехники становится особенно актуальным.

### ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА

Превратить зерно в качественный продукт возможно лишь при помощи специальных сельскохозяйственных машин. Прибыль, которую получит сельскохозяйственное предприятие, напрямую зависит от того, с какой скоростью оно обрабатывается машиной и какого качества зерна получается «на выходе».

ООО «ЗерПромСнаб» основано в октябре 2003 года и за это время приобрело не только необходимый опыт, но и репутацию надежного поставщика запасных частей и оборудования для хранения, очистки и переработки зерна. Сегодня в сферу деятельности «ЗерПромСнаб» входят также строительство, ремонт и реконструкция мехтоков зерноочистительных комплексов - механизированных токов, места для окончательной сортировки, сушки и очистки зерна перед отправкой его на элеватор, миниелеваторов, зерносушилок, механизация складов, комбикормовых цехов, мельниц, крупзаводов, хлебоприемных предприятий в Самарской области и соседних регионах, установка автомобильных весов.

«До кризиса 2008 года наше предприятие занималось только поставками запасных частей и оборудования для хранения и переработки зерна, - поясняет директор ООО «ЗерПромСнаб» Сергей Кокорев. - В основном это были конвейерные ленты, зерноочистители сепараторные, нории - подъемные машины, с помощью которых перемещается зерно в элеваторах, комбикормовое, мельничное, пылеочистительное оборудование, конвейеры различных типов - ленточные, винтовые, скребковые. В 2008 году мы расширили нашу деятельность, взяв «на вооружение» новое направление - своими силами производить ремонт и установку оборудования».

ООО «ЗерПромСнаб»  
г. Самара, ул. Григория Засекина (Карбюраторная), 6, оф. 303  
Т./ф. (846) 222-72-40. Т.: 222-72-41, 8 902-371-82-25, 271-82-25  
E-mail: zps@samtelecom.ru

Реклама

### ПРИОРИТЕТНЫЕ ЗАДАЧИ

С тех пор специалистами ООО «ЗерПромСнаб» реконструировано и построено множество объектов. Среди них строительство комплекса зерноочистки и механизация зерносклада на свином комплексе в Ульяновской области, строительство ЗАВ (зерноочистительный агрегат) в селе Ефимовка Оренбургской области, реконструкция мехтока в поселке Рубежинский Оренбургской области, установка пробоотборника на Дмитровградском крупзаводе. А также установка промзащиты в соответствии с требованиями Ростехнадзора на маслоэкстракционном заводе в селе Богатое Самарской области, строительство комплекса по очистке и сушке зерна в селе Ромашкино Оренбургской области и другие подобные объекты.

Стандартная схема зернокомплекса предусматривает наличие автомобильных весов на 80 тонн, приемный блок, установку нории, сборку металлоконструкции зерноочистительного агрегата, установку двух сепараторов первичной и вторичной очистки, накопительную емкость, установку двух зерносушилок, через которую проходит 10 т зерна в час, и оперативная емкость для накопления сырого материала после сушки и отправки его на дальнейшую переработку.

Губернатор Самарской области Николай Меркушкин в своем послании обозначил приоритетные задачи в области развития агропромышленного комплекса губернии, ориентированного на большие объемы и экспорт сельхозпродукции. К ним относятся и повышение урожайности сельскохозяйственных культур, и пересмотр структуры растениеводства в целом. Особое внимание - культурам, которые будут востребованы в ближайшие годы и с которыми Самарская область сможет конкурировать на российском и мировом рынках. В этих условиях не обойтись без автоматизированных линий для обработки широкого спектра культур: зерновых, бобовых, крупяных, всех видов продовольственного, фуражного и семенного зерна. Учитывая перспективы, ООО «ЗерПромСнаб» планирует развиваться и дальше - приобрести станки для изготовления собственной продукции - запасных частей к оборудованию для послеуборочной обработки зерновых культур.



## Муниципалитеты представили новые проекты

ЛЕОНИД ТУШИН

В Самарской области заявлен к реализации 61 аграрный инвестиционный проект. Для воплощения этих бизнес-идей требуется более 33,2 млрд рублей инвестиций. Какие из проектов будут реализованы, а каким суждено остаться только на бумаге - покажет время.

На IV региональной выставке-форуме «Инвестиционные проекты муниципальных образований Самарской области» свои экспозиции представили три городских округа и 21 муниципальный район. В общей сложности они заявили 61 инвестиционный проект в сфере АПК. На их реализацию требуется более 33,2 млрд рублей.

Крупнейшие инвестпроекты, которые формируют почти 90% этой суммы, представили Кинель-Черкасский, Камышлинский, Кинельский, Безенчукский, Ставропольский районы и город Октябрьск.

Например, Кинель-Черкасский район не первый год пред-

ставляет проект реконструкции Тимашевской птицефабрики, стоимость реализации которого составляет рекордные 12 млрд рублей. Планируется, что она будет закончена к 2014 году. В Безенчукском районе московская ГК «КоПитания» реализует проект модернизации и реконструкции птицефабрики «Безенчукская» стоимостью почти 2,3 млрд рублей. По словам начальника управления сельского хозяйства Безенчукского района Евгения Китаева, ввод предприятия в эксплуатацию планируется в 2014 году. «На предприятии будет организовано производство птицы объемом 17 тыс. т в год. Количество работающих составит около 500 человек. Это очень важный социальный проект», - отметил он.

В Ставропольском районе силами самого предприятия начата модернизация и реконструкция ОАО «Тольятинская птицефабрика» с увеличением производства мяса птицы вдвое. Как рассказал директор по производству ОАО Владимир Радайкин, в течение семи лет птицефабрика планирует вложить в этот проект более 2 млрд рублей. Почти 1,5 млрд руб. из этой суммы предоставят банки.

Ряд муниципалитетов в 2013 году предложил инвестпроекты по созданию агропромышленных холдингов и комплексов замкнутого цикла. Некоторые - ровно на сумму возможных субвенций региона. Например, в Камышлинском районе разработали проект агропромышленного холдинга «Аросса» стоимостью 5 млрд рублей. Он включает в себя ферму, молокозавод, элеватор, комбикормовый завод, свиномкомплекс и мясокомбинат. Проект предлагается реализовать за два года. А срок его окупаемости предварительно составит около девяти лет.

Администрация Кинельского района также предлагает масштабный проект под названием «Создание межрегионального сельскохозяйственного комплекса «АгроЦЕНТР». За те же 5 млрд руб. предполагается, что на одном из двух земельных участков до 50 га около села Чубовка или северо-западнее села Сколково будет построен комплекс предприятий, включающий завод по производству мороженого и хлеба, хлебобулочных изделий.

Октябрьск предлагает построить у себя агропромышленный комплекс замкнутого цикла за 2,87 млрд рублей.





# Животноводство. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

МНЕНИЕ

## Губернские животноводы получили импульс



ВЛАДИМИР КОТЛЯШЕВ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

**Развитие животноводства в Самарской области будет интенсифицироваться. В первом квартале появилась ясность по перспективам реализации масштабных проектов в этой сфере - строительству молочных ферм и племенных центров.**

Стратегию развития отрасли на ближайший период определит комплекс действий, направленных на выполнение задачи по повышению продуктивности животноводства, поставленной перед региональным агропромом губернатором **Николаем Меркушкиным**.

В первую очередь это предполагает усиление племенной работы, в том числе через ГУП СО «Велес». Для этого по поручению губернатора в области будет восстановлен единый селекционно-племенной центр. В первом квартале в губернии начали открываться межрайонные станции по осеменению крупного рогатого скота, которые позволят вести селекцию на новом уровне.

### ЗАДАЧИ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДОВ

БЛИЖАЙШИЕ 2 ГОДА

■ На **10 000** УВЕЛИЧИТЬ ПОГОЛОВЬЕ

■ **10** МОЛОЧНЫХ КОМПЛЕКСОВ ПОСТРОИТЬ

5-6 ЛЕТ

■ В **2,5** раза УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

За предстоящие два года это должно позволить как минимум на 10 тыс. увеличить поголовье крупного рогатого скота. Кроме того, в этом году начнется строительство 10 высокотехнологичных комплексов и нового современного молочного завода. Это позволит производить в регионе социально значимые сорта молочной продукции и сыров, которые сейчас закупаются в других регионах и за рубежом. Площадка под завод уже есть, также определены инвесторы проекта.

Реализация этого проекта позволит в ближайшие 5-6 лет увеличить объемы производства молока в 2,5 раза.

Также по поручению губернатора необходимо утроить производство мяса свинины, начать строительство современных свиноплеменных на 100 тысяч голов.

Кроме того, будет изменен и усилен проект птицефабрики в Сергиевском районе. За счет восстановления и реконструкции Подбельской и Кротовской птицефабрик и объединения трех птицефабрик в единый комплекс область получит свыше 100 тысяч тонн мяса птицы в год. Реализация проекта обойдется примерно в 8-12 млрд рублей. В начале года стало известно, что оператором проекта может стать мордовская компания «МАПО».

Кроме того, Минсельхозу и банку предстоит работа по уменьшению суммы просроченной задолженности в АПК, которая сейчас превышает 19 млрд рублей. Крупнейшие долги сейчас существуют по животноводческим проектам «Аликора» и «СВ-Поволжье».

## Сохранить динамику численности поголовья животных



**СЕРГЕЙ ЛЕБЕДЕВ,**

РУКОВОДИТЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ЖИВОТНОВОДСТВА И ПЛЕМЕННОГО ДЕЛА МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Пожалуй, одним из самых важных событий первого квартала является завершение зимне-стойлового периода содержания. Зимовка 2012-2013 годов прошла хорошо, при 100% обеспеченности кормами.

В первом квартале 2013-го в животноводстве Самарской области сохранилась положительная динамика роста численности поголовья сельскохозяйственных животных и объемов производства продукции животноводства по отношению к показателям аналогичного периода 2012 года.

С первого квартала текущего года в рамках действующего законодательства сельскохозяйственным товаропроизводителям, организациям АПК оказывается государственная поддержка на произведенную продукцию животноводства, содержание маточного поголовья крупного рогатого скота, приобретенную племенную продукцию (материал).

Действующая государственная поддержка на приобретенную племенную продукцию способствует увеличению на территории Самарской области племенного поголовья сельскохозяйственных животных с высоким генетическим потенциалом.

Только в первом квартале текущего года хозяйства области приобрели 549 голов племенного молодняка крупного рогатого скота, 713 голов племенного молодняка овец и 1074 головы племенных свинок.

В конце марта текущего года в Сергиевском районе открыт межрайонный центр по искусственному осеменению сельскохозяйственных животных всех форм собственности. Государственное унитарное предприятие «Самарский центр развития животноводства «Велес» будет обеспечивать данный пункт расходными материалами и биопродукцией. Также будет отлажена система учета получаемого потомства.

Основной задачей является сохранение положительной динамики роста численности поголовья сельскохозяйственных животных и увеличения объемов производства продукции животноводства, дальнейшее развитие племенной базы в Самарской области.

Важную роль в выполнении данной задачи играет своевременное оказание государственной поддержки производителям продукции животноводства.

Следующей важной задачей для животноводов области является перевод скота на летне-пастбищное содержание. В большинстве хозяйств области перевод скота с зимне-стойлового периода на летне-пастбищный сопровождается сменой рациона кормления, и очень важно в данный период не потерять набранную продуктивность.

В июне начинается заготовка кормов, поэтому другой важной задачей является подготовка кормозаготовительной техники, чтобы начать заготовку кормов в оптимальные сроки.

## Обеспечим скотом все ближайшие районы



**ЕВГЕНИЙ МАКРИДИН,**

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВЫ ХВОРОСТЯНСКОГО РАЙОНА:

- Животноводческий комплекс «Новокуровское», банкротство которого длилось почти пять лет, переживает второе рождение. На предприятие пришел новый инвестор. В его планы входит, в частности, увеличить поголовье КРС вдвое и довести до 500 голов в 2013 году и до 1 тысячи в 2014-м. Это позволит в два раза нарастить производство молока в нашем районе, при том что в регионе в ближайшие 5-6 лет планируется повысить объемы в 2,5 раза. Кстати, на новокуровском молочном комплексе надо самые высокие на территории области - 23,5 литра в сутки на одну корову. И если в других хозяйствах переработчики закупают молоко по 12 рублей за литр, то в Новокуровке - по 18, за соответствие требуемым стандартам. В перспективе мы получим возможность обеспечивать жителей всей области высококачественной молочной продукцией.

Закупать скот планируют и в других хозяйствах, к примеру, в ООО «Савия», заинтересованность есть даже на личных подворьях. Всего в районе действует 117 фермерских хозяйств, а это и овцеводство, и свиноводство, и птицеводство. Через три месяца планируется открыть первый в губернии селекционно-племенной центр. Он создается на базе бывшей районной машинно-тракторной станции. Сейчас там оборудуются помещения для содержания и откорма скота, лаборатории. Создание этой экспериментальной площадки инициировал региональный Минсельхоз, чтобы не закупать высокопородных животных за рубежом или в других регионах, а выращивать у себя. Эта племенная работа будет вестись по схеме ГУП «Велес». Мы рассчитываем обеспечивать скотом не только наших животноводов, но и крестьян из трех ближайших районов.

### ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС». ЖИВОТНОВОДСТВО. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		ОРГАНИЗАЦИИ	
1. Меркушкин Николай	5381 +4397	1. Министерство сельского хозяйства СО	7340 +3413
2. Альтерготт Виктор	4467 +3955	2. Птицефабрика Безенчукская	5102 +1123
3. Бобров Андрей	3259 +1154	3. Велес (ГУП)	3448 +2125
4. Баршин Михаил	1900 +1008	4. СВ-Поволжье	3211 +614
5. Ферапонтов Юрий	1274 +285	5. Россельхозбанк	2877 -991
6. Милюткин Владимир	1189 +587	6. Сергиевская птицефабрика	2258 -2258
7. Исаков Владимир	1050 +667	7. Новокуровское	1918 +927
8. Китаев Евгений	980 -215	8. Доминант	1744 -996
9. Позмогов Константин	948 +948	9. Правительство Самарской области	1627 +471
10. Балло Анатолий	948 +948	10. Корпорация развития Самарской области	1553 +1400
11. Титов Константин	918 +918	11. КОПИТАНИЯ	1394 -583
12. Ведехин Владимир	869 +799	12. Подбельская птицефабрика	1310 +1310
13. Фомичев Петр	819 +819	13. Кротовская птицефабрика	1310 +1310
14. Анкуда Николай	796 +266	14. Арбитражный суд Самарской области	1296 +1296
15. Радайкин Владимир	774 -116	15. СГСХА	1189 +987
16. Шкаева Елена	735 +735	16. Внешэкономбанк	1103 +907
17. Левичев Данила	735 +735	17. Био-Тон	1090 -921
18. Бендл Петр	716 +716	18. Птицефабрика Волжская	1060 +468
19. Ноготков Кирилл	592 +335	19. Радна	1043 +622
20. Тукаев Ильшат	553 +553	20. МАПО	948 +948

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

Все имущество «Русского подворья» как готовый бизнес выставлено на продажу за 700 млн рублей



НОВОСТИ

ДЕЛКА

**В БЕЗЕНЧУКСКОМ РАЙОНЕ ПОСТРОЯТ РЫБОЗАВОД.** Безенчук. ФГУ «Средневожрыбвод» намерено построить в с. Екатериновка Безенчукского района рыбозавод стоимостью порядка 146 млн рублей. Согласно проектной документации, мощность завода составит 3 млн личинок щуки и 2 млн - стерляди в год. Аналогичное предприятие функционирует в верхней зоне Саратовского водохранилища в районе Тольятти. По словам начальника ФГУ «Средневожрыбвод» **Василия Павловского**, за 30 лет плавучий рыболовный завод выпустил более 11 млн подрощенной молоди стерляди. Однако этого мало, так как ежегодный выпуск мальков позволяет лишь сохранить генофонд этого вида осетровых. В результате ведомство выступило с инициативой строительства нового завода, став заказчиком соответствующих работ на максимальную сумму 74,7 млн рублей. Само предприятие должно расположиться на площадке 7,3 тыс. кв. м.

**«АГРОТОРГ-САМАРСКИЙ» РАСПРОДАЛ СВИНЕЙ С «ДОМИНАНТА».** Красноармейский район. Дочерняя структура Россельхозбанка, контролирующая свиноплеменник «Доминант», «Агроторг-Самарский» распродала всех свиней, которые были на предприятии, - как живьем, так и в виде мяса. Напомним, в прошлом году конкурсному управляющему **Георгию Афанасьеву** через Арбитражный суд Оренбургской области удалось доказать недействительность договора отступного, по которому ранее подконтрольное его компании имущество свиноплеменника перешло к ООО «Доминант», и активы по решению суда должны быть возвращены назад. 6 сентября это решение устояло в 18-м арбитражном апелляционном суде - он оставил жалобы «Доминанта» и Россельхозбанка без удовлетворения. Не дожидаясь окончания судов, менеджмент «Агроторг-Самарское» решил реализовать поголовье «Доминанта», чтобы не допустить его перехода в конкурсную массу.

**В СЕРГИЕВСКОМ РАЙОНЕ ОТКРЫЛАСЬ МЕЖРАЙОННАЯ СТАНЦИЯ ПО ОСЕМЕНЕНИЮ.** Сергиевск. В Сергиевском губернском техникуме состоялось торжественное открытие первого межрайонного пункта по искусственному осеменению и племенной работе на базе ГУП СО «Велес». Станция откроет малым формам хозяйствования и небольшим предприятиям возможности племенной работы и позволит укрепить племенную базу животноводства губернии. На первоначальном этапе планируется создание двух таких центров - в Сергиевском и Хворостянском районах. Первая станция возьмет на себя обслуживание северных территорий губернии. Вторая охватит южные районы.

# Птицефабрика в Тольятти расширится

ПРЕДПРИЯТИЕ СМОЖЕТ ВЫПУСКАТЬ В ГОД ВМЕСТО 12 ТЫС. ТОНН - 23 ТЫС. ТОНН МЯСА, А ПРОИЗВОДСТВО ПЛЕМЕННОГО ЯЙЦА УВЕЛИЧИТСЯ С 13 МЛН ШТУК ДО 24 МЛН ШТУК В ГОД

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Тольяттинская птицефабрика в течение семи лет планирует увеличить объемы производства в два раза, вложив в проект более 2 млрд рублей. Сейчас идет поиск финансирования.

ОАО «Тольяттинская птицефабрика» заявило о планах по увеличению объемов производства вдвое. Таким образом, фабрика сможет выпускать в год вместо 12 тыс. тонн - 23 тыс. тонн мяса, а производство племенного яйца увеличится с 13 млн штук до 24 млн штук. Для этого планируется расширение существующей производственной базы ОАО за счет ряда участков в Ставропольском районе, куда будут вынесены площадки ремонтного молодняка, родительского стада и цеха инкубации. Реконструкция будет идти сразу в нескольких направлениях.

На реализацию первого направления, предполагающего расширение убойного цеха и



реконструкцию 17 корпусов, потребуется 655 млн рублей. Оставшаяся часть средств пойдет на вынос молодняка на площадки бывшего комплекса КРС в с. Большая Рязань и перенос родительского стада в Сосновый Солонец. Кроме того, запланировано строительство инкубатория и здания зерносклада.

Также будет произведена модернизация существующего оборудования. Всего в эти работы планируется вложить

более 2 млрд руб., из которых собственными средствами предприятия будут обеспечены только 500 тыс., остальные 1,5 млрд предоставят банки. Ранее сообщалось, что на реализацию этого проекта будет направлено 1,53 млрд рублей.

Вложения, по подсчетам предприятия, должны окупиться в течение 13 лет.

По словам генерального директора ОАО «Тольяттинская птицефабрика» **Александра Копасовского**, на фабрике

давно назрела идея модернизации. Сейчас объемы производства предприятия мешает наращивать как раз производительность убойного цеха, который изначально был рассчитан лишь на 3,5 тыс. тонн.

«Если данный план будет реализован, мы сможем увеличить объемы производства в два раза, до 24-26 тыс. тонн мяса птицы в год», - заявил Копасовский. Пока менеджер ищет комфортные условия для кредитования в банках.

## Бывший глава Минсельхоза Геннадий Демченко продает «Русское подворье»



ЛЕОНИД ТУШИН

**Животноводческий комплекс в с. Молгачи Красноярского района «Русское подворье» выставлен на продажу. Несколько лет назад предприятие перешло под контроль теперь уже экс-министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Геннадия Демченко. Хозяйство испытывает проблемы со сбытом.**

Официально, по данным ЕГРЮЛ, хозяйство принадлежит **Геннадию Козину**.

В настоящее время предприятие занимается выращиванием и переработкой кормов, производством мяса - свинина, говядина - до 100 тонн в месяц.

Все имущество предприятия как готовый бизнес выставлено на продажу за 700 млн рублей. Объявление о продаже хозяйства было опубликовано в сети Интернет без контактных данных, за исключением электронной почты. В качестве причины продажи указывался «переезд собственника

В КАЧЕСТВЕ ПРИЧИНЫ ПРОДАЖИ В ОБЪЯВЛЕНИИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ УКАЗЫВАЛСЯ «ПЕРЕЕЗД СОБСТВЕННИКА НА ПОСТОЯННОЕ МЕСТО ЖИТЕЛЬСТВА В КАНАДУ»

В числе активов предприятия - 13 животноводческих корпусов-свинарников, а также колбасный и забойный цеха, собственная скважина с водой, столовая, магазин, кормоцех, весовая и котельная. Площадь пашни в хозяйстве - более 6 тыс. га.

на постоянное место жительства в Канаду».

Сам **Геннадий Демченко** опровергает факт продажи. Однако после запроса дополнительной информации лица, занимающиеся продажей хозяйства, в письменном виде предложили пообщаться с собственником, в качестве которого был указан сын Геннадия Демченко **Антон Демченко**. Сам Антон Демченко также отрицает факт продажи.

По мнению экспертов, причина продажи может быть связана с отсутствием у предприятия рынков сбыта. Об этом ранее заявлял и Генна-

дий Демченко. «Мы сегодня развиваем свиноводство, мясное направление КРС. Проблема одна - некуда реализовать мясо. Сегодня Самарская область забита мясом из Белгорода, а свое никому не нужно», - заявлял Демченко в СМИ.

Эксперты сомневаются, что Демченко сможет продать актив, так как запрошенную за хозяйство цену они называют завышенной в четыре-пять раз. «По примерным оценкам, «Русское подворье» может стоить около \$5-6 млн», - отметил аналитик УК «Финам Менеджмент» **Максим Клягин**.



В будущем мордовский холдинг может войти в число совладельцев самарской птицефабрики

ИНВЕСТОР

ПРОЕКТ

# МАПО возьмет Сергиевскую

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

**Мордовский холдинг «МАПО» может взять под контроль глобальный проект строительства Сергиевской птицефабрики стоимостью более 8 млрд рублей, а в будущем войти в число ее совладельцев.**

Проект строительства Сергиевской птицефабрики разрабатывается областным правительством в течение последних четырех лет. Собственником фабрики выступает ОАО «Корпорация развития Самарской области» (КРСО), а оператором проекта является ООО «Европейские биологические технологии». Основным инвестором фабрики стал Внешэкономбанк (ВЭБ). При этом до сих пор окончательно не определена конечная стоимость строительства.

В конце 2011 года, во время визита в Самару зампреда Внешэкономбанка **Анатолия Балло**, говорилось, что для создания предприятия мощностью 50 тыс. тонн мяса в год потребуется около 6,5 млрд рублей. При этом 5 млрд рублей готов был выделить ВЭБ, а остальные средства областные власти должны были изыскать самостоятельно.

По информации издания, сейчас конечная цена «Сергиевской» выросла. Как сообщили в министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области, стоимость птицефабрики увеличена до 8 млрд рублей, об этом рассказал глава ведомства **Виктор Альтергот**.

Проект реконструкции Сергиевской птицефабрики по поручению губернатора **Николая Мерушкина** будет изменен, рассказал министр. В нем также будут задействованы две неработающие птицефабрики - Подбельская и Кротовская.

По словам Альтергота, все они войдут в одну компанию, производство которой рас-



В Сергиевском районе построят птичники, комбикормовый завод, убойный цех

положится на разных площадках: где-то будет родительское стадо с инкубатором, а где-то площадка по доращиванию птицы. Строительство планируется начать уже в 2013 году и завершить его в течение двух лет.

«Объем работы просто огромен: в Сергиевском районе нужно построить птичники, комбикормовый завод, убойный цех, также нужно восстановить помещения Подбельской и Кротовской птицефабрик, - отметил Альтергот. - Предварительно стоимость всего проекта не изменится - как и раньше, она оценивается в 8 млрд рублей».

Заняться проектом может мордовский холдинг «МАПО». Уже известно, что управлять процессом создания птицефабрики будет выходец из Мордовии. В конце прошлого года топ-менеджер МАПО **Константин Позмогов** официально стал генеральным директором ООО «Европейские биологические технологии».

Ранее Позмогов курировал ульяновские активы «Мордовского агропромышленного объединения». Согласно данным системы «СПАРК-Интер-

## СЕРГИЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА

- РАЗРАБАТЫВАЕТСЯ более 4 лет
- СТОИМОСТЬ УВЕЛИЧИЛАСЬ с 5 до 8 млрд рублей
- НАЧАЛО СТРОИТЕЛЬСТВА ПЛАНИРУЕТСЯ в 2013 году
- В ПРОЕКТ ВОЙДУТ Подбельская и Кротовская птицефабрики

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

факс», он также является генеральным директором ООО «Симбирская птицефабрика», совладельцем ООО «Симбирск Бройлер», ООО «Симбирский бройлер», ООО «ТД «Симбирская птицефабрика».

В будущем мордовский холдинг может войти в число совладельцев самарской птицефабрики.

Ранее присутствие МАПО в регионе было связано лишь с продвижением продукции, но не с производством. В августе 2012 года зарегистрировано ООО «Самара Бройлер», руководителем которого является директор «Симбирск Бройлера» **Александр Долгов**.

## «Био-Тон» инвестирует 4,5 млрд

КОМПАНИЯ ЗАЙМЕТСЯ РАЗВЕДЕНИЕМ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА МОЛОЧНОГО НАПРАВЛЕНИЯ

ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

**Компания «Био-Тон» намерена реализовать в губернии проект по разведению крупного рогатого скота молочного направления в Красноярском районе ориентировочной стоимостью около 4,5 млрд рублей на площадке обанкротившегося ЗАО «Молочная ферма-3».**

Финансирование нового проекта будет осуществляться за счет кредитной линии Россельхозбанка. Расположится комплекс может в Красноярском районе, где у «Био-Тона» есть площадка, выкупленная в марте 2012 года с торгов у обанкротившегося ЗАО «Молочная ферма-3».

«Учитывая опыт работы в растениеводческом секторе, РСХБ предложил нам участвовать в реализации животноводческого проекта. Пока говорить о конкретных пара-

метрах и объемах финансирования рано. Ориентировочно хотим построить комплекс на 10 тыс. голов КРС, привезенных из-за границы», - сообщили в компании.

При этом руководство «Био-Тона» не исключает, что при планировании проекта поголовье может значительно измениться как в большую, так и в меньшую сторону.

«Если отталкиваться от численности в 10 тыс. голов, то на это потребуется порядка 4,5 млрд рублей. Срок окупаемости подобного проекта составляет 6-8 лет», - пояснили в «Био-Тоне».

ООО «Компания «Био-Тон» зарегистрировано в 2004 г. Создателем компании выступил нынешний заместитель министра сельского хозяйства Самарской области **Алексей Мартынов**. С 2010 г. Мартынов передал контрольный пакет «Био-Тона» лицам, близким к экс-вице-президенту АВТОВАЗа **Александр Проницу**. Компания консолидировала в Самарской и Ульяновской областях свыше 276 тыс. га земли.

## «ВолгаЖилСтрой» заходит в АПК

ПЕРВЫМ БУДЕТ РЕАЛИЗОВАН ЖИВОТНОВОДЧЕСКИЙ ПРОЕКТ В КАМЫШЛИНСКОМ РАЙОНЕ

ЛЕОНИД ТУШИН

**Самарский застройщик «ВолгаЖилСтрой» планирует агропромышленный проект в Сергиевском районе. Его животноводческое направление на первом этапе будет представлено корпусами для разведения крупного рогатого скота на 2,5 тыс. голов.**

ООО «Финансово-строительная компания «ВолгаЖилСтрой» (ВЖС) планирует построить агропромышленный комплекс замкнутого цикла в Камышлинском районе.

Как рассказал глава Камышлинского района **Рафаэль Багаутдинов**, ВЖС предполагает строить в его муниципалитете животноводческие комплексы.

«Инвестору мы готовы предоставить земельные участки общей площадью 10-13 тыс. га для выращивания сельскохозяйственных и кормовых культур. Земля в основном будет сдана в аренду. Животноводческое направление на первом этапе будет представлено корпусами для разведения крупного рогатого скота численностью 2,5 тыс. голов», - заявил Багаутдинов.

Общий объем инвестиций в проект, по оценкам главы Камышлинского района, составит примерно 5 млрд рублей, а срок окупаемости - около

9 лет. На официальном сайте ВЖС местом реализации идей указан Красноармейский район.

Помощник руководителя компании **Екатерина Беляева** эту информацию назвала ошибочной и пообещала ее скорректировать в соответствии с актуальными планами.

На том же сайте указано, что проект уже внесен в приоритетную программу развития сельского хозяйства Самарской области и предполагает создание полного цикла производства и переработки - молокозавод, комбикормовый завод, фермы КРС и свинофермы, мясокомбинат, а также молодежный городок.

Объем заявленных компанией инвестиций превышает 4 млрд рублей.

Беляева добавила также, что привлекать средства «ВолгаЖилСтрой» намерен из нескольких источников.

«Сейчас мы ведем переговоры с государственными банками. Для нас это первый опыт работы в сельском хозяйстве, но мы готовы начать этот проект при понимании источников финансирования уже в 2013 году», - заявила Беляева.

«ВолгаЖилСтрой» занимается строительством жилых объектов в Тольятти. Согласно системе «СПАРК-Интерфакс», владельцем компании выступает **Валерий Ананикин**. В 2011 г. выручка общества составила немногим более 570 тыс. рублей.

<b>МАПО</b>				
ОАО «МОРДОВСКОЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ» ОБРАЗОВАНО В 1999 ГОДУ		В ОБЪЕДИНЕНИЕ ВХОДЯТ НЕСКОЛЬКО ДЕСЯТКОВ КРУПНЕЙШИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ И УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ		
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:				
ПТИЦЕВОДСТВО		ХРАНЕНИЕ, ПЕРЕРАБОТКА ЗЕРНА И ПРОИЗВОДСТВО КОМБИКОРМОВ		
ПЕРЕРАБОТКА ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА И ЖИВОТНОВОДСТВА		АВТОПЕРЕВОЗКИ		
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО		ОКАЗАНИЕ ОБСЛУЖИВАЮЩИХ УСЛУГ, СОБСТВЕННАЯ РОЗНИЦА		
В АССОРТИМЕНТЕ ПРОИЗВОДИМОЙ ПРОДУКЦИИ ОАО «МАПО»:				
ЯЙЦО	САХАР	КОМБИКОРМА	МЯСО, КОЛБАСЫ	МОЛОКО, МОЛОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ
ПРОДУКЦИЯ РАСТЕНИЕВОДСТВА (ЗЕРНО, СВЕКЛА, ПОДСОЛНЕЧНИК, РАПС И Т.Д.)		ПЛОДОВООЩНЫЕ, МОЛОЧНЫЕ И МЯСНЫЕ КОНСЕРВЫ, ЗАМОРОЖЕННЫЕ ОВОЩИ, ЯГОДЫ И ОВОЩНЫЕ СМЕСИ		
ОБЩЕСТВО ИМЕЕТ В НАЛИЧИИ СЕЛЬХОЗУГОДЬЯ В КОЛИЧЕСТВЕ <b>122512 га</b>		НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОАО «МАПО» В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ ТРУДЯТСЯ более <b>5000 человек</b>		
ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МАПО				

В «Мясоагропроме» по-своему решили проблему, связанную со снижением цен на свиней: компания отказалась от продажи живых животных



ВТО

# Губернские свиноводы перестраивают бизнес

ЦЕНЫ  
НА ЭНЕРГОНОСИТЕЛИ  
РАСТУТ, ФУРАЖНОЕ ЗЕРНО  
ДОРОЖАЕТ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

**Национальный союз свиноводов фиксирует в России резкое падение цен на живых свиней - примерно на 15%. В Самарской области снижение фиксируется пока на уровне 5-8%.**

## ПРИЧИНА ПРОБЛЕМ

По данным Национального союза свиноводов России, цены на живых свиней снизились на внутреннем рынке до 75-80 рублей за 1 кг. Основным фактором, вызвавшим падение цен, стало, по информации союза, появление более дешевой импортной свинины.

Россия, вступив во Всемирную торговую организацию (ВТО), понизила пошлину на ввоз живых свиней с 40 до 5%. С 15 до 0% была уменьшена пошлина на ввоз свинины в рамках квоты, а поставки мяса сверх квоты теперь облагаются пошлиной в размере 65% вместо действовавших ранее 75%.

## «НА РЫНОК ВЛИЯЕТ ЗАБОЙ ЖИВОТНЫХ»

Самарские свиноводы опасаются, что могут не справиться с конкуренцией на рынке со стороны иностранных компаний. Снижение цен всегда негативно отражается на экономике хозяйств. Оно влияет на размер дополнительной прибыли, которую могло бы получить хозяйство и использовать потом для модернизации производства или для увеличения заработной платы. Главное, чтобы цена не снизилась до критического уровня, тогда производство будет нерентабельно. Здесь опять же кивать только на ВТО нельзя. Параллельно увеличиваются цены на энергоносители, дорожает фуражное зерно, белковые составляющие кормов. Даже шрот, используемый в кормах, который стоил 3-4 тыс. рублей за тонну, сейчас продается за 9-10 тыс. рублей.

Руководитель управления животноводства и племенного дела министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Сергей Лебедев** заметил, что снижение цен на продукцию на 15% в губернии - явление далеко не повсеместное, а фиксируется лишь в некоторых контрактах с поставщиками.

«К падению цен привело не только вступление в ВТО. Ближе к холодам частный сектор и малые хозяйства активно ведут забой животных, что также определенным образом влияет на рынок», - сказал Сергей Лебедев.

По данным областного Минсельхоза, в Самарской области 11 специализированных пред-



**На селекционном совещании с регионами России,** посвященном дополнительным мерам господдержки развития животноводства, губернаторы Белгородской и Самарской областей **Евгений Савченко** и **Николай Меркушкин** обратили внимание премьер-министра страны **Дмитрия Медведева** на несоответствие оптовых и розничных цен на продукцию животноводства. В первую очередь - на свинину. По словам Евгения Савченко, увеличение импорта привело к обвалу цен на мясо свинины на 30%, или на 20-25 рублей за 1 килограмм. Однако сетевые магазины цену на мясо не снизили. Сетевики обвиняют в этом переработчиков.

приятий занимаются реализацией свинины. Среди них четыре крупнейших - ООО «Юбилейный», где содержится 70 тыс. свиней, похвистневское ЗАО «Северный ключ» - 34 тыс. свиней, ООО «Мясоагропром» и ООО «Русское подворье» - по 10 тыс. голов каждое.

## РАЗНЫМИ МЕТОДАМИ

Компании по-разному реагируют на изменения, которые происходят на рынке. По словам директора «Юбилейного» **Олега Кутенкова**, его хозяйство подготовилось к вступлению России в ВТО заранее. «Зная, что рано или поздно рынок будет диктовать новые условия, мы за пять лет обновили стадо. И сейчас наше хозяйство, все 70 тысяч голов, одно из немногих в области, кто разводит беконную породу, - говорит Кутенков. - Мы отключили транспортеры, внедрили больше человеческого труда и таким образом снизили себестоимость продукции. И сейчас мы не понижаем, а повышаем цены на свой товар - на 10%».

В «Мясоагропроме» по-своему решили проблему, связанную со снижением цен на свиней: компания отказалась от продажи живых животных. По словам директора предприятия **Айдына Бадалова**, «Мясоагропром» торгует мясом, и цена на него снизилась не критично — примерно на

5%. «Это не 15%, как у тех, кто торгует живым товаром. Но снижение цен продолжится, пока на государственном уровне не будет просубсидирована реконструкция существующих свинокомплексов, - считает Бадалов. - Если не обратить внимания на эту проблему, в Самарской области через два года не останется ни одной свиньи - работать будет просто нерентабельно, придется резать животных».

В этом его поддержал и директор «Русского подворья» **Александр Митин**. «С продажами в этом месяце все плохо - большие партии просто не продаются. Покупатели предпочитают иностранную свинину, - сообщил руководитель. - Единственный вариант выжить для хозяйства - снижать себестоимость. Нужна реконструкция комплекса, развитие механизации, чтобы отказаться от лишних рабочих рук. Такая реконструкция может обойтись в 200 млн рублей».

Впрочем, идею реконструкции поддерживают не все хозяйства. Например, председатель ЗАО «Северный ключ» **Сергей Денщик** защитился от нестабильности на рынке за счет дифференциации производства. «В хозяйстве произошло снижение цен на 6-8%, и оно продолжится. Но у нас нет задачи выживать только за счет свиноводства. Мы развиваем еще и растениеводство», - говорит Денщик.

## СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА СВИНИНУ

15-30  
%

ИЛИ 10-25 РУБЛЕЙ  
С 1 КГ МЯСА

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ



ООО "Агровек Сервис Групп"

- **Тракторы Challenger:** колесные тракторы мощностью до 420 л.с.
- **Погрузчики:** колесные фронтальные и телескопические, с навесным оборудованием для всех видов с/х работ.
- **Почвообрабатывающая техника:** KUHN - навесные и полунавесные плуги всех типов, стерневые культиваторы, дисковые бороны, горизонтальные и вертикальные фрезы, рыхлители, сеялки и посевные комплексы, разбрасыватели минеральных удобрений, навозоразбрасыватели, опрыскиватели, техника для заготовки кормов.
- **Кормозаготовительная техника:** пресс-подборщики и обмотчики тюков, вальцевые мельницы (плющилки), укладка корма в рукава.
- **Оборудование для животноводства:**  
SAC (Дания) - д/залы различной конфигурации, молокопроводы, индивидуальные д/у установки, д/у для родильных отделений.  
Milkline (Италия) - д/залы различной конфигурации, молокопроводы, индивидуальные д/у установки, д/у для родильных отделений.  
MilkPlan (Греция) - д/залы параллель, охладители молока до 14000 литров.  
Afikim - системы компьютеризированного управления стадом, от учета надоя до мониторинга состояния животного.
- **Танки-охладители:** охладители молока с ручной и автоматической промывкой от 1 000 до 22 000 л.
- **Стойловое оборудование:** для беспривязного и привязного содержания коров и телят.
- **Оборудование для удаления и хранения навоза.**

445043, РФ, Самарская обл.,  
г. Тольятти, ул. Коммунальная, 33  
E-mail: obk@agro-vek.ru  
Директор Бондаренко  
Олег Николаевич,  
тел: +7 927 617 43 22







«Влади» производит свыше 77 наименований колбасных и мясных изделий. За прошлый год они продали 10 тыс. тонн мясной продукции

ПРОЕКТ

ИНВЕСТИЦИИ

# Чехи построят ферму КРС

Чешский агрохолдинг Genoservis A.S. в ближайшее время планирует создать в Кинельском районе области ферму на 600 голов крупного рогатого скота, сообщил собственник холдинга Люмир Грусман на встрече с представителями Минсельхоза



ЛЕОНИД ТУШИН

Евгений Хрисанов и директор ГНУ Самарская НИВС Россельхозакадемии Константин Садов.

ведение фермы в Кинельском районе, и она его устроила по всем показателям. К тому же в данном районе достаточно квалифицированных кадров для работы на ферме.

В настоящий момент идут переговоры с собственником участка о вариантах его возможного использования. Следующим этапом станет вопрос кредитования проекта чешской стороной. Люмир Грусман также уточнил, что сельхозтехника будет приобретаться на территории России.

На встрече чешские партнеры обратились к Виктору Альтерготу с просьбой подробнее рассказать о мерах господдержки отрасли, действующих на территории области. Министр заверил, что специалисты его ведомства предоставят им всю необходимую информацию.

## СОТРУДНИЧЕСТВО ВЫШЛО НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ

В ближайшее время в Кинельском районе планируется постройка фермы на 600 голов и поставка на нее скота, в том числе 15 быков-производителей. По мнению собственника компании Люмира Грусмана, важным моментом в развитии племенной работы является открытие лаборатории по оценке качества кормов и молока.

## ПЛОЩАДКА ЧЕХОВ УСТРОИЛА

В ходе переговоров Люмир Грусман отметил, что он уже осматривал площадку под воз-

## СЕРЬЕЗНЫЕ ИГРОКИ НА РЫНКЕ ЕВРОСОЮЗА

В министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области состоялась встреча представителей ведомства с делегацией Чешской Республики. Обсуждался вопрос продолжения совместной работы по развитию племенного дела на территории нашего региона.

В мероприятии приняли участие: министр сельского хозяйства и агрохолдинга Genoservis A.S. во главе с его собственником Люмиром Грусманом, руководителем управления сельского хозяйства Кинельского района

# «Влади» хочет купить свинокомплекс

ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

Мясокомбинат «Влади» планирует создать собственную сырьевую базу. Предприятие намерено приобрести свинокомплекс, который на 40% покроет его потребности в мясе. Фирма рассматривает варианты покупки площадки для разведения свиней за пределами губернии.

Тольяттинское ООО «Мясокомбинат «Влади» занимается производством свинины и говядины в тушах и полутушах. Продукция комбината выпускается под брендами «Серноводский мясокомбинат», «Самарские традиции» и «Фрау Гретта». Также компания работает в качестве поставщика мяса на другие региональные комбинаты. Закупки сырья производятся как в Самарской области, так и за ее пределами.

В этом году предприятие открыло линию по производству колбасной продукции мощностью 15 тонн. Чтобы обеспечить производство собственным сырьем на 40%, мясокомбинат планирует приобрести свинокомплекс. Покупать его придется за пределами Самарской губернии.

«В нашем регионе нет свинокомплексов, лишенных долгов», - объяснил источник в компании. - Кроме этого, нас не устраивают объемы и качество продукции существующих производств. Мы рассматриваем возможность приобретения свинокомплекса в Пензенской области».

Назвать объем инвестиций в проект и мощность он отказался. Но при этом отметил, что сейчас предприятие обрабатывает 10 тысяч голов в месяц.

Покупка свинокомплекса вписывается в интенсивную политику развития компании. Предприятие является одним из крупнейших переработчиков мяса и мясопродуктов в регионе. Сегодня «Влади» производит свыше 77 наименований колбасных и мясных изделий. За прошлый год они продали 10 тыс. тонн мясной продукции.

В этом году предприятие планирует увеличить объемы производства колбасной продукции до 1,2 тыс. тонн в год и расширить собственную дилерскую сеть.

Также в планах компании оснащение производства новым оборудованием и обновление автопарка. Кроме того, при поддержке министерства сельского хозяйства Самарской области планируется провести реконструкцию площадки мясокомбината.

В прошлом году «Влади» принял участие в крупнейшем отраслевом событии - 10-й Международной выставке «Молочная и мясная индустрия».

Комбинат представил там несколько видов своей колбасной продукции на конкурс качества изделий, изготовленных по государственным стандартам.

В рамках конкурса продукция прошла испытания по физико-химическим показателям качества на соответствие требованиям нормативной документации и гистологические исследования по определению сырьевого состава.




**ВОЛГААГРОМАШ** **РОССЕЛХОЗБАНК**

**АКЦИЯ: теперь на 35% выгодней!**

**РЕАЛИЗАЦИЯ  
ОБОРОТНЫХ ПЛУГОВ**

**с ВЫГОДОЙ до 35%**

для сельхозтоваропроизводителей Самарской области

Приобретение техники по Целевой программе РСХБ  
“Кредит под залог приобретаемой техники и/или оборудования”

**БЕЗ ПЕРВОНАЧАЛЬНОГО ВЗНОСА!**



Срок действия акции до 15 июня 2013 года

Подробности по тел.:  
+7(84663) 46 589  
+7 927 730 50 02.  
volgaagromash@mail.ru

Производственные мощности ЗАО «Электроцит» – Стройиндустрия» позволяют проводить весь комплекс работ по возведению зданий и сооружений



ПРОЕКТ



РЕАЛИЗАЦИЯ НОВЫХ АМБИЦИОЗНЫХ ЗАДАЧ В СФЕРЕ АПК В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ДОЛЖНА ВЕСТИСЬ СИЛАМИ МЕСТНОГО БИЗНЕСА. ТАК СЧИТАЕТ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЗАО «СЗ «ЭЛЕКТРОЦИТ» - СТРОЙИНДУСТРИЯ» ВЯЧЕСЛАВ ТИТОВ. ЕГО КОМПАНИЯ ГОТОВА ПОСТРОИТЬ В ГУБЕРНИИ 10 МОЛОЧНЫХ ФЕРМ

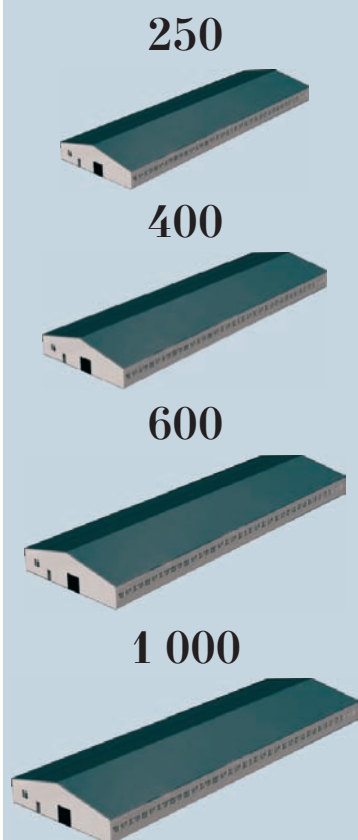
ИЛЬЯ КАЗАКОВ

# «В губернии должен работать прежде всего самарский бизнес»



ЗАО «САМАРСКИЙ ЗАВОД «ЭЛЕКТРОЦИТ» - СТРОЙИНДУСТРИЯ»

Готовые бизнес-планы для заказчиков для строительства молочно-товарных ферм



фуражных голов с молодняком под ключ

**- Когда вы выступили с такой инициативой?**

- Губернатор 1 февраля посетил наше предприятие, и мы выступили с предложением заняться проектом строительства 10 молочных ферм крупного рогатого скота в Самарской области. Сейчас у нас уже готово типовое техническое решение со строительной частью, составлены сметы. Проект готовится к окончательному согласованию на уровне профильных министерств и губернатора. В перспективе мы готовы участвовать в торгах на право его реализации.

**- Что вы предлагаете?**

- Мы предлагаем строить фермы, используя быстровозводимые конструкции, как это принято во всем мире. По проекту, здания будут представлять собой сооружения с панелями типа ПИР (пенополиизоцианурат). Типовая ферма будет включать два коровника на 500 голов каждый общей площадью 10 тыс. кв. м, родильно-доильное отделение, два телятника и инфраструктуру: кормохранилище, подстанция и т.д. На одной площадке планируется расположить до 2,7 тыс. голов КРС - это вместе с основным стадом и всеми отделениями.

Доильное оборудование мы можем заказать у проверенного подрядчика, по проекту оно может быть как карусельного, так и елочного типа. Технологии, которые мы предлагаем, уже принципиально согласованы с министерством сельского хозяйства и продовольствия Самарской области.

**- Какие проекты АПК уже реализованы компанией?**

- Мы поставляли очень большой объем комплектных зданий для АПК Поволжья и других регионов. В Пензен-

кой, Волгоградской областях, Татарстане мы строили свиноводческие, птицеводческие хозяйства. Сегодня идут поставки в Башкирию, где строится комплекс по выращиванию индюшек. По птицеводческому направлению были масштабные поставки в Белгородскую область.

В Самарской области из крупных проектов, целиком реализованных нашей компанией, можно выделить комплекс ГУП СО «Купинское», и мы очень бы хотели развивать этот опыт.

**- В чем преимущества «Электроцита» по сравнению с конкурентами?**

- Во-первых, это более чем 40-летний опыт производства продукции для строительной индустрии, строительства зданий различного назначения. Сегодня производственные мощности ЗАО «Электроцит» – Стройиндустрия» позволяют проводить весь комплекс работ – от проектирования зданий и сооружений, собственного изготовления компонентов для строительства и монтажа до сдачи объекта

*В Самарской области из крупных проектов, целиком реализованных нашей компанией, можно выделить комплекс ГУП СО «Купинское», и мы очень бы хотели развивать этот опыт*

«под ключ». Современное оборудование и технологии дают возможность обеспечить высокое качество изделий в договорные сроки и выполнить все обязательства перед клиентами и партнерами.

В этом плане у нас серьезное преимущество над конкурентами, потому что кто-то не может проектировать, кто-то не может сам производить метал-

## ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ПЛОЩАДОК ЗАВОДА

**2,5** млн кв. м в год

мощность высокотехнологического комплекса по производству сэндвич-панелей

**120** тыс. тонн в год

мощность производственного комплекса по изготовлению продукции из металла

**35** тыс. тонн в год

мощность завода теплоизоляционных изделий «Евроизол»

**20** тыс. тонн в год

мощность завода металлоконструкций «УЗМК»

**15** тыс. тонн в год

проектная мощность производства оцинкованного профиля толщиной 1,2-4 мм линии Zeman

**более 5** тыс. тонн

источник: ЗАО «СЗ «ЭЛЕКТРОЦИТ» - СТРОЙИНДУСТРИЯ»

локонструкции, кто-то просто занимается чисто строительством. А у нас все будет в одних руках.

Таким образом, мы сможем обеспечить максимально короткие сроки строительства и максимальное качество. Не будут возникать вопросы к подрядчику по недоработкам или вопросам к производителю конструкций по задержкам и качеству. Мы будем решать все эти проблемы сами.

Кроме того, мы можем начать строительство без выделения средств, под госгарантии правительства. Опыт такой работы у нас уже был в Купино.

**- В какой срок можно реализовать проект?**

- 10 ферм - это достаточно серьезный объем. Я думаю, что вряд ли какая-то одна компания сможет построить все 10 ферм до конца года. Но мы готовы начать строительство хоть с начала весны, когда сойдет снег. Я думаю, что на одну ферму уйдет около 6 месяцев.

**- Важно ли привлекать к работам над проектами местные компании?**

- Я убежден в том, что только самарские компании должны участвовать в реализации проектов на территории губернии. Так будет осуществляться загрузка производственных мощностей региона, люди будут обеспечены работой и зарплатой, а значит, казна региона будет пополняться налоговыми поступлениями. Таким образом, все средства останутся в экономике области - и это правильно.



# Пищевая промышленность. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

МНЕНИЕ

## Губернский пищепром освоит новые направления

СФЕРА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ  
БУДЕТ СУЩЕСТВЕННО РАСШИРЯТЬСЯ



ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

В первом квартале 2013 года крупнейшие предприятия сельхозпереработки сократили без перебоев. Сокращений персонала не было нигде, как и задолженности по зарплате.

Пищевая и перерабатывающая промышленность Самарской области представлена высокотехнологическими и конкурентоспособными предприятиями по производству мясомолочной продукции, растительных и животных масел и жиров, муки, хлеба, крупы, кондитерских изделий, водки и ликероводочных изделий, пива и безалкогольных напитков.

В настоящий момент в Самарской области функционируют 209 мясоперерабатывающих предприятий, 14 хлебо-, 22 молокоперерабатывающих завода. Среди них ведущие предприятия пищевой промышленности России - отлично известные за пределами региона Кондитерское объединение «Россия», ОАО «Жигулевское пиво», ООО «Самарский комбинат «Родник», ОАО «Самарский жиркомбинат», ОАО «Самаралакто».

В первом квартале 2013 года экономическая ситуация



на перерабатывающих предприятиях была стабильной. Сокращений персонала и вынужденных отпусков и задолженности по зарплате на крупнейших предприятиях не зафиксировано.

В 2013 году в числе крупнейших налогоплательщиков губернии, помимо традиционных нефтяных, газовых, химических и машиностроительных компаний, появилось предприятие пищевой промышленности. Группа компаний «Фабрика качества», входящая в десятку крупнейших мясоперерабатывающих предприятий страны, получила статус крупнейшего налогоплательщика Самарской области. Ранее среди предприятий, имеющих статус крупнейших налогоплательщиков региона, не было представителей пищевой промышленности.

Перед пищевой промышленностью губернии стоят задачи

увеличения объемов производства, экспорта, внедрения новых технологий. После вступления в ВТО самарские пищевики активно увеличивают уровень и качество переработки местного сырья, чтобы предлагать покупателю конкурентоспособный продукт, даже по сравнению с иностранной продукцией. Например «Фабрика качества» готовит к открытию новую линию по приемке, разделке, подготовке и обвалке охлажденного сырья. В «Овощевод» Ставропольского района состоялось торжественное открытие линии по очистке, фасовке и упаковке овощей.

Предприятиям регионально-пищепрома будет оказана государственная поддержка. В этом году по инициативе главы региона Николая Меркушкина правительство области готовится к развитию молочного производства и созданию пивоваренного кластера.

## Промышленности нужно адаптироваться



**СЕРГЕЙ ПОСАШКОВ,**  
РУКОВОДИТЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ПИЩЕВОЙ И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- После вступления России в ВТО основными задачами, стоящими перед пищевыми и перерабатывающими предприятиями Самарской области, являются повышение эффективности производства, конкурентоспособности наших продуктов питания и максимальное сохранение предприятий отрасли. Для их решения на предприятиях проводится техническое перевооружение. Чтобы производить качественную продукцию, способную конкурировать на рынке, необходимо брать на вооружение самую современную технику.

Во-вторых, идет внедрение стандартов ИСО. Это актуальная технология системного обеспечения безопасности пищевых продуктов, построенная на базе международных стандартов ИСО 22000. Внедренные системы при их правильной организации гарантируют высокий уровень качества продукции и способствуют повышению эффективности производства. Сегодня проводится динамичная работа по внедрению на основных пищевых и перерабатывающих организациях систем менеджмента качества.

Продолжается внедрение инновационных передовых технологий. Ассортиментный ряд продуктов питания пополняется за счет продуктов нового поколения, несущих профилактические и лечебные функции. Потребительский спрос на продукты с новыми полезными характеристиками растет.

Для адаптации сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности в современных условиях требуются меры государственной поддержки, не противоречащие обязательствам России в ВТО. В соответствии с постановлением правительства Самарской области, на 2013 год предусмотрена господдержка перерабатывающих предприятий за счет субсидии на проведение работ по созданию и сертификации систем менеджмента качества в соответствии с международными стандартами в размере 75% от понесенных затрат. А также за счет субсидии в целях возмещения затрат в связи с производством, переработкой, хранением и реализацией сельскохозяйственной продукции, выполнением иных работ и в целях возмещения части процентной ставки по краткосрочным кредитам на сырье.

## Планируем закончить реконструкцию



**ВАЛЕРИЙ ШОКУРОВ,**  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР И АКЦИОНЕР  
ОАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКОМОЛОКО»:

- Продолжается реконструкция «Новокуйбышевского молока». К августу 2013 года мы планируем закончить все работы и запустить завод. Людей будем набирать по мере необходимости. Новое оборудование в высокой степени автоматизировано, и заводу потребуются меньше сотрудников, чем было раньше. Предварительные расчеты дают основание сказать, что работников будет порядка 100. Точнее можно будет ответить после монтажа и тестового запуска оборудования. Продуктовая линейка завода существенно изменится: не будет: молоко, кисломолочная продукция, сметана, масло, сыры. Будет линия по производству глазированных сырков и нарезке сыра. Для всей продукции будет разработан новый бренд. По аналогии с «Юнимилком» и прочими конкурентами. К лету мы сможем его анонсировать. Мы будем позиционировать свою продукцию как качественный продукт по средней цене.

Структура поставщиков также изменится. Мы поддерживаем отношения с хозяйством «Заречье-2». Сейчас оно получило статус племенного. Будем привлекать и сторонних поставщиков. Главное, чтобы их продукция соответствовала ГОСТу. С учетом себестоимости она подешевеет, но это не значит, что она будет меньше стоить на рынке - конечную цену для городского покупателя определяют представители розничной торговли. Продукция однозначно будет конкурентоспособной, потому что она будет более качественной и будет дешевле обходиться нам в производстве.

## Продолжается сегментация продукции



**МАРИНА ПЕТРОВА,**  
ДИРЕКТОР ПО КОРПОРАТИВНЫМ КОММУНИКАЦИЯМ  
ХОЛДИНГА «ПИР ПРОДУКТ»:

- Молочная отрасль в меру консервативна, и новые продукты здесь появляются не слишком часто. Плавные изменения идут постоянно, а вот радикальные новации происходят крайне редко. Примером подобной инновации, внедренной в прошлом году, можно назвать новое детское молоко со злаками «Агуша»: гречкой, рисом, грушей и яблоком, кукурузой и бананом. Если говорить о тенденциях, то можно отметить инновации в упаковке. Производители стремятся к уменьшению размера упаковки и созданию продукта, который можно употребить за один раз: например, сыр «Анимашка» весом 20 г, чеддар-мини от Dairy Crest с шестью кусочками сыра весом по 20 г. Одновременно прослеживается увеличение объемов упаковки продуктов, рассчитанных на семейное потребление или сегмент HoReCa: сыр и творог в упаковке весом 1 кг, тертый пармезан Piracchi весом 500 г. Продолжается сегментация на детские-подростковые продукты и продукты для мужчин и женщин. Так, «Вимм-Билль-Данн» выпустил «Имунеле For Men» с грецким орехом и «Имунеле For Kids».

### ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС». ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ТОП-20

ПЕРСОНЫ	Вступление России в ВТО в первую очередь отразилось на перерабатывающей промышленности, именно поэтому Всемирная торговая организация стала одной из самых популярных тем в этом разделе. Кроме того, внимание общественности было приковано к громким судебным процессам — кредиторов с Безенчукским МЭЗ, ФАС с Винзаводом «Тольяттинский» за лицензию, а также к делу о банкротстве шоколадной фабрики «Добрые вести». Нашло отражение в рейтинге и создание пивоваренного кластера, в рамках которого субсидии получат «Балтика-Самара», а также, возможно, и «Жигулевское пиво».	ОРГАНИЗАЦИИ
1. Альтергот Виктор ..... 3935 +3391 ▲		1. Министерство сельского хозяйства СО ..... 5040 +3180 ▲
2. Кузичкин Олег ..... 3535 +1782 ▲		2. Россельхозбанк ..... 5749 +54 ▲
3. Меркушкин Николай ..... 2879 +2048 ▲		3. Новокуйбышевское молоко ..... 4603 +212 ▲
4. Кандеев Сергей ..... 1651 +1651 ▲		4. Фабрика качества ..... 3766 +1496 ▲
5. Пак Петр ..... 1577 +1427 ▲		5. Балтика-Самара ..... 2918 +2846 ▲
6. Сомов Николай ..... 1375 +228 ▲		6. ВТО ..... 2714 +2510 ▲
7. Милюткин Владимир ..... 1342 +1342 ▲		7. Самаралакто ..... 2564 +245 ▲
8. Кизилова Наталья ..... 1214 -389 ▼		8. Министерство экономического развития СО ..... 2521 +1363 ▲
9. Корнев Владимир ..... 1049 +409 ▲		9. Дапоп ..... 2378 +200 ▲
10. Кустя Стефан ..... 883 +309 ▲		10. ФАС ..... 2362 -606 ▼
11. Сидякин Евгений ..... 878 -152 ▼		11. Жигулевское пиво ..... 2307 +958 ▲
12. Чернов Юрий ..... 798 -139 ▼		12. Добрые вести ..... 2175 +1228 ▲
13. Егер Ларс ..... 742 +742 ▲		13. Безенчукский МЭЗ ..... 2140 -167 ▼
14. Файнгерш Сергей ..... 716 -122 ▼		14. Винзавод Тольяттинский ..... 2138 -1238 ▼
15. Приезжав Геннадий ..... 685 +73 ▲		15. Русагро ..... 2014 -429 ▼
16. Шокуров Валерий ..... 668 +668 ▲		16. Правительство Самарской области ..... 2023 +1457 ▲
17. Воропаев Сергей ..... 637 +594 ▲		17. Юнимилк ..... 1922 +1061 ▲
18. Мартынов Алексей ..... 552 -168 ▼		18. Росси ..... 1850 +703 ▲
19. Шаршаков Андрей ..... 552 -168 ▼		19. Радна ..... 1850 +703 ▲
20. Фомичев Петр ..... 528 -665 ▼		20. Арбитражный суд Самарской области ..... 1586 +1258 ▲

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

**Кассация поставила точку в конфликте винзавода и контрольного органа, признав недействительным отказ РАРа в продлении лицензий**



НОВОСТИ

БАНКРОТСТВО

**«ТЕЩУ» ПРИЗНАЛИ**

**БАНКРОТОМ.** Самара. Арбитражный суд Самарской области признал ООО «Теща» банкротом. Общество находилось на стадии банкротства с 2008 года. Крупнейший кредитор компании - Сбербанк. В 2011 году в ООО началось внешнее управление, которое, впрочем, не принесло результата - свою платежеспособность должник восстановить не смог. План внешнего управления предусматривал в том числе дозагрузку производства, но фактически он не выполнялся. Суд счел, что предприятие не смогло и не имеет возможности в будущем найти средства для покрытия 122,9 млн рублей долгов и восстановления платежеспособности.

**ГЕННАДИЙ КУЗНЕЦОВ ХОЧЕТ ЗАНЯТЬСЯ ПРОДУКТАМИ БЫСТРОГО ПРИГОТОВЛЕНИЯ.**

Кишелев. Владелец и руководитель ООО «СПК» Геннадий Кузнецов планирует начать выпуск продуктов быстрого приготовления. «У нас есть договоренности с иностранной компанией в части поставок производственных линий, - рассказал Кузнецов. - В ближайшие несколько лет я планирую построить еще один цех по производству продукции быстрого приготовления. Общий объем предполагаемых инвестиций в него составит порядка 120 млн рублей. Кредитные ресурсы привлекать не планируем». При этом бизнесмен не стал пояснять, какую именно продукцию он намеревается производить. По информации издания, речь идет о быстрорастворимых кашах. Кузнецов добавил, что свою продукцию намеревается продавать в сетях «Пчелка» и «Ашан», с которыми уже сотрудничает. ООО «СПК» специализируется на производстве неочищенных растительных масел.

**«ЖИГУЛЕВСКОЕ ПИВО» ОТСТОЯЛО СВОИ ТОРГОВЫЕ МАРКИ.** Самара. ОАО

«Жигулевское пиво» отстояло свои права на торговые знаки «Буратино», «Саяны» и «Жигулевские воды». Их «Жигулевское пиво» использует уже несколько лет в производстве безалкогольных напитков. Патенты на спорные бренды завод оформил еще в период с 1997 по 2003 год. 14 мая в Арбитражный суд Москвы поступило три иска от ООО «Холдингвая компания «Бизнесинвестгрупп» («БИГ») из Башкирии. «БИГ» пытался лишить самарское предприятие трех торговых знаков, ссылаясь на то, что самарский завод их якобы не использует. В рамках заседания «Жигулевское пиво» предоставило доказательства выпуска продукции под этими брендами: справки об объемах производства с изображением оспариваемых товарных знаков, сертификаты и декларации о соответствии продукции. Башкирское ООО получило отказ по всем торговым маркам.

# Винзавод борется за лицензию

РАНЕЕ ПЛАНИРОВАЛОСЬ, ЧТО ПРЕДПРИЯТИЕ ЗАРАБОТАЕТ ВНОВЬ В ФЕВРАЛЕ ЭТОГО ГОДА. ЗА СИТУАЦИЕЙ НА ВИНЗАВОДЕ «ТОЛЬЯТТИНСКИЙ» ВНИМАТЕЛЬНО СЛЕДЯТ БАНКИ-КРЕДИТОРЫ

ЛЕОНИД ТУШИН

**В 2013 году Росалкогольрегулирование вновь приостановило действие лицензий винзавода «Тольяттинский» на производство, хранение и поставку спиртных напитков.**

В течение двух лет винзавод в судебном порядке оспаривал решение об отказе от продления лицензии Росалкогольрегулирования (РАР).

В прошлом году кассация поставила точку в конфликте винзавода и контрольного органа, признав недействительным отказ РАРа в продлении лицензий. В итоге 24 мая прошлого года РАР продлило лицензии «Тольяттинскому».

Как рассказал тогда гендиректор винзавода «Тольяттинский» **Петр Пак**, соглашение



со Сбербанком, основным кредитором предприятия, которого очень беспокоила сложившаяся ситуация, заключено до конца января 2013 года.

«Банки ждут разрешения ситуации по нашему заводу. Мы планируем заключить мировое соглашение с каждым из кредиторов. Об их условиях можно будет говорить в начале февраля», - сообщил он.

В этот же период, по заверениям Пака, должен был быть запущен завод.

«На первом этапе производительность предприятия

будет небольшая, затем постепенно станем ее наращивать», - рассказывал Пак.

Однако ведомство вновь приостановило действие лицензий винзавода.

«Я узнал об этом 24 января. Пока мы не знаем точных формулировок, по которым нам приостановили лицензии. В качестве причин указывается лишь непредставление данных по выпуску продукции. Этот вывод РАРа основывается на проверке, которую они провели в мае прошлого года. Однако у нас

есть два определения суда, которые доказали, что вынесенные решения РАРа о привлечении нас на основе этой проверки к административной ответственности незаконны. Какие данные о деятельности завода мы можем им предоставить, если мы не выпустили еще ни одной бутылки?» - недоумевает Петр Пак.

После получения полного решения РАРа о приостановке лицензий Пак намеревается вновь оспаривать его через арбитраж.

## Производитель хлеба «Тидбит» попал под процедуру банкротства



ИЛЬЯ КАЗАКОВ

**Областной арбитражный суд ввел на три месяца процедуру наблюдения в отношении ООО «Тидбит-Самара» - самарского производителя хлебобулочных и кондитерских изделий, с 1999 года реализуемых под маркой Tidbit. Компания сама инициировала свое банкротство из-за долгов почти на 39 млн рублей, которые нечем гасить.**

Исковое заявление в Арбитражный суд Самарской области о признании себя несостоятельным ООО «Тидбит-Самара» подало 22 января. Арбитраж рассмотрел заявление и признал его обоснованным.

Как сообщалось в ходе судебного заседания, по состоянию на 22 января задолженность предприятия перед налоговыми органами, собственными сотрудниками, кредиторами и поставщиками составляла почти 39 млн рублей.

Путей ее погашения без введения процедуры банкротства менеджмент пред-

ЧУТЬ БОЛЕЕ 1 МЛН РУБЛЕЙ СОСТАВЛЯЕТ СТОИМОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ ЗАВОДА, КОТОРОЕ МОЖЕТ БЫТЬ ПУЩЕНО С МОЛОТКА

Предприятие выпускало более 100 наименований различных видов продукции. Производственные площади «Тидбит-Самара» составляли около 3 тыс. кв. м, на которых трудилось свыше 200 специалистов различного профиля.

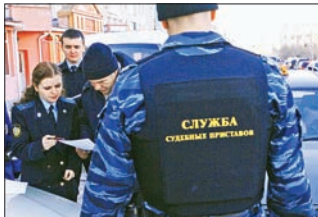
приятия не видит - сейчас все производство остановлено, в кассе компании находится лишь 8,3 тыс. рублей. Организация работала на арендованных площадях и никаких объектов недвижимости или других значимых активов для продажи не имеет.

На основании этих обстоятельств суд принял решение ввести в компании процедуру наблюдения сроком на три месяца. Арбитражным управляющим ООО «Тидбит-Самара» назначен **Петр Салюк** из НП «МСРО «Содействие».

Оплата услуг управляющего и расходы на обеспечение

судебных процедур будут идти за счет взыскания дебиторской задолженности компании, которая превышает 800 тыс. рублей. Еще чуть более 1 млн рублей составляет стоимость производственного оборудования ООО, которое может быть пущено с молотка. Следующее судебное заседание по делу и рассмотрение отчета арбитражного управляющего назначено на 10 июня этого года.

Согласно официальному сайту компании, «Тидбит» вел свою производственную деятельность с мая 1999 года.



**ИФНС требует доначислить «Добрым вестям» 1,45 млн рублей налога на добавленную стоимость**

АРБИТРАЖ

СДЕЛКА

# «Добрые вести» брали сырье у «однодневок»

**СОТРУДНИЧЕСТВО С СОМНИТЕЛЬНЫМИ ПОСТАВЩИКАМИ ПРИВЕЛО ФАБРИКУ К БАНКРОТСТВУ. ПРЕДПОЛАГАЕТСЯ, ЧТО КОМПАНИЯ СКРЫЛА ОТ НАЛОГОВОЙ БОЛЕЕ 4 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ**

ЛЕОНИД ТУШИН

**ООО «Шоколадная фабрика «Добрые вести» закупало сырье для производства кондитерских изделий у организации, отвечающей всем признакам фирмы-однодневки. Это стало известно на процессе по банкротству компании.**



ВЛАДИМИР КОТЛИШЕВ

Согласно материалам дела, «Добрые вести» отразили в своей отчетности поставку от фирмы «Волга Продукт». Инспекторы Федеральной налоговой службы провели выездную проверку этой компании и выявили, что директор «Волга Продукта» не участвует в работе общества, а у организации нет основных средств. «Фактически товар на фабрику поставляло другое лицо», - заявили представители инспекции.

На основании этого сделка с компанией была поставлена под сомнение, а в ИФНС

«Добрым вестям» доначислили более 4,3 млн рублей налогов.

Это и послужило причиной инициирования процедуры банкротства в отношении фабрики. Иск предприятия к ИФНС поступил в региональный арбитраж 31 августа прошлого года. В нем фабрика просила признать незаконным решение службы привлечь предприятие к ответственности за налоговое правонарушение.

В частности, ИФНС требует доначислить «Добрым вестям» 1,45 млн рублей налога на до-

бавленную стоимость, 231 тыс. рублей налога на прибыль в федеральный бюджет и 2 млн рублей налога на прибыль в бюджет субъектов РФ. А также пени по НДС в размере 294 тыс. рублей, пени по налогу на прибыль в федеральный бюджет в размере 41 тыс. рублей, и пени по налогу на прибыль в бюджет субъектов на 383 тыс. рублей. На предприятии эти доначисления считаются незаконными и отказываются оплачивать.

Поскольку задолженность, послужившая причиной ини-

цирования банкротства, напрямую связана с рассматриваемым параллельно иском фабрики к налоговикам, «Добрые вести» ходатайствовали об отложении рассмотрения заявления о признании несостоятельности. Инспекция не возражала против этого.

В результате суд постановил приостановить производство по делу о банкротстве фабрики до вынесения решения по иску об оспаривании доначисления налогов.

Дело все еще рассматривается.

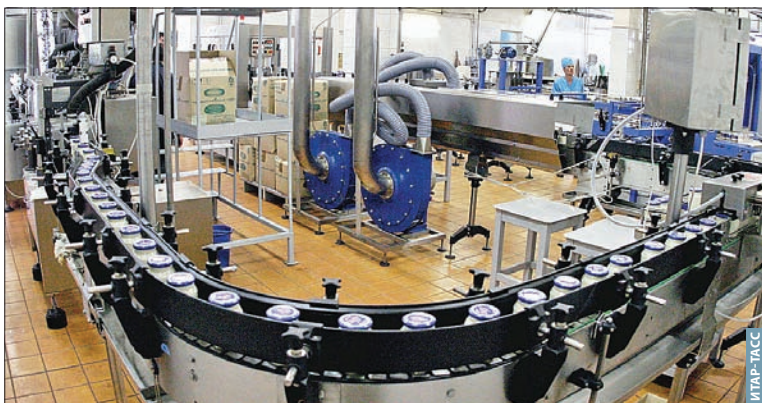
**МАСЛОСЫРКОМБИНАТ «СЕРГИЕВСКИЙ» БУДЕТ ЛИКВИДИРОВАН.** *Сергиевск.*

**Сергей Воропаев**, владелец более 99% акций ОАО «Маслосыркомбинат «Сергиевский», принял решение ликвидировать предприятие. Оно было зарегистрировано в 2002 году и специализировалось на переработке молока и производстве сыра. С лета 2011-го владельцем маслосыркомбината «Сергиевский» стал Сергей Воропаев, а миноритарными владельцами являются **Надежда Иванова** и **Светлана Левина**. Согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», на прошедшем 21 января внеочередном общем собрании акционеров предприятия было принято решение о ликвидации ОАО. По информации одного из участников регионального молочного рынка, тенденция к закрытию небольших локальных заводов обусловлена маленькими объемами переработки, в результате чего такие предприятия не выдерживают современных рыночных условий.

**ПРИЕЗЖЕВУ НЕ УДАЛОСЬ ОСПОРИТЬ ПРОДАЖУ АЛЕКСЕЕВСКОГО ХПП.**

*Алексеевка.* Бизнесмену **Геннадию Приезжеву** не удалось признать незаконным документ ФАС, касающийся проведения торгов по продаже имущества ОАО «Алексеевское хлебоприемное предприятие». Участник торгов не смог доказать свои утверждения о якобы имевшем место сговоре между конкурсным управляющим ОАО **Виктором Богдановым** и электронной площадкой и факте подделки его подписи третьим лицом. В период с 10 мая по 28 июня 2012 года конкурсным управляющим Виктор Богданов проводил торги путем публичного предложения. Начальная стоимость активов составляла 22,4 млн рублей. Единственным допущенным участником и соответственно победителем стало ЗАО «Самараагро-промпереработка» («САПП»), предложившее за активы чуть менее 4,5 млн рублей. ЗАО подконтрольно ООО ГК «Русагро» и **Алексее Неустроеву**. Приезжев подал жалобу в антимонопольную службу, но получил отказ. Пытаясь опротестовать решение, он дошел до апелляции, однако 11 февраля 2013 года и эта инстанция оставила решение без изменений.

## Самарский майонезный завод признан виновным в недобросовестной конкуренции



**ЗАВОД ИСПОЛЬЗОВАЛ ДИЗАЙНЕРСКИЕ РЕШЕНИЯ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ БЕЛОРУССКО-ГЕРМАНСКИМ СОВМЕСТНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ «САНТА БРЕМОР»**

Самарский майонезный завод находится в п.г.т. Новосемейкино Красноярского района. Предприятие производит различные виды майонезов, майонезных соусов, горчицы, аджики, хрена, делает пресервы из икры мойвы, а также кетчупы.

ЛЕОНИД ТУШИН

**Самарское предприятие не смогло в суде доказать, что не использовало при оформлении крышек и этикеток своей продукции дизайн, схожий с тем, в котором выполнены товары ООО СП «Санта Бремор». Претензии к заводу высказала ФАС, обвинив самарского производителя в недобросовестной конкуренции на товарном рынке рыбы и морепродуктов.**

Арбитражный суд Москвы подтвердил выводы Федеральной антимонопольной службы (ФАС) РФ, признавшей Самарский майонезный завод виновным в недобросовестной конкуренции из-за использования сходной по дизайну с товарами ООО СП «Санта Бремор» продукции.

Напомним, Самарский майонезный завод использовал дизайнерские решения, применяемые белорусско-германским совместным предприятием, для оформления этикеток и крышек своей продукции («Икра деликатесная классическая №1», «Икра деликатесная с коп-

ченым лососем №2» и «Икра деликатесная подкопченая №3»).

Антимонопольное ведомство решило, что такие действия самарского производителя являются недобросовестной конкуренцией на товарном рынке рыбы и морепродуктов, поскольку «они приводят к смешению продукции разных производителей и вводят потребителей в заблуждение в отношении производителя упомянутой икры».

На суде представители Самарского майонезного завода заявили, что их продукция имеет отличительные

особенности. Так, по словам юристов, она промаркирована наименованием «Береста». А цветовая гамма имеет классический вид для всех подобных товаров, отметили представители майонезного завода.

Однако юрист Федеральной антимонопольной службы с этим доводом не согласилась, заявив, что продукты питания Самарского майонезного завода могут ввести в заблуждение потребителей.

В итоге суд встал на сторону ФАС. Самарское предприятие оштрафовали на 300 тысяч рублей.

**«СЫЗРАНЬМОЛОКО» ЗАПУСТИТ ЛИНИЮ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СЫРА.**

*Сызрань.* «Сызраньмолоко» анонсировало скорый запуск линии по производству натуральных сыров стоимостью 1,1 млрд рублей. ОАО «Сызраньмолоко» принадлежит московскому заводу плавяных сыров ЗАО «Карат». Контроль над предприятием холдинг установил еще в 2005 году. В частности, владелец «Карата» **Владимир Корсун** публично заявил, что «новая продукция «Сызраньмолока» будет напоминать сыры «Маасдам» и «Эменталь».

Завод в Тольятти сейчас работает на пределе - в некоторые дни загрузка производства достигает 100%



ОПЫТ

# «После вступления России в ВТО наступит дестабилизирующий период в системе «производитель—потребитель»

СТЕФАН КУСТЭ - ФРАНЦУЗСКИЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР, КОТОРЫЙ РАБОТАЕТ В ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ФРАНЦИИ, ТУРЦИИ И РОССИИ БОЛЕЕ 15 ЛЕТ. В ПРОШЛОМ ГОДУ ОН ПРИЕХАЛ В САМАРУ И ЗАНЯЛ ПОСТ УПРАВЛЯЮЩЕГО ДИРЕКТОРА ДИВИЗИОНА «ВОЛГА» ГРУППЫ КОМПАНИЙ «DANONE-ЮНИМИЛК». В ИНТЕРВЬЮ НАШЕМУ КОРРЕСПОНДЕНТУ СТЕФАН РАССКАЗАЛ, ПОЧЕМУ ПАДАЕТ КАЧЕСТВО САМАРСКОГО МОЛОКА, ЧТО ЖДЕТ МОЛОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В ВТО И В ЧЕМ, ПО ЕГО МНЕНИЮ, ЗАКЛЮЧАЕТСЯ СЕКРЕТ УСПЕХА БИЗНЕСА В РОССИИ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

## «В РОССИИ ПРОШЕЛ ОЧЕНЬ ИНТЕРЕСНЫЙ ПЕРИОД МОЕЙ ЖИЗНИ»

**- Расскажите, как вы попали в российский молочный бизнес и каким образом оказались в Самаре?**

- За свою карьеру я работал в двух международных компаниях. 10 лет я посвятил L'Oréal - ведущему производителю косметики в мире. Трудно там, я впервые приехал в вашу страну, тогда она еще называлась СССР. Мы открыли здесь одно из первых советско-французских совместных косметических предприятий. После пары лет работы в Советском Союзе в L'Oréal меня пригласили в группу компаний Danone.

Там мне предложили возглавить направление по производству сладкого печенья на московской кондитерской фабрике «Большевик», которую тогда приобрел Danone. С 1990 по 1999 год я жил в вашей стране. Учил язык, изучал реалии. Здесь прошел очень интересный период моей жизни.

После 1999 года компания Danone предложила мне продолжить карьеру за пределами России. Я работал во Франции и Турции на разных направлениях производства: от уже знакомого печенья до воды и, конечно, молочных продуктов. Но полтора года назад я вернулся в Россию. Тогда заканчивалось объединение компаний Danone и «Юнимилк», которое началось в 2010 году, и мой опыт пригодился в московском офисе объединенной группы. Я стал вице-президентом по интеграции. А после окончания интеграции, в сентябре

2012-го, приехал в Самару и возглавил Поволжский дивизион «Danone-Юнимилк».

**- Какая была ситуация в дивизионе, когда вы сюда приехали?**

- Она была уникальна для компании. На всей территории Поволжского дивизиона длительное время соседствовали предприятия экс-«Юнимилка» и экс-Danone. У обеих компаний был накоплен колоссальный опыт работы в этом регионе. В Самарской области это нашло особо яркое выражение. У Danone в Тольятти есть молочный завод, который существовал еще с середины 90-х и был первым предприятием компании в России. А в Самаре расположен завод «Самаралакто», который длительное время работал в структуре «Юнимилк». Это два предприятия с собственной производственной культурой и своей структурой поставщиков.

**- Какие задачи поставили перед вами на новом месте?**

- Завершить интеграцию компаний в Поволжском дивизионе, усилить динамику роста производства и совершенствовать качество продукции. Причем последнее зависит не только от уровня нашего оборудования и профессионализма сотрудников, но и от эффективности работы всей цепочки - от поставщиков до дистрибьюторов. Ведь молочный продукт - один из самых чувствительных.

**- Удалось ли наладить контакт с самарскими властями?**

- Когда я приехал в Самару, у компании уже были выстроены взаимоотношения с региональным правительством. Все-таки «Самаралакто» существует уже более 80 лет. Так что компания не ждала моего

приезда, чтобы наконец начать налаживать контакт с областью. Моя роль - поддерживать и выводить на новый уровень эти отношения. Мы готовы участвовать в совместных с правительством проектах по развитию молочного производства, переработки, в социальных проектах.

Я присутствовал на встрече губернатора **Николая Меркушкина** с участниками бизнеса. Он хорошо знает «Danone-Юнимилк». В Мордовии, где он долгое время работал, расположен первый завод, который был в свое время включен в группу «Юнимилк» и в который ГК «Danone-Юнимилк» также решила инвестировать большие деньги на модернизацию и расширение производства.

## ОТКАЗ ОТ ВТОРОГО СОРТА МОЛОКА

**- Известно что «Danone-Юнимилк» планирует вложить в модернизацию «Самаралакто» более 1,4 млрд рублей. В чем заключается этот процесс?**

*Не все поставщики «Самаралакто» оказались способны выпускать продукцию, соответствующую современным требованиям*

- Модернизация «Самаралакто» началась в прошлом году и завершится в течение 2-2,5 лет. Реконструкция направлена на пересмотр всех основных функций, технологических процессов, которые до этого были на заводе. Цель

- создать одно из самых современных производств на территории России, на основе опыта «Юнимилка» в производстве традиционного молочного продукта и опыта Danone в выпуске современных кисломолочных продуктов.

**- Будете ли вы оптимизировать структуру поставщиков предприятия?**

- Основная задача, которая стоит сейчас перед «Самаралакто» на 2013 год, - это отказ от второго сорта молока. У нас есть поставщики, в которых мы уверены - они могут производить сырье первого сорта, если захотят. Для таких мы будем внедрять программу обучения. Но некоторые из компаний, которые либо не готовы, либо не в состоянии добиться поставленной цели, будут подвержены ротации. Однако мы все равно будем стараться поддерживать отношения с теми, с кем расстанемся, потому что перейти на производство первого сорта молока - это не то решение, которое собственник может принять сегодня и реализовать уже завтра. Это кропотливая работа и серьезные вложения в оборудование и обучение людей.

Здесь, безусловно, нужна помощь региональных властей. Мы бы хотели, чтобы в Самарской области (как в Татарстане, например) господдержка молочной отрасли фокусировалась на производителях, которые стремятся достичь высоких показателей по качеству, а не только по количеству.

**- Планируется ли модернизация завода Danone в Тольятти?**

- Завод сейчас работает на пределе - в некоторые дни загрузка производства достигает 100%. Но увеличение его мощности мы не планируем. Думаю, там можно поработать

с эффективностью труда и оптимизацией процессов производства. Пока первоочередная задача - завершение уже начатых реконструкций заводов в Самаре и Саранске. На последнем мы планируем завершить ее примерно через год-полтора, вложив 500 млн рублей.

**- Как обстоят в губернии дела с сырьем?**

- За последние 5-6 лет ситуация с молоком в регионе ухудшилась. Если пять лет назад «Самаралакто» покупало около 70% сырья в Самарской области, то теперь мы покупаем только 50%. Молочный рынок растет, как и наше производство, а поголовье скота и надоев - нет. Только в последний год произошел небольшой положительный сдвиг. Таким образом, появляется дефицит - нам приходится искать поставщиков в других регионах: в Татарстане и Ульяновской области.

Кроме того, падает и качество. Далеко не все поставщики, с которыми раньше работало «Самаралакто», оказались способны выпускать продукцию, соответствующую современным требованиям. Есть много факторов, которые мешают фермерам сдавать качественное молоко. Но основной - это отсутствие стимула. Нет масштабной поддержки, получив которую хозяева этих производств захотели бы развивать свой бизнес. Мы сами сейчас стараемся стимулировать хозяйства к саморазвитию, проводим среди поставщиков конкурсы с ценными призами и подарками.

**- Аналогичные сложности с качеством молока есть и на других предприятиях дивизиона?**

- На каждом предприятии любого из дивизионов





По насыщенности и ассортименту рынка молочной продукции Европа и Россия сравнялись

ПУТЬ



ДАМИТРИЙ БУРЛАКОВ

«Когда в 1990 году я приехал в СССР, наименования молочных продуктов здесь ограничивались молоком, кефиром, маслом и сметаной. Это самые простые к производству молочные продукты, с коротким сроком годности. Их производили на местных заводах»

«Danone-Юнимилк» стараются покупать как можно больше молока местных производителей. Желательно как можно ближе к своему производству, потому что этот фактор влияет на оптимизацию всех бизнес-процессов предприятия.

Но на 100% добиться использования местного сырья в производстве удалось только на заводе «Эдельвейс» в Казани. Остальные предприятия по-прежнему частично завозят продукцию из других регионов, преимущественно из Татарстана. Но не в таких объемах, как Самарская область. Например, в Чувашии объем завозного молока составляет около 30%. На уровне Самарской области молоко из других регионов завозит к себе только завод в Саранске, которому в силу специфики производства (творог и стерилизованное молоко. - Прим. ред.) нужно на порядок больше сырья.

**«В РОССИИ СВОЯ КУЛЬТУРА»**

**- Как изменится молочный рынок Самарской области после вступления России в ВТО?**

- После окончательного и полноправного вступления вашей страны в ВТО однозначно наступит дестабилизационный период в системе «производитель-потребитель». Но для заводов «Danone-Юнимилк» ситуация особенно не изменится. Производители свежей молочной продукции всегда найдут свое место на местном рынке. Однако на рынке продуктов с более длительным сроком хранения - сыров, сухого молока - ситуация будет резко меняться.

**- То есть наша молочная продукция неконкурентоспособна на мировом рынке?**

- Не совсем так. Сейчас в Самарской области можно найти поставщиков и производителей, которые работают на стандартном европейском уровне. Качество продукции Danone, производимой в России, уже много лет не отличается ни по одному показателю от продукта, производимого во Франции. Много лет назад мы закрепили отношения с поставщиками, которые работают по европейским стандартам. Другой вопрос, что это качество «плавает» от поставщика к поставщику и даже в рамках одного производства.

**- Есть ли перспективы развития экспорта молочной продукции из Самарской области в рамках ВТО? Производство местной продукции дешевле, чем в европейских странах?**

- Трудно сказать однозначно - дороже или дешевле здесь делать молочные продукты. Сравнивая цены на продукцию в Европе и в Самарской области, нужно учитывать множество нюансов, в том числе логистических. Мы уже экспортируем продукцию в

Казахстан и Белоруссию. Но задачу дальше развивать экспорт (например в Европу) мы не ставим. Цель покорения рынка такой большой страны, как Россия, и без того достаточно амбициозна. Будем развиваться на местном рынке.

**- Чем отличается молочный рынок Самарской области и, например, какого-нибудь региона Франции?**

- Чтобы сравнивать Самарскую область и регионы Франции, нужно немного углубиться в историю. Бренды и продукты Danone на рынке Европы появились более чем 100 лет назад. В России своя культура. Например, популярные сейчас йогурты в Советском Союзе не продавались. Когда в 1990 году я приехал в СССР, наименования молочных продуктов здесь ограничивались молоком, кефиром, маслом и сметаной. Это самые простые для производства молочные продукты, с коротким сроком годности. Они делались местными заводами и распространялись недалеко от места непосредственного выпуска. В 1992-1993 годах Danone начал поставку своей продукции в Россию - появились творожки, йогурты. Экспансию на российский рынок начали и наши конкуренты.

На сегодняшний день по насыщенности и ассортименту рынка молочной продукции Европа и Россия сравнялись. Но объемы потребления различаются. По статистике, россиянин в среднем потребляет около 8-9 кг свежей молочной продукции в год, в то время как француз - 16-18 кг.

В Самарской области нам пока не удается выйти хотя бы на показатель 8-9 кг молочной продукции в год на человека. Пока на одного самарца при-

ходит около 6 кг, и это значит, что нам есть куда расти.

Чтобы достичь европейских показателей, в России нужно совершенствовать качество молочной продукции и оптимизировать пути ее доставки, а также развивать культуру продажи в малых населенных пунктах. Там зачастую просто нет необходимого оборудования для организации торговли широким ассортиментом молочных продуктов.

**- Как себя будут чувствовать местные независимые молокозаводы в рамках ВТО? Есть ли у них шансы на выживание?**

- Россия - это очень динамичный рынок, где, в отличие от многих других стран, еще имеет большую силу местный производитель. Вы можете в любом регионе России встретить продукцию крупнейших федеральных игроков, таких как «Danone-Юнимилк» или «Вимм-Билль-Данн», но вы также сможете в каждом городе найти и 3-5 местных производителей, как правило, ориентированных на производство традиционной молочной продукции.

Эта ситуация в корне отличается от Европы, где рынок в условиях ВТО представлен гигантами индустрии, а не малыми компаниями. В некоторых странах можно встретить

**Специалист в косметике, конфетах и минералке**

**Стефан Станислас Кустэ.** Родился в 1964 году во Франции. Получил высшее техническое образование в Католическом институте искусств и ремесел в Лилле.

Начал трудовую деятельность во Франции в 1988 году в компании Vichy, принадлежащей L'Oreal. В конце 1989 года был назначен менеджером по производству в компании «СоРеаль» - совместном предприятии L'Oreal и СССР в Москве. В 1994 году стал директором по производству и логистике L'Oreal Россия.

В группе компаний Danone работает с 1997 года. В августе 1997-го был назначен директором по производству и логистике кондитерской фабрики «Большевик» в Москве. В 1999 году перешел в центральный офис группы Danone в Париже, где занял место директора проекта в генеральной дирекции по персоналу.

С 2002 года работал в Турции в качестве промышленного директора молокозавода Danone Tikvesli в Стамбуле. В 2007 году вернулся на родину и стал директором завода Volvic - производителя минеральной воды, источник которой находится в центральной части Франции.

С 2010 года снова в России - вице-президент по интеграции группы компаний «Danone-Юнимилк» в России. С сентября 2012 года - управляющий директор дивизиона «Волга» группы компаний «Danone-Юнимилк» в России. Свободно владеет английским и русским языками, на разговорном уровне - немецким, на рабочем уровне - турецким.

Французский пищевой гигант Danone Groupe основан в 1919 году. Производит молочные продукты, детское питание, печенье и минеральную воду под брендами Danone, Danette, Actimel, Danissimo, Evian, Prince, LU и другими.

Группа компаний «Danone-Юнимилк» - российская продовольственная компания, образована в 2010 году в результате слияния молочных бизнесов российской компании «Юнимилк» и французской Danone.

общенациональный бренд. Я думаю, в перспективе появятся региональные игроки, которые будут консолидировать местные заводы. Они же потом будут превращаться в федеральные холдинги. Таким путем шла Европа.

**- Вы уже давно работаете в России. Какие нюансы ведения бизнеса в нашей стране вы для себя отметили?**

- Россия - это страна, где всегда нужно быть очень осторожным. Это огромный рынок с огромным потенциалом, и здесь в короткий срок могут произойти довольно серьезные перемены. Когда в России наступает кризис - разваливается все. Когда наступает период возрождения - это также очень масштабно. Так что если здесь вы хотите стабильного роста, вам нужно каждый день неустанно трудиться над фундаментом: качеством бренда, качеством продукта, качеством команды.

В этой стране важно понимать и помнить, что после любого кризиса наступает период бурного роста. Поэтому нужно планировать свою деятельность даже не на завтра или послезавтра, а на три года вперед. Не забывать про эти цели, но играть как можно более гибко в тех условиях, которые складываются на сегодняшний день.

**«САМАРАЛАКТО»**  
СПРАВКА О КОМПАНИИ

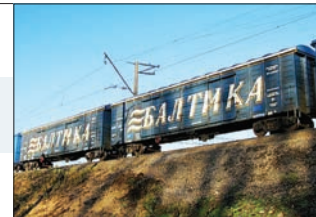
ОАО «САМАРАЛАКТО» СОЗДАНО В 1992 ГОДУ ПУТЕМ ОБЪЕДИНЕНИЯ ТРЕХ МОЛОЧНЫХ КОМБИНАТОВ, ВВЕДЕННЫХ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ В 1932, 1963 И 1980 ГОДАХ

ЗАКУПАЕТ МОЛОКО В ХОЗЯЙСТВАХ САМАРСКОЙ, САРАТОВСКОЙ, ОРЕНБУРГСКОЙ, УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТЕЙ И РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

В 2003 ГОДУ ГОДУ ВОШЛА В СОСТАВ КОМПАНИИ «ЮНИМИЛК»

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ «DANONE-ЮНИМИЛК»

«Балтика» одной из первых в России занялась развитием сырьевой базы для своих заводов и начала заключать договоры с сельхозпроизводителями



ПРОИЗВОДСТВО

# В губернии появится пивоваренный кластер

В НОВУЮ СТРУКТУРУ МОГУТ ВОЙТИ ВСЕ КРУПНЕЙШИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ОТРАСЛИ

ЛЕОНИД ТУШИН

В области приступили к созданию пивоваренного кластера. В результате этой работы, в которой задействованы все участники отрасли, должны увеличиться объемы производства и появиться новые рабочие места.

ПО ИНИЦИАТИВЕ ГУБЕРНАТОРА

Николай Меркушкин в своем послании депутатам губернской думы и жителям предложил создать в области мощный кластер пивоварения, который бы продолжил славные самарские пивоваренные традиции. С 1881 года в нашем городе функционирует один из старейших пивоваренных заводов страны - ОАО «Жигулевское пиво». В 2003 году в губернии начал действовать крупнейший в Поволжье пивоваренный завод «Балтика-Самара». Есть в области и множество небольших пивоварен, производящих пиво по оригинальным рецептам.

Теперь по инициативе губернатора в Самарской области должна появиться структура, которая объединит весь процесс пивоваренного производства: от выращивания специальных сортов ячменя до выпуска готовой продукции.

В технологической цепочке будет задействовано много различных организаций: проектные и строительные компании, научно-исследовательские институты, производители сельхозтоваров, пивоваренные предприятия.

В министерстве экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области подчеркивают: формирование пивоваренного кластера преследует цель не просто увеличить объемы производства пива, но и создать новые производства, например упаковочное, а также стимулировать инновационную деятельность в этом сегменте. По предварительным оценкам, результаты появятся через три-пять лет. За это время в два раза должны увеличиться

Следующий после «Балтики» претендент на вступление в кластер - ОАО «Жигулевское пиво». Для этого производителю одного из первых самарских брендов необходимо модернизировать производство



ежегодные поступления в бюджет области от деятельности участников рынка. «При существующих взаимоотношениях участников регионального рынка пива в бюджет региона от производства пива ежегодно поступало около 5 млрд рублей. Создание пивного кластера будет способствовать повышению качества производимого продукта, созданию в области производства полного цикла, что в перспективе предоставит возможность увеличения поступления акцизов в региональный бюджет до 10 млрд рублей», - отметили в министерстве.

## ПЕРВЫМ ДЕЛОМ - СЫРЬЕ

На первом этапе создания кластера, уточняют в Минэкономразвития, необходимо определить возможности региона в производстве ячменя и солода в необходимых объемах и при необходимости внести в планы сельхозпроизводителей необходимые коррективы.

Основным партнером области в создании кластера на этом этапе станет пивоваренная компания «Балтика». Она одной из первых в России самостоятельно занялась развитием сырьевой базы для своих заводов и начала заключать договоры с сельхозпроизводителями на поставку пивоваренных сортов ячменя. С 2005 года компания реализует собственный агропроект, выращивая ячмень в нескольких регионах России на площади более 90 тыс. га.

Как говорят в компании, «Балтика» заинтересована в выращивании качественного ячменя и на территории Самарской области. «Совместно с правительством региона мы определим, какие сорта и на каких территориях эффективнее сажать, а потом разработаем совместную программу работы», - сообщили в пресс-службе «Балтики».

Этот вопрос сейчас активно прорабатывается в региональном министерстве сельского хозяйства и продовольствия. В ведомстве сообщили, что в настоящее время сельхозпроизводители области выращивают в основном ячмень фуражных сортов. Пивоварам же нужны определенные сорта ячменя, которые не всегда дают должный урожай в зоне рискованного земледелия.

Перспективы выращивания таких сортов в губернии сейчас обсуждаются в Минсельхозе. В ведомстве создана рабочая комиссия по формированию и развитию пивоваренного кластера. В состав комиссии вошли представители не только хозяйств - потенциальных производителей ячменя из Кинельского, Кинель-Черкасского, Ставропольского и Челно-Вершинского районов, но и ученые научно-исследовательского института селекции и семеноводства, Государственной сельскохозяйственной академии, а также производители пивоваренной продукции и руководители и специалисты Минсельхоза. 19 февраля 2013 года состоялось первое заседание этой комиссии, на котором были рассмотрены первоочередные вопросы. В частности, проведение в текущем году сортоиспытаний пивоваренного ячменя в различных климатических зонах Самарской области. Эксперты научно-исследовательского института уже предложили проверенные сорта, способные дать высокие урожаи в нашем регионе при любой погоде. Опыты будут проведены с широкой линейкой сортов уже этим летом.

## 900 МИЛЛИОНОВ ИЗ БЮДЖЕТА

В Минэкономразвития отмечают, что при создании кластера предстоит выработать эффективные механизмы частно-государственного



ВЛАДИМИР МИЛЮТКИН,  
ректор Самарской государственной сельскохозяйственной академии:

- У нас есть хорошие возможности для производства сырья для пивоваренной промышленности, которая ежегодно в виде налогов приносит в бюджет области 6 млрд рублей. В северных районах мы можем производить пивоваренный ячмень, выведенный академиком Глуховцевым. Затем переработать этот ячмень на солодовне, которую еще нужно построить. К тому же производители пива, тот же завод «Балтика», всегда выступали за то, чтобы не возить ячмень и солод из-за границы.

партнерства, способствующие созданию конкурентоспособной производственной и научно-технической цепочки, включающей не только производителей, но и поставщиков, организаций-смежников, исследовательских и сервисных организаций. Необходимо определить территориальную локализацию кластера, будущие рыночные ниши для его продукции, технологические и качественные характеристики производимых кластером продуктов, потенциальных участников кластера и инвесторов. А еще - рассмотреть возможные механизмы привлечения государственного и внебюджетного финансирования проектов кластера.

В 2013 году производители пива получат субсидии из областного бюджета в размере 897,5 млн руб. Такое решение поддержали депутаты на заседании комитета по бюджету, финансам, налогам, экономической и инвестиционной политике губернской думы.



ВИКТОР АЛЬТЕРГОТ,  
министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области:

- Создание пивоваренного кластера - это серьезная, кропотливая работа различных структур. Начиная от сельхозтоваропроизводителей, выращивающих пивоваренный ячмень, до получения конечного продукта. Соответственно, в такой производственной цепочке будет задействовано множество организаций: проектные и строительные компании, научно-исследовательские институты, сельхозтоваропроизводители, пивоваренные предприятия.

Эти средства получит «Балтика». Деньги будут направлены на увеличение объемов производства, создание новых рабочих мест, а также, при условии успешной реализации проекта выращивания необходимых сортов ячменя, на строительство в регионе солодовенного завода. Эти условия являются обязательными для получения бюджетных средств. На данном этапе ни один другой производитель в области не может обеспечить их выполнение. Однако, как отметили в Минэкономразвития, в дальнейшем в работу кластера будут вовлечены практически все производители пива Самарской области.

И в первую очередь - ОАО «Жигулевское пиво». Для этого производителю одного из главных самарских брендов необходимо выходить на новые рынки, модернизировать производство, постепенно приводить его в соответствие с современными требованиями, предъявляемыми в данной отрасли.





# Ритейл. ГЛАВНОЕ

АНАЛИТИКА

МНЕНИЕ

## Ритейл ищет покупателя

В КРУПНЫХ ГОРОДАХ ПРОДОЛЖАЕТСЯ НАЧАВШАЯСЯ ЕЩЕ В СЕРЕДИНЕ 90-Х ГОДОВ ЭКСПАНСИЯ ФЕДЕРАЛЬНЫХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ РОЗНИЧНЫХ СЕТЕЙ. ПРИЧЕМ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ПРОСМАТРИВАЕТСЯ ЯВНАЯ ТЕНДЕНЦИЯ К ПЕРЕФОРМАТИРОВАНИЮ РЫНКА



ИЛЬЯ КАЗАКОВ

В первом квартале 2013 года крупнейшие из ритейлеров, работающих в Самарской области, заявили о своих планах по открытию в губернии более 50 новых магазинов различных форматов.

В Самарской области развитие продуктовой розницы во многом определяют не форматные супер- и гипермаркеты, хотя их роль с каждым годом только возрастает, а всевозможные лоточные продуктовые рынки и несетевые магазины с устаревшей формой прилавочной торговли и низким уровнем сервиса.

Значительная часть населения предпочитает покупать продукты на дворовых мини-рынках, хотя рядом с ними вполне может находиться супермаркет. Существует распространенное предубеждение, идущее еще с советских времен, что на рынке продукты дешевле и качественнее, чем в магазинах.

Широкое распространение уличной лоточной торговли, по мнению экспертов, объясняется низким уровнем доходов

многих жителей губернии. Однако сейчас городские администрации объявили войну несанкционированной торговле, что дает дополнительные возможности крупным сетевым ритейлерам.

Сегодня в Самарской области более 300 сетевых продуктовых магазинов различных форматов, и каждый год открывается еще несколько супер- и гипермаркетов. По оценкам игроков рынка, в губернии работает порядка 10 продуктовых розничных сетей.

Основные игроки идут в ногу друг с другом, показывая соотносимые финансовые показатели, а флагманами самарского рынка являются федеральные сети X5 Retail Group («Пятерочка»), «Перекресток», «Карусель») и «Магнит». В этом году компании, по данным источников, вына-

шивают планы по открытию в Самарской области около 25 магазинов каждая.

В городе продолжается начавшаяся еще в середине 90-х годов экспансия федеральных и международных розничных сетей. При этом в последние годы просматривается явная тенденция к переформатированию рынка. Если раньше основная часть организованной розничной торговли приходилась на магазины формата «у дома» с торговыми площадями 400-500 кв. м и ассортиментом продукции 1,5-4 тыс. наименований, то теперь открываются и магазины меньшего размера.

Однако компании все равно не отказываются от развития крупных форматов. Во втором квартале года в Самарской области могут появиться еще два «Ашана» и магазин «МЕТРО Кэш энд Керри».



ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ИГРОКОВ РЫНКА

## Введена система регионального наблюдения



**РУДОЛЬФ ИЛЬИН,**  
РУКОВОДИТЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- Важное событие I квартала 2013 года – введение системы стимулирующих субсидий для муниципальных районов губернии, участвующих в реализации программ развития Самарской области.

Главная цель этой системы – повышение эффективности муниципального управления и ответственности местных органов власти всех уровней, предпринимательского сообщества и населения за конечные результаты развития своей территории, увязка этого результата с финансовой обеспеченностью муниципалитета. Сформирована нормативная правовая база, утверждены прогнозные значения социально-экономических показателей, достижение которых является основанием для предоставления стимулирующих субсидий. С этой целью распоряжением правительства Самарской области введена система регионального наблюдения, включающая сбор сведений о закупках скота, птицы, молока у сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Финансовое стимулирование наиболее эффективно хозяйствующих муниципальных образований позволяет повысить инвестиционную привлекательность этих территорий. Основные задачи, стоящие перед продуктовыми ритейлерами на II квартал 2013 года: совершенствование механизма снабжения региона продуктами питания, оценивая текущие и перспективные потребности жителей региона в продовольственном секторе; расширение ассортимента продуктов питания; расширение географии продаж.

## Ритейлеры активно арендуют площади



**ИРИНА СЕМЕНЮК,**  
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ГК «КАМЕРТОН»:

- Стабильно высоким и неизменным спросом у ритейлеров продолжают пользоваться торгово-офисные помещения, расположенные вдоль Московского шоссе и улицы Ново-Садовой, но свободных там практически не осталось. Интерес у арендаторов сейчас вызывают и встроенные помещения на первых этажах жилых домов, что на первой линии улиц Победы, Гагарина, Ново-Вокзальной и проспекта Кирова. В настоящее время цены здесь достигли максимума. Весь бизнес в формате стрит-ритейла перешел в густонаселенные районы: там цена аренды на отдельные помещения достигает трех тысяч рублей за квадратный метр. Объясняется это тем, что центральная часть города является бизнес-сити, то есть основное сосредоточение людей там отмечается до 17.00, а с окончанием рабочего дня деловая активность замирает. Но при этом любой крупный банк или федеральная компания, приходящие в наш город, всегда желают разместить свой головной офис именно в исторической части города, а уже для филиалов и дополнительных подразделений подыскиваются площади в более густонаселенных районах. Вторая причина состоит в том, что строительство крупных торговых центров приводит к рассредоточению и оттоку покупателей из центральной части города, и особенно это заметно в холодное время года.

## Устаревшие торговые площади будут сменять новые



**ОКСАНА ФЕДУЛОВА,**  
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ПОВОЛЖСКОГО ЦЕНТРА РАЗВИТИЯ:

- Для крупных торговых центров показатель хорошей транспортной доступности является вторым по важности фактором в характеристике. Хотя для кого-то из покупателей этот фактор порой даже более весом, чем качество концепта и набор арендаторов самого объекта. Как следствие, с учетом транспортной системы нашего города, расположение новых объектов на Московском и Южном шоссе вполне оправдано. Анонсированный ТЦ на территории «Волгокабеля» рядом с железнодорожным вокзалом также рассчитан на трафик, но в данном случае не автомобильный.

Неверно было бы полагать, что, построив определенное количество ТЦ, в развитии рынка торговой недвижимости можно поставить точку. Качественное развитие не имеет пределов. Неизбежно со временем устаревшие торговые площади будут сменяться новыми, более качественными, более яркими форматами, и это нормальное развитие цивилизованного рынка. Те торговые площади, которыми Самара располагает в большом объеме сейчас, качественными не назовешь. Одна из причин в том, что подавляющее число имеющихся торговых центров находится в управлении одной крупной компании, которая делает рынок практически безальтернативным. И низкий уровень качества самарских ТЦ в общей массе также во многом объясняется монопольным состоянием рынка. В итоге дефицитный рынок качественных площадей приводит к росту арендных ставок в популярных ТЦ. И их управляющие компании могут себе это позволить, потому что других мест, генерирующих такой же торговый трафик, просто нет.

## ИНДЕКС «ВОЛГА-НЬЮС». РИТЕЙЛ. ПОПУЛЯРНОСТЬ. ТОП-20

ПЕРСОНЫ		ОРГАНИЗАЦИИ	
1. Русанов Владимир	1146 +1146	1. Арбитражный суд Самарской области	3486 +2222
2. Харчев Дмитрий	1106 +1106	2. Министерство экономического развития СО	2957 +2322
3. Альтергот Виктор	754 +134	3. Горилка	2286 +615
4. Грушин Павел	701 +701	4. Ашан	2146 +148
5. Рипа Александр	701 +701	5. Вимм-Биль-Данн	1496 +1496
6. Дранкин Алексей	701 +701	6. Высший арбитражный суд	1179 +1179
7. Вырыпаев Эдуард	525 +525	7. X5 Retail Group	1146 +1146
8. Иванов Андрей	481 +481	8. Министерство сельского хозяйства СО	976 +124
9. Величко Юрий	481 +481	9. САРТ	701 +701
10. Жермен Жан-Пьер	387 -625	10. Голден Групп	701 +701
11. Жиродон Фабиен	387 -625	11. Элит	701 +701
12. Азаров Дмитрий	368 -53	12. СуперСити	701 +701
13. Сальников Евгений	368 -53	13. ТЦ Парк Хаус	653 -333
14. Линник Виктор	178 +178	14. ФАС	632 -3
15. Линник Александр	178 +178	15. Мэрия Тольятти	609 +609
16. Лыговский Дмитрий	178 +178	16. Новая деревня	525 +525
17. Клягин Максим	63 -58	17. Департамент ветеринарии СО	494 +83
18. Ефимова Юлия	63 -58	18. Тандер	494 +83
19. Сафронов Антон	63 -58	19. Сбербанк	485 +485
20. Агурев Павел	60 +60	20. ТЦ Бива Ленд	477 +477

ИСТОЧНИК: ТОП-100 АГРОПРОМСАМАРА.РФ

По итогам проверки «Тандер» оштрафовали на 20 тыс. руб. за нарушение ветеринарно-санитарных правил



НОВОСТИ

СУД

### ШЕНТАЛИНСКОЕ РАЙПО ЗАДОЛЖАЛО ЗА УСЛУГИ ЖКХ.

*Шентала.* В Арбитражный суд Самарской области 27 марта поступил иск МП «Производственное объединение ЖКХ» Шенталинского района с требованием о взыскании 553 тыс. руб. задолженности с местного потребительского общества (райпо). Согласно материалам дела, ответчик не заплатил за коммунальные услуги. Шенталинское райпо занимается торговлей, общественным питанием, производством и заготовкой продукции, сферой услуг. Районный общепит под началом потребительского общества - это столовая, кулинария с кондитерским цехом, буфет при Центральной районной больнице и кафе «Романтика». Сеть общественного питания райпо продает хлеб, полуфабрикаты, кулинарные и кондитерские изделия собственного производства жителям, поставляет продукцию в школы и детские сады, обслуживает все мероприятия районного масштаба: торжества, праздники, вечера отдыха и так далее.

### «РЫНОК-АГРО» ПЫТАЕТСЯ ОТСТОЯТЬ ПРАВО ТОРГОВАТЬ НА БУЛЬВАРЕ КОРОЛЕВА.

*Тольятти.* Арбитражный суд Самарской области рассматривает иск тольяттинского ООО «Рынок-Агро» к мэрии города. Компания хочет обязать администрацию продлить срок действия разрешения на право организации розничного рынка в шестом квартале Автозаводского района на бульваре Королева. В сентябре мэрия отказалась это сделать, вынеся соответствующее постановление.

### «ТАНДЕР» ОТБИЛСЯ ОТ ШТРАФА ЗА ПРОСРОЧЕННЫЕ ПРОДУКТЫ.

*Тольятти.* В областном арбитраже ЗАО «Тандер» смогло оспорить постановление о штрафе, который выписали в департаменте ветеринарии Самарской области. Об этом сообщается на сайте Высшего арбитражного суда РФ. Поводом для разбирательства стали результаты проверки, которую надзорное ведомство провело в октябре этого года в четырех расположенных в Тольятти магазинах «Магнит». Выяснилось, что в этих торговых точках продается неправильно маркированная продукция, а также товар, у которого закончился срок годности. По итогам проверки «Тандер» оштрафовали на 20 тыс. руб. за нарушение ветеринарно-санитарных правил. Компании также выдали предписание об устранении нарушений. Не согласившись с этим, «Тандер» обратился в суд. На заседании выяснилось, что инспекторы департамента ветеринарии нарушили процедуру привлечения к административной ответственности. В частности, при составлении протокола не присутствовал законный представитель «Тандера». Поэтому документ признали незаконным.

# «Горилка» продолжит продавать алкоголь

ЗАПРЕТ НА ТОРГОВЛЮ СПИРТНЫМ В ГУБЕРНИИ, НАЛОЖЕННЫЙ ПРОШЛЫМ ЛЕТОМ НА КОМПАНИЮ, АРБИТРАЖНЫЙ СУД ПРИЗНАЛ НЕОБОСНОВАННЫМ В ТОМ ЧИСЛЕ ИЗ-ЗА СОЦИАЛЬНОГО ФАКТОРА

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Безуспешно завершился для министерства экономического развития Самарской области судебный процесс с ООО «Горилка». Алкогольный ритейлер не приостановил торговлю.

Запрет на торговлю алкоголем в «Горилке» был наложен министерством экономического развития еще в июне прошлого года из-за ряда нарушений в магазинах компании. Однако это решение «Горилка» опротестовала в суде и смогла доказать свое право на продажу спиртного.

Итак, летом Минэкономразвития приостановило действие лицензии компании, а затем в судебном порядке аннулировало ее. Но 13 февраля этого года 11-й арбитражный апелляционный суд отменил решение первой инстанции, оставив лицензию ООО «Горилка» в силе. После этого спор предстояло решать в Казани.



Министерство экономического развития Самарской области обжаловало постановление апелляционной инстанции. Кассационную жалобу ведомства Федеральный арбитражный суд Поволжского округа зарегистрировал 14 марта.

Но и в этой инстанции ведомство проиграло. Далее последовало обращение в Высший арбитражный суд РФ, однако и он отказал министерству.

«Нарушений норм процессуального законодательства, влекущих безусловную отмену оспариваемых судебных актов, коллегией судей не усматривается», - говорится в решении суда.

Сыграл свою роль в этом деле и социальный фактор. Как говорится в решении Арбитражного суда Самарской области, основным видом деятельности ООО «Горилка» является розничная торговля

алкогольными и другими напитками. Приостановление действия лицензии привело бы к невозможности выплачивать заработную плату сотрудникам в полном объеме, а также исполнять свои финансовые обязательства.

Интересно, что арбитражный суд в самом начале тяжбы снял с компании обеспечительные меры, и торговля в магазинах «Горилки» все это время не прекращалась.

## «Ашан» может открыть в Самарской области еще два гипермаркета



ВАСИЛИЙ АНДРЕЕВ

В скором времени количество гипермаркетов «Ашан» в нашей губернии может возрасти до пяти. В Самаре продуктовый магазин французской сети появится в пока еще строящемся ТРК «Южный» в Куйбышевском районе города. Другой открыт в тольяттинском торговом центре «Парк Хаус» на месте гипермаркета «Реал».

«Мы запланировали переговоры с французской сетью «Ашан», присутствие которой на рынке Самарской области может возрасти в 2013-2014 годах до пяти гипермаркетов», - сообщил на комитете по промышленности, связи и торговле Самарской губернской думы руководитель департамента торговли и потребительского рынка министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Дмитрий Харчев.

Третий по счету в областном центре гипермаркет

ОБ ЭТОМ БЫЛО ЗАЯВЛЕНО НА ЗАСЕДАНИИ КОМИТЕТА ПО ПРОМЫШЛЕННОСТИ, СВЯЗИ И ТОРГОВЛЕ САМАРСКОЙ ГУБЕРНСКОЙ ДУМЫ

Торговая группа «Ашан», созданная в 1961 году, состоит более чем из 1,2 тысячи магазинов в 13 странах мира. В России магазины компании есть в Санкт-Петербурге, Ростове-на-Дону, Екатеринбурге, Краснодаре, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Омске, Адыгее.

«Ашан» открылся в торговом-развлекательном комплексе «Московский» 4 декабря прошлого года.

Четвертый магазин планируется запустить в ТРК «Южный», который сейчас строит группа компаний «Виктор и К» в Куйбышевском районе Самары. Здание возводится в соответствии с корпоративным стилем ритейлера и в его фирменных цветах.

Согласно официальному сайту компании «Виктор и К», завершение строительства и ввод в эксплуатацию первой очереди

торгово-развлекательного комплекса запланированы в 2013 году.

Еще один магазин может появиться в тольяттинском молле «Парк Хаус» на месте гипермаркета «Реал».

Эти изменения связаны с соглашением, подписанным 30 ноября прошлого года группой «Ашан» и немецким ритейлером Metro Group, который владел сетью магазинов «Реал». Согласно договору, гипермаркеты сети в Центральной и Восточной Европе будут работать под брендом «Ашан».



В Самаре работает 10 гипермаркетов, тогда как в аналогичных по численности населения городах - Нижнем Новгороде, Омске - 17 и 12 гипермаркетов соответственно

ЭКСПАНСИЯ

# Дефицит торговых площадок мешает сетям развиваться

КОМПАНИИ ИЩУТ В САМАРЕ СВОБОДНЫЙ ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК ИЛИ МЕСТО В ТОРГОВОМ ЦЕНТРЕ

ЛЕОНИД ТУШИН

В губернскую столицу не против зайти многие крупные ритейлеры. Но найти подходящую под свои запросы площадку здесь они не могут. Все уже занято опередившими их конкурентами.

ИЩУТ, НО НЕ МОГУТ НАЙТИ

Об интересе к Самаре заявили сети гипермаркетов Real и «Лента», новые точки «Карусели» и «Перекрестка» готова открывать и X5 Retail Group. Компании ищут в городе крупные площадки - свободный земельный участок или место в торговом центре. Но удовлетворяющих их требованиям объектов практически нет. Несмотря на обилие ТЦ, Самара отстает от аналогичных по количеству населения городов, таких как, к примеру, Нижний Новгород и Омск, по количеству высококлассных объектов на рынке коммерческой недвижимости.

Сети гипермаркетов Real и «Лента» уже имеют магазины в Тольятти, но хотят открыть их и в Самаре. Менеджер по связям с общественностью сети гипермаркетов «Лента» Яна Могилева подтвердила, что у компании есть интерес к столице губернии. «Самара - город с населением свыше миллиона жителей, с высоким потенциалом экономического роста и развитой инфраструктурой», - отметила Могилева. - Надеемся, что в ближайшее время получим интересные предложения о продаже или сдаче в аренду земельного участка и приступим к работе».

Руководитель департамента PR сети гипермаркетов Real Елена Асанова также сообщила, что самарский рынок очень привлекателен для их компании. «Мы рассматриваем все предложения. Но, к сожалению, такого, которое обеспечило бы хороший выход на рынок и удовлетворило все наши требования, нам пока не поступило», - прокомментировала Асанова.

X5 Retail Group («Карусель», «Перекресток») также ищет

Открытие нового магазина - это рабочие места для жителей города, низкие цены на широкий ассортимент товаров, налоги в местный бюджет, возможности для развития местных производителей



МАРИЯ КУРНОСОВА, директор по внешним коммуникациям «Ашан Россия»:

- При выборе площадки под гипермаркет прежде всего важно ее расположение - в центре города она или на периферии, а также размеры и технические условия. Далее проводится исследование: изучаются близлежащие районы, их потенциал, количество жителей, уровень их жизни, дорожная ситуация. На основании этого делается заключение, будет пользоваться успехом гипермаркет именно в этом месте или нет. Конечно, в таких условиях компании начинают конкурировать в погоне за площадками. В разных регионах конкуренция различная.

площадку в Самаре для нового магазина вместо закрытого в ТРК «Московский», сообщил нам и.о. начальника управления по связям с общественностью X5 Retail Group N. V. Владимир Русанов.

«Определенность может появиться в любой момент, этим занимается отдел по поиску торговых площадей», - сказал Русанов.

## СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

По словам управляющего СТЦ «Мега Самара» Романа Дубакина, крупные международные и российские ритейлеры в своей работе придерживаются стандартов, которые соблюдаются во всех



РОМАН ДУБАКИН, управляющий Семейным торговым центром «Мега Самара»:

- Серьезным фактором, а часто и решающим при выборе площадки в существующем объекте в том или ином городе является управление торговым центром. Ритейлеры ориентируются на лидеров рынка, которые представлены наилучшим образом как с коммерческой, маркетинговой, так и технической точек зрения. Для нас как арендодателей наличие единых стандартов у арендатора достаточно удобно, так как они имеют силу во всех регионах присутствия.

без исключения магазинах сети - как в регионах, так и в Москве. Как правило, речь идет о размерах помещений и, как следствие, ассортименте. Таким образом, магазины отличаются только по площади. Федеральные сети предпочитают объекты, которые могут обеспечить максимальный поток покупателей.

По словам участников рынка, ритейлеры подробно изучают близлежащие к площадке районы, их потенциал, число жителей, уровень их жизни, дорожную ситуацию и на основании этого принимают решение, стоит ли открыть здесь магазин.

Как признался генеральный директор Royal Estate

Real - немецкая сеть гипермаркетов, торговое подразделение концерна METRO Group. В России представлена 18 гипермаркетами, пять из которых расположены в Москве и Московской области, два - в Санкт-Петербурге и по одному - в 11 городах регионов, в том числе Тольятти. «Лента» - российская сеть розничной торговли. Имеет 46 гипермаркетов, из них 15 - в Санкт-Петербурге, 5 - в Новосибирске, 3 - в Омске, по 2 магазина открыты в Нижнем Новгороде, Краснодаре и Барнауле, по одному торговому комплексу расположено в 17 городах регионов, в том числе Тольятти.

Boutique Никита Петухов, либо площадок, подходящих под параметры, просто нет, либо здания заняты или стоят очень дорого. «Соответственно, компании остается или уходить на край города, или на какие-то давно «висящие» площадки, которыми никто не занимается. К последним, в частности, относится территория на ул. Алма-Атинской, парк в районе больницы им. Калинина, площадка за автосалоном BMW и ряд других», - отметил он.

«Но вопрос в том, готовы ли собственники этих площадок и администрация города, которая выдает необходимые разрешения, их «размораживать», - сказал Петухов.

Что касается Самары и ее центральных магистралей

- Московского шоссе, улиц Ново-Садовой, Гагарина, - то, по словам генерального директора Royal Estate Boutique, подходящих для федералов свободных площадок для «разморозки» или аренды там нет. Все это создает большие сложности для федеральных торговых сетей. А Самара испытывает тем временем дефицит гипермаркетов...

«По нашим данным, в городе работает 10 гипермаркетов, что явно недостаточно для областного центра с населением свыше миллиона человек. В аналогичных по численности населения городах - Нижнем Новгороде, Омске - 17 и 12 гипермаркетов соответственно», - говорит Могилева.

## СИТУАЦИЯ С ГИПЕРМАРКЕТАМИ В САМАРЕ

КОЛИЧЕСТВО ГИПЕРМАРКЕТОВ

10

САМАРА

17

Н. НОВГОРОД

12

ОМСК

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ИГРОКОВ РЫНКА

КРИТЕРИИ ВЫБОРА ПЛОЩАДКИ ПОД МАГАЗИН

РАСПОЛОЖЕНИЕ  
ПЛОЩАДЬ  
ТЕХНИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

КАК ОЦЕНИВАЮТСЯ БЛИЗЛЕЖАЩИЕ К ПЛОЩАДКЕ РАЙОНЫ  
ПОТЕНЦИАЛ  
КОЛИЧЕСТВО ЖИТЕЛЕЙ  
УРОВЕНЬ ЖИЗНИ  
ДОРОЖНАЯ СИТУАЦИЯ

Рынок становится более конкурентным, и региональным игрокам предстоит либо объединение, либо интеграция с крупными федеральными сетями



ФАКТОРЫ

РАЗВИТИЕ

# «X5 Retail Group до 25% на рынке еще далеко»

АРТЕМ СПИВАКОВ О СДЕРЖИВАЮЩИХ ФАКТОРАХ В РАЗВИТИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РИТЕЙЛА, ВЗАИМООТНОШЕНИЯХ С МЕСТНЫМИ ПОСТАВЩИКАМИ И ОПТИМИЗАЦИИ РАБОЧИХ ПРОЦЕССОВ В МАГАЗИНАХ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

Вступление России в ВТО меняет правила игры не только для производителей, но и для продавцов их продукции. О том, в каком состоянии сейчас находится местный рынок, рассказал новый директор Средневолжского филиала X5 Retail Group (владелец сетей «Пятерочка», «Перекресток», «Карусель») Артем Спиваков.

## «ЛЮДИ НЕ ВЫДЕРЖИВАЮТ»

- Каковы итоги прошлого года для Средневолжского филиала X5 Retail Group и какие задачи стоят в 2013 году?

- В 2012 году нам удалось открыть 23 магазина разных форматов в Самарской области, а могли и больше. Впрочем, мы вполне довольны и таким результатом. В текущем году мы планируем открыть несколько десятков магазинов. По большей части в крупных городах: Самаре, Тольятти, Сызрани, Чапаевске, Новокуйбышевске. Но нам хотелось бы больше охватить и районные центры области. Практически повсеместно есть «Магнит», а мы пока представлены не везде. Так что для экспансии простора много, да и до доли 25% на рынке еще далеко.

- Будете увеличивать долю за счет магазинов малого формата?

- Сеть включает в себя 3220 магазинов формата «мягкий дискаунтер», 370 супермар-

кетов, 78 гипермаркетов, а также 134 так называемых магазина «у дома». Под управлением X5 Retail Group на территории страны также находилось 29 распределительных центров и 1956 грузовых автомобилей. Экспансия развития X5 в регионах охватывает не только крупные города и областные центры. Как мы уже неоднократно заявляли, мы ищем и осваиваем объекты недвижимости в населенных пунктах с населением от 5 до 100 тысяч человек. К примеру, на сегодняшний день уже открылись и работают наши магазины «Пятерочка+» в селах Борское и Тимашево, в пгт Безенчук и др. Какие города и населенные пункты будут в центре внимания нашей компании в Средневолжском филиале, зависит в том числе и от наличия в этих городах недвижимости, на базе которой можно будет открывать магазины.

В основном мы будем открывать дискаунтеры. Но при этом нельзя сказать, что развитие других форматов обладает меньшим потенциалом. Для того чтобы открыть супермаркет или гипермаркет, нужно найти помещение с удачным расположением, которое будет соответствовать всем требованиям проверяющих инстанций и удовлетворит интересы ритейлера. Требований этих больше, чем при открытии магазина формата «дискаунтер». К тому же магазины крупных форматов чаще всего становятся якорными арендаторами площадей в ТЦ и ТРК, которые появляются в регионах довольно редко. Повышенный интерес к развитию дискаунтеров X5 по договору обратного франчайзинга со стороны бизнесменов свидетельствует также о перспективности и большом потенциале данного формата.

- Что же мешает развиваться?

- Главная проблема - человеческий фактор. Игроков рынка и магазинов все больше и больше, а кадровый ресурс ограничен. Качественный уровень кандидатов

падает. Приходится дополнительно обучать людей. В некоторых случаях процесс «дошлифовки» кадров растягивается до года. Все это время проблемы на себе ощущает наш покупатель, что не есть хорошо. Все процессы в магазинах постоянно оптимизируются, нагрузка на одного человека растет, и новый работник, когда все это видит, как правило, не выдерживает. Особая проблема - административный персонал. Процент людей, которые «с улицы» пришли на руководящие должности и остались в компании, очень маленький. Кадровый кризис особенно заметен в процессе обучения. Как правило, хорошо, если из 25 обучающихся в группе в итоге остается человек шесть. Причем еще вопрос, сколько из них продолжат работать после того, как окончат в жизнь реальную работу.

- Какова сейчас ситуация со свободными площадками?

- Это еще один сдерживающий фактор развития. Дефицит площадок заставляет пересматривать отношение к стандартам магазинов. Если раньше мы говорили, что нам нужно 300-350 кв. м на торговый зал, то сейчас мы уже понимаем, что где-то можно взять и меньше, где-то у дома поставить магазин. Ритейлеры сегодня борются практически за любую выгодную точку.

Развиваться, строя собственные помещения, тоже непросто. Особенно в Самаре - здесь практически нет подходящих свободных земельных участков. И в этом - сильный контраст между областной столицей и Тольятти, где есть крупные гипермаркеты федеральных игроков.

Экспансия новых игроков и активное развитие ритейла в регионе «подогревают» цены на коммерческую недвижимость, причем зачастую необоснованно. Ведь если количество магазинов увеличивается, товароборот «размывается». По-хорошему и стоимость аренды должна уменьшаться, чтобы экономика объектов выдержива-



ла. По факту же цены только растут и растут.

## «КОНКУРЕНЦИЯ СВОДИТСЯ К СНИЖЕНИЮ ЦЕН»

- Как вы оцениваете потенциал развития рынка?

- В нашей стране потенциал развития ритейла еще очень большой. Будущее - за консолидацией розницы. Рынок становится более конкурентным, и региональным игрокам предстоит либо объединение, либо интеграция с крупными федеральными сетями. В том числе и по франчайзинговому сценарию. X5 сейчас активно развивает программу обратного франчайзинга. В 2012 году по договору обратного франчайзинга в Самаре было открыто два магазина «Пятерочка+». Однако до того момента, когда рынок достигнет перенасыщения, еще далеко. Единственный город, который близок по насыщенности магазинами к европейским показателям, - Санкт-Петербург. Там порядка 40 гипермаркетов, а может быть, уже и боль-

ше. Но это все равно меньше, чем в Европе, где, выходя из одного гипермаркета, вы можете натолкнуться на дверь другого.

- Соответственно, и уровень конкуренции там другой?

- В первую очередь конкуренция строится за счет собственных продуктов. За границей в каждой сети - свои торговые марки, которые занимают 70-90% ассортимента. Люди приходят в магазин за конкретным товаром, который не смогут найти в другом. В России же пока товары преимущественно одинаковые во всех магазинах, и конкуренция сводится к снижению цен.

- У российских ритейлеров тоже есть собственные торговые марки. Как обстоит дело с ними?

- В этом плане на региональном рынке лучше всех позиции у «Магнита». В столичном регионе, наоборот, наши позиции более прочные. Есть бренд «Красная цена», под которым продаются самые дешевые хлеб и молоко.

Серьезная проблема развития рынка - человеческий фактор. Игроков рынка и магазинов все больше, а кадровый ресурс ограничен. Качественный уровень кандидатов падает

**Местному рынку не хватает таких продуктов, как мясо и птица. Практически весь ассортимент этих товаров, представленный в наших магазинах, привозной**

ОТЧЕТ

СОГЛАШЕНИЕ

СПРАВКА

**X5 Retail Group: подводим итоги 2012 года**

В 2012 году под управлением X5 Retail Group в России находилось 3802 магазина. Больше всего торговых точек в европейской части страны - преимущественно Москве и Санкт-Петербурге. Сеть включает в себя 3220 магазинов формата «мягкий дискаунтер», 370 супермаркетов, 78 гипермаркетов, а также 134 так называемых магазина «у дома». Под управлением X5 Retail Group на территории страны также находилось 29 распределительных центров и 1956 грузовых автомобилей. На 31 декабря 2012 года численность сотрудников компании составила 109 тысяч человек.

В прошлом году чистый убыток X5 Retail Group N.V. по МСФО (международные стандарты финансовой отчетности) составил \$126,5 млн против \$302,2 млн чистой прибыли по итогам 2011 года. По итогам 2012 года показатель EBITDA составил \$1,1 млрд, что на 0,6% меньше, чем годом ранее. Операционная прибыль в минувшем году сократилась в 3,7 раза - до \$191,4 млн с \$702 млн в 2011 году.

По состоянию на 31 декабря 2012 года общий долг X5 Retail составил \$4 млрд, из которого 41,7% - краткосрочный долг (\$1,6 млрд) и 58,3% - долгосрочный долг (\$2,3 млрд). По состоянию на 31 декабря 2012 года компания имела доступ к невыбранным кредитным линиям объемом 81,6 млрд рублей (\$2,6 млрд) в крупных российских и международных банках.

Когда в Москве «Красная цена» только появилась, в магазинах были представлены еще 5-6 игроков, но через год за счет цен и качества «Красная цена» вытеснила их всех. Чтобы такое произошло и в Самарской области, нужен сильный местный игрок, который бы был способен обеспечить продукцией все Поволжье. Но пока желающих взяться за этот проект нет.

**- В чем заключаются сложности в плане сотрудничества с местными производителями?**

- В совместной работе есть ряд проблем. Первая из них - качество. Мы идем от покупателя. Что покупателю нужно, то мы и завозим. Но очень часто происходит следующее: есть продукт, который нужен покупателю, и наш коммерческий департамент связывается с производителем. Эти переговоры затягиваются, они могут вестись полгода, в некоторых случаях год. То бухгалтера нет, то директор в отпуске, то он сменился...

Или бывает, приходят к нам и говорят: «Мы хотим работать». Приносят качественный товар, договариваемся о совместной работе. Начинаются поставки, наши «качественники» берут товар с полки, а там ничего общего с тем, что показывали. Поставщики из-за того, что не могут обеспечить объемы, начинают фальсифицировать продукцию, удешевлять ее. А у нас выбирает покупатель.

**- Кого из местных производителей можете выделить?**

- Самарская область - крупный регион и при этом, казалось бы, очень развитый. Но на самом деле не все так однозначно. Местному рынку не хватает таких продуктов, как мясо и птица. Практически весь ассортимент этих товаров, представленный в наших магазинах, привозной. Есть немного «Обшаровки», чуть-чуть Тольяттинской птицефабрики. Производители не обеспечивают нужных объемов, достаточных для бесперебойного снабжения всех магазинов торговой сети. В наших магазинах местные

продукты - это так называемый «фреш»: фрукты, овощи, хлебобулочная продукция, молоко, колбасные изделия.

**«В НЕМЕЦКОМ ГИПЕРМАРКЕТЕ РАБОТАЮТ ШЕСТЬ ЧЕЛОВЕК»**

**- Может ли конкуренция в рамках ВТО заставить встрепенуться местных игроков?**

- Конечно, можно заполнить полки наших магазинов товарами из-за границы в больших красивых упаковках. Можно даже закупить их очень дешево. Но если они будут некачественные, это все пролежит до конца своего срока годности и благополучно будет списано. Покупатели предпочитают проверенную местную продукцию. Наверное, поэтому масштабной экспансии пока нет.

Хотя я не исключаю, что иностранные игроки будут пробовать заходить на наш рынок. В первую очередь у них есть перспективы там, где слабо представлены местные производители. Например, у иностранных производителей колбасных изделий есть шансы в регионах, где нет собственного производства колбас и где едят завозные продукты от «Царицына» и «Микояна». Есть шанс заменить эти бренды, особенно если все это будет еще подкреплено масштабной рекламой и дегустациями.

**- Как будет меняться сам ритейл в ВТО? Какую планку задает европейский рынок?**

- Все жизненные процессы однозначно будут оптимизироваться. В пример можно привести стандартный немецкий гипермаркет, где работают всего шесть человек. Ночью в магазин приезжает фура, человек, который привез продукцию, сам открывает магазин, завозит на тележках продукцию. В пять утра приходят сотрудники. Весь товар уже в шоу-боксах: нужно только снять упаковку и выложить его на прилавок. И все, можно начинать торговать. Просрочку товаров проверяет специально нанятая компания, а не персонал. На сегодняшний день это идеальная модель оптимизации процессов.

**В магазинах X5 будут бороться с молочным фальсификатом**

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

ПРОДУКЦИЮ НА ПРОВЕРКУ ВОЗЬМУТ С ПРИЛАВКОВ «ПЯТЕРОЧЕК», «ПЕРЕКРЕСТКОВ» И «КАРУСЕЛЕЙ»

X5 Retail Group и Национальный союз производителей молока «Союзмолоко» заключили соглашение о взаимодействии по предотвращению попадания в потребительскую фальсифицированную продукцию. Документ подписали генеральный директор союза Валентин Трофимов и директор по качеству компании X5 Светлана Чебаро.

В рамках соглашения предполагается проведение совместного мониторинга качества молочных продуктов, регулярный обмен информацией о результатах экспертизы. «Союзмолоко» будет отбирать образцы продукции в предприятиях розничной торговли для проведения лабораторных исследований в аккредитованных испытательных центрах.

Торговые сети «Пятерочка», «Перекресток», «Карусель» будут предоставлять проверяющим образцы с полок своих магазинов. Отбор образцов низкого и среднего ценовых сегментов с высокой степенью риска, таких как творог, сметана, масса творожная, сыр, сливочное масло, будет производиться один раз в три месяца, образцов со средней степенью риска, таких как молоко, сливки, мороженое, сгущенное и концентрированное молоко, - один раз в шесть месяцев.

Продукты будут исследоваться на соответствие требованиям технических регламентов Таможенного союза, требованиям Национальных стандартов и принятых в качестве национальных Межгосударственных стандартов России, включая обязательную идентификацию по составу жировой фазы, а также физико-химические и органолептические качества.

Результатом станут подробные отчеты, с помощью ко-

*Творог, сметану, массу творожную, сыр, сливочное масло будут проверять один раз в три месяца. Молоко, сливки, мороженое, сгущенку - раз в полгода*

”

торых производители и представители торговли смогут оперативно принимать меры по недопущению фальсифицированной и некачественной продукции в продажу.

Взаимодействие ритейлеров и отраслевых союзов происходит по принципам Кодекса добросовестных практик, подписанного 14 декабря 2012 года Ассоциацией ритейлеров АКОРТ, Ассоциацией «РусБренд», «Союзмолоко», Ассоциацией «Русспродсоюз», Национальной мясной ассоциацией, Рыбным союзом, Ассоциацией производителей и потребителей масложировой продукции, Торгово-промышленной палатой РФ и Союзом потребителей РФ.

Кодекс развивает основы саморегулирования в сфере производства и торговли продуктами питания. Документ предусматривает повышение эффективности взаимодействия поставщиков и предприятий розничной торговли, обеспечение баланса коммерческих интересов сторон и призван способствовать развитию конкуренции.

Национальный союз производителей молока («Союзмолоко») является общественной организацией, созданной для обеспечения экономически выгодных условий для производства и переработки молока, своевременного информирования членов союза о ситуации в молочной отрасли, стимулирования повышения качества и эффективности работы в молочной отрасли России. Его членами являются более 3 тысяч предприятий.



АРТЕМ ПИГАРЕВ

X5 RETAIL GROUP

5 Пятерочка

ВСЕГО МАГАЗИНОВ «ПЯТЕРОЧКА»

3320

Перекресток  
СУПЕРМАРКЕТ

370

СУПЕРМАРКЕТОВ «ПЕРЕКРЕСТОК»

КАРУСЕЛЬ  
ГИПЕРМАРКЕТ

78

ГИПЕРМАРКЕТОВ «КАРУСЕЛЬ»

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ X5 RETAIL НА 31 ДЕКАБРЯ 2012 ГОДА

Первые крупные активы также появились благодаря должникам в 2005 году. Это были крупные куски земли в Красноармейском районе



ДОЛГИ

# Как рухнула крупнейшая агроимперия Самарской области

В СУДЬБЕ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «АЛИКОР» КАК В ЗЕРКАЛЕ ОТРАЖАЕТСЯ НОВЕЙШАЯ ИСТОРИЯ РОССИЙСКОГО АГРОБИЗНЕСА. СКУПЛЕННЫЕ ЗА БЕСЦЕНОК АКТИВЫ БЫВШИХ КОЛХОЗОВ И СОВХОЗОВ, ПОЛУЧЕННЫЕ ПОД НИХ МНОГОМИЛЛИАРДНЫЕ КРЕДИТЫ И ЗАТЯЖНАЯ С БОЛЬШИМИ ВЗАИМНЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ПРОЦЕДУРА БАНКРОТСТВА. О ТОМ, КАК СОЗДАВАЛАСЬ КРУПНЕЙШАЯ АГРАРНАЯ ИМПЕРИЯ ГУБЕРНИИ И ЧТО ПРИВЕЛО ЕЕ К КРАХУ, РАССКАЗАЛ САМ СОЗДАТЕЛЬ И ОСНОВНОЙ БЕНЕФИЦИАР ГРУППЫ АЛЕКСЕЙ НЕУСТРОЕВ

ИЛЬЯ КАЗАКОВ

## «ПЬЯНЫХ В ОДНУ СТОРОНУ, ТРЕЗВЫХ – В ДРУГУЮ»

**- Когда и каким образом в составе холдинга появились первые крупные активы?**

До 2002 года мы занимались чистым трейдингом и никаких активов не приобретали. Но вскоре начала проявляться интересная тенденция. Мы авансировали хозяйства, чтобы закреплять за собой определенные объемы поставки сырья на некоторое время вперед. И, как это очень часто бывает при авансировании, хозяйство потом имеет проблемы с расчетом. Потому что люди не умеют управлять или делают это по старинке... Становилось понятно, что свои деньги я отсюда не получу. Приходилось заниматься их операционной деятельностью, иногда входить в число собственников. Так, в 2002 году мы пришли в растениеводство.

Но когда в хозяйстве сбежал директор, а половина тракторов стоит раздолбанными, назвать это выгодным приобретением нельзя. Например, идет посевная, на дворе 1 мая. А директор пьет, потому что знает, что хозяйство в этом году не выживет. Вам приходится туда ехать, собирать механизаторов, говорить: «Ребята, давайте работать!» Это называется не «приобретать хозяйство», это называется «побежать и спасти».

Я лично ездил по таким хозяйствам, приводил людей в чувство, пьяных в одну сторону, трезвых - в другую. Там я познакомился со всеми главами районов, вместе ездили по хозяйствам.

Первые крупные активы также появились благодаря

должникам в 2005 году. Это были крупные куски земли в Красноармейском районе. Колхозы, которые раньше ими владели, обанкротились, а они были нашими должниками и, кстати, должниками Россельхозбанка. Отсюда наши хорошие отношения с этим банком.

**- Расскажите подробнее о них, на чем они строились?**

- Я брал в работу те хозяйства, которые были должны банку деньги, и возвращал их к жизни. Такая схема была впервые применена в Красноармейском районе и в дальнейшем неоднократно повторялась в других хозяйствах.

Рассказы про «особую щедрость» банка к «Аликтору» и про какие-то взятки для создания почвы под выделение средств – всего лишь мифы. Не было ни щедрости, ни взятки. Люди просто видели, что мы работаем, и давали деньги. Другой вопрос, почему много давали. Потому что хорошо работали, даже по чужим долгам мы рассчитывались и не подводили банкиров. Ведь им нужно было делать свои отчеты, показывать, что у них нет проблемных кредитов.

В результате у нас сложились хорошие отношения не только в Самаре с Павлом Черноскутовым, но и с руководством банка в Москве. Потому что в дальнейшем при развитии холдинга кредиты, которые выделялись банком, были уже крупными, и о таких суммах в филиале просто нельзя было договориться.

**«ОТКУДА ЖЕ У РЕБЯТ СТОЛЬКО ДЕНЕГ? НАДО ПОЙТИ И РАЗОБРАТЬСЯ»**

**- Какова основная причина банкротства холдинга**

**«Аликор»? Когда наметились первые сложности?**

- Первые сложности начались в 2008 году. Хотя я считаю, что они наметились уже в 2007 году. Потому что интерес к нашим объектам, активам был проявлен со стороны людей, близких к самарскому «Белому дому» того периода.

**- Конфликт, про который вы говорите, возник сразу после смены губернатора?**

- Нет, в 2007 году у нас были еще хорошие отношения с правительством области, практически «целовались в десны». Я не был знаком с этими людьми раньше. Почвой для конфликта стало то, что они совершенно очевидно ожидали каких-то предложений. А я считал, что у нас и так все хорошо. Ведь мы не вореем, и у нас ноль бюджетных денег. Единственный бюджетный кредит на всю группу был на 50 млн рублей на реконструкцию «ЖИТО». Да, у нас было много долгов. Но мы их устойчиво обслуживали. Бизнес позволял это делать.

**- Как именно происходил «прессинг» и только ли он стал причиной банкротства?**

- Налоговая накатала нам претензии, высосанные из пальца. Часть из них мы отбили в судах всех инстанций. Часть отбить не удалось. Это была проблема, но решаемая.

*Рассказы про «особую щедрость» банка к «Аликтору» и про какие-то взятки для создания почвы под выделение средств – всего лишь мифы. Не было ни щедрости, ни взятки*

По стечению обстоятельств в 2008 году мы столкнулись с непониманием со стороны нашего основного партнера — Россельхозбанка. А чтобы понять, какого масштаба была эта проблема, нужно понимать, как работает сельхозбизнес.

В его основе лежит сезонность. Нам было нужно 6 млрд рублей оборотных средств. Я понимал, что 600 млн рублей мне даст любой банк под мои залоги, под бизнес. Но этих денег будет недостаточно, я умру с голоду. Мне нужно 6 млрд рублей. Таких денег мне с порога никто не даст. Если бы в РСХБ об этом заявили за год, я бы выстроил отношения с другим банком, чтобы найти эти 6 млрд. А в ситуации, когда деньги нужны срочно, единственным вариантом было просто все остановить. Я так и заявил банку, что «4,5 тыс. людей, наших сотрудников, после этого просто повиснут в воздухе, вы наносите очень серьезный удар по нашему с вами бизнесу».

**«ЗАЧЕМ ДАРИТЬ-ТО?.. МОЖЕТЕ И НЕ ДАРИТЬ»**

**- Все это разворачивалось на фоне конфликта внутри региона?**

- Да. Через три месяца после приостановки обслуживания кредиторов банкиры пригласили меня в Москву, где заявили, что признали свою ошибку. Из серии «все мы были в чем-то неправы». И предложили вместе подумать, что делать дальше. А за эти два-три месяца произошло очень много всего.

Налоговая предъявила нам два иска по 200 с лишним млн рублей. Как я и говорил, мы бы от этого отбились. Но когда начались проблемы с бан-

ком, прибежала куча народу. Все захотели «комиссарского тела». Мы за три месяца увидели всех, в том числе и предателей внутри компании, которые украли документы и перетащили их куда-то, где их стали рассматривать под лупой. Тут же появилась какая-то бессмысленная история с исчезновением документов компании из РСХБ. Впоследствии, после увольнения команды Черноскутова, сами работники банка признавались в том, что бумаги по «Аликор Трейду» давно потеряны.

Начались движения со стороны правительства области. В какой-то момент я предложил правительству просто подарить контрольный пакет компании. Но именно правительству. В обмен на то, что область поможет мне решить проблемы с РСХБ. Я понимал, что если бизнес будет остановлен, то это уже не бизнес. Это уже в реанимацию. Также я понимал, что на самом деле одним из ключевых факторов, благодаря которому вообще появилась такая структура, как «Аликор», стала уникальная команда, которая была воспитана еще в советской школе. Людям нравилось создавать что-то новое, неординарное, уникальное. Работать увлеченно, с интересом к делу. И деньги были далеко не на первом месте.

**- Почему вы все-таки предложили области передать долю в «Алигоре»?**

- Я предложил, потому что понимал, что «Аликор» - это уникальная структура. Ее нельзя уничтожить. Еще для себя понимал, что никто, кроме моей команды и меня, этим руководить не сможет. Потому что я знаю, как это построено. Я предложил подарить пакет



**В банке испугались и остановили финансирование. А после этого взяли и продали МЭЗ Мошковичу в «Русагро»**

СПРАВКА

**В чем обвиняли Алексея Неустроева и «Аликор»**

Широкой общественности имя Алексея Неустроева и его группы компаний «Аликор» стало известно в 2009 году в ходе скандального банкротства крупнейшего в регионе лизингового оператора ОАО «Самараоблагропромснаб» (СОАПС).

Неустроев взял на себя миссию похоронить компанию, через которую за период с 1998 по 2008 год прошло более 5 млрд бюджетных кредитов. За это время СОАПС было заключено 1980 договоров лизинга с 444 предприятиями агропрома области, а также 55 договоров с 20 предприятиями, работающими в сфере пассажирских перевозок. На областные деньги было закуплено почти 8500 единиц сельхозтехники, а также почти 2000 голов КРС и 2400 племенных свиней. В 2008 году собственником лизингового оператора стала одна из компаний, входящих в группу Неустроева, для того чтобы через полтора года заявить о его самоликвидации.

В ходе перешедшего в публичную плоскость процесса выяснилось, что активы СОАПСа контролируются принадлежащими Неустроеву компаниями. В публикациях того периода схема формирования собственности «Аликора» описывалась следующим образом: раздавая технику в лизинг, СОАПС загнал в долги сотни хозяйств по всей области, львиная их доля впоследствии перешла в собственность «Аликора». Крупнейшим должником СОАПСа стало ГУП СО «Областная МТС», задолжавшее компании более 1 млрд рублей и находящееся в настоящее время в состоянии банкротства.

Не менее громкий резонанс имело так называемое «дело об обманутых пайщиках». В партнерстве с владельцами земельных паев «Аликор» создал в разных районах области цепочку т.н. МТС – акционерных обществ, в уставный капитал которых крестьяне вносили земельные наделы, а Неустроев – деньги. Когда «Аликор» рухнул, выяснилось, что около 10 тысяч крестьян по всей области остались без своих наделов, все они отошли в качестве обеспечения по кредиту Россельхозбанка.

В какой-то момент в РСХБ внутренне решили себя не напрягать, ведь достройка «Доминанта», МЭЗа – это долго, а тут еще и такой сильный конфликт с областью. Банку нужно было взаимодействовать с регионом, и в такой ситуации это было очень трудно

на условии, что я сам остаюсь акционером. Но мне было сказано: «Зачем дарить-то? Мы у вас и так все... Можете и не дарить».

**«ЭТО БЫЛА КРУПНЕЙШАЯ СДЕЛКА В ОТРАСЛИ»**

**- Вы считаете, Россельхозбанк занял такую позицию только из-за кризиса или по какой-то другой причине? И почему банкиры признали свою ошибку?**

- Я думаю, что проблема была только в кризисе. Представители области в банке появились только в конце 2009 года. К этому времени банк уже признал свою ошибку. Признал, что если предприятия сейчас упадут, то банк потеряет деньги.

Мы начали в Москве вести переговоры, чтобы реформировать наши отношения, и тут, безусловно, большое влияние на ситуацию оказал тогдашний министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев.

Надо отметить, что у меня до этого не было никакой административной поддержки. Например, с Константином Титовым я познакомился

после того, как он перестал быть губернатором. С Гордеевым до этого я тоже не был знаком. Ну только по выставкам. Но так, чтобы прийти к нему с решением какого-то вопроса, - такого не было никогда. А он является председателем наблюдательного совета банка.

А тут я приехал прямо к нему в «Белый дом» в Москве. Даже не в Минсельхоз. Записался на прием. В лицо он меня помнил.

Я ему кратко описал ситуацию в двух словах. На это он только спросил — нужна ли мне личная защита или, может быть, деньги для компании? Я сказал, что нет. С министром надо решать один вопрос, а не 25. Иначе вы ничего не решите. Я попросил только одного - не допустить развала компании. Причем не важно, в чей она будет собственности, главное не дать ей погибнуть.

После этого последовал звонок первому заместителю председателя правления ОАО «Россельхозбанк» Станиславу Баранову. Он быстро собрал совещание. На него явились и наши недоброжелатели. Они начали тут же на совещании лить грязь. А поскольку там сидели профессионалы, им через 3 минуты все стало понятно.

Баранов очень жестко поставил этих людей на место. И совещание приняло решение провести сделку отступного. Это значит, что все прежние кредиты банка гасятся. Все имущество группы передается в совместно созданные с банком предприятия. Для этого было создано 4 юрлица по отраслям, куда перешло все имущество компании. При этом у банка было 75% в этих компаниях как у акционера. У меня остается 25%.

**- Почему именно такое разделение?**

- Потому что стоимость имущества, которое было передано банку, было больше, чем мы были должны. Мы должны были 6 млрд рублей, а передали на 8-9 млрд рублей. Таким образом, было зафиксировано превышение переданных активов над долгом. Кроме того, по условиям договоренности, весь менеджмент предприятия сохранялся за мной. Сделка произошла 31 марта 2009 года.

После ее совершения была достигнута договоренность, что банк будет финансировать компанию, а в перспективе мы сможем выкупить у банка его долю. Суть сделки - в возврате долгов через выкуп 75% акций. То есть банк открывает финансирование, открытое в 2008 году, все проекты продолжают развиваться в соответствии с планом, а впоследствии мы выкупаем 75%.

Напомню, что в этом же году «СВ-Поволжское» подарило свои акции области и к нему прибежала целая толпа желающих поживиться, которая проела там все, что можно, получила зарплаты и уехала, а «СВ» так и крякнуло.

Сделка по «Аликору» - это была крупнейшая сделка в России на тот период вообще в этой отрасли. По структуре она остается абсолютно уникальной и до сих пор. Ничего подобного банк не делал. Если вы откроете Википедию, то на странице Россельхозбанка об этом есть упоминание. Председатель Правления Россельхозбанка Юрий Трушин очень гордился этой сделкой. Он считал, что это образец взаимодействия проблемного должника с кредитором.

**- После этого он предложил вам возглавить направление по работе с проблемными активами в Москве?**

- Да, это было очень забавно, так как должности такой в банке до этого не было. Дело дошло до того, что под меня даже ввели штатную единицу и я даже написал заявление о приеме на работу.

**- Почему не пошли туда?**

- Не пошел, потому что банк повел себя не по-партнерски снова. В какой-то момент в РСХБ внутренне решили себя не напрягать, ведь достройка «Доминанта», МЭЗа - это долго, а тут еще и такой сильный конфликт с областью. Банку нужно было взаимодействовать с регионом, и в такой ситуации это было очень трудно. В газетах все было залито грязью. Короче говоря, в банке испугались и остановили финансирование. А после этого взяли и продали МЭЗ Мошковичу в «Русагро».

Но это было полбеды. Потом сменили господина Трушина. Пришли другие люди, которые эту историю не знали.

Проблематику надо было объяснять заново, а за это время СМИ подготовили такой информационный фон, что любому чиновнику, который работает в РСХБ, было все «понятно». Этой легендой, после того как ее преподнесли высшему руководству банка, РСХБ так и живет.

**«ОТЧАСТИ ЭТОТ ГОД ИТОГОВЫЙ»**

**- Чего удалось добиться за годы тяжб и когда это закончится?**

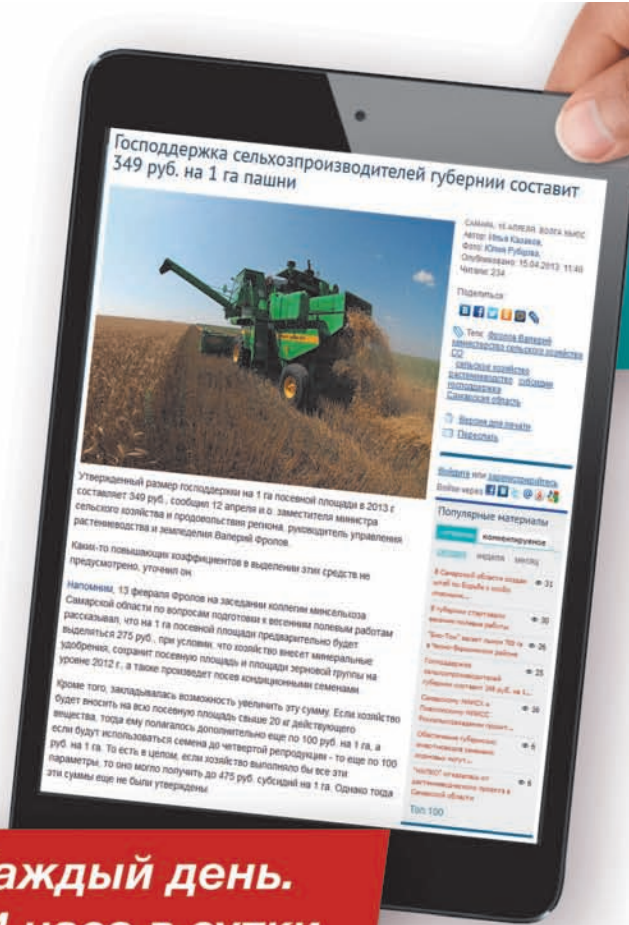
- Отчасти этот год итоговый. В 2013 году естественным образом завершатся судебные дела по «Аликору» и его структурам. Естественным образом завер-

шатся процедуры банкротства. Я надеюсь, что тогда же завершится ситуация и история с моим поддельным поручительством на 180 млн рублей.

В этом году РСХБ придется принимать решения и по «Доминанту». На предприятии в конце года порезали всех свиней. Но не учли, что пока «Доминант» продавал свиней, он был сельхозпроизводителем и пользовался льготами по налогам. А теперь предприятие лишится этого статуса и в первые полгода им заинтересуются налоговики. Ведь сам комплекс стоит очень дорого и владеет огромным количеством имущества. Ситуация может завершиться банкротством, если банку срочно не удастся найти инвестора. Я не исключаю, что мне все еще удастся договориться с банком по поводу «Доминанта».

Завершится и история по долям пайщиков. Ведь частью земель, которыми владели акционерные общества, созданные на месте «упавших» колхозов. Пайщики становились акционерами этих обществ. Вначале мы договорились с банком, что мы им передаем в одно из наших юрлиц землю пайщиков, мне банк отдаст мои 25% в этой компании и с них я отдам деньги пайщикам. Но банк моментально забрал эту землю себе на баланс и пайщики в итоге остались ни с чем. Мы сейчас через суд пытаемся вернуть эти земли обратно в акционерное общество, которое бы выкупило эту землю у акционеров. Таким образом, пайщики получают свои деньги. Этот процесс, я надеюсь, тоже завершится в этом году.

ПОЛНЫЙ ТЕКСТ ИНТЕРВЬЮ  
на сайте [www.vniinform.ru](http://www.vniinform.ru)



# Агропром Самара.РФ

## Отраслевой интернет-портал

Все самое главное о губернском АПК

- Растениеводство
- Животноводство
- Пищевая промышленность
- Продуктовый ритейл

**Каждый день.  
24 часа в сутки.**

**Мы пишем о том, как Вырастить,  
Сохранить, Переработать и  
Продать.**

- Оперативные новости
- Экспертная аналитика
- Актуальные комментарии

**А также Справочник, Статистика, Индексы,  
Видео и многое другое.**

**Для профессионалов АПК и тех,  
кто только готовится.**



### «Волжская коммуна» о сельском хозяйстве (январь-апрель)

#### 1919 г.

Во многих уездах Самарской губернии крестьяне усиленно режут скот: коров, свиней, овец и прочую живность. Богатые режут потому, что боятся, что у них отберут скотину, а бедные же режут потому, что надеются, что им дадут скотину, отобранную у богатых.

#### 1922 г.

Бедствия, переживаемые деревней у нас в Самарской губернии, не поддаются описанию. Население потеряло голову и не знает, что делать. Крестьянство дошло до такого состояния, что готово на все, лишь бы спастись от голодной смерти. В селе Сулаке на почве голода производятся воровство и грабежи. Население разбегается: из 7000 жителей осталось около 2000.



#### 1930 г.

Редакция «Волжской коммуны» совместно с краевой группой бедноты обследовала подготовку к весеннему севу. При обследовании мы натолкнулись на ряд моментов, указывающих на недопустимую волокиту, доведенный до абсурда цен-

трализм и путаницу.

В крае стихийно растут колхозы. Уже сейчас весь пятилетний план коллективизации значительно перевыполнен. Но до сих пор нет Уставов колхозов, нет вообще колхозной литературы при колоссальном спросе на нее. Вместо нее изда-

тельства выпускают «Арабские сказки — 1001 ночь».

#### 1932 г.

Колхозы 20 сельсоветов на 19 апреля засеяли по грязи лишь 7 тыс. гектаров. В районе находятся работники, которые с исключительным упорством продолжают твердить свое: «земля сырая, сеять нельзя».

Руководство петровской МТС, торжественно присягая генеральной линии партии, на деле проводит кулацкую линию. Прикрываясь «ученостью» старшего агронома, МТС упустила самое дорогое время сева по грязи и фактически сорвала его... В колхозе им. Хатаевича под влиянием кулацкой

агитации 19 апреля почти все колхозники убежали с поля. Поводом к этому послужил дождь. То же самое случилось и в колхозе имени Чапаева. Вместо отпора председатель колхоза Бураков сам поддался на кулацкую удочку:

- Что я могу поделать, раз люди не хотят работать под дождем, - вот все, что он мог сказать в свое оправдание...

#### 1956 г.

Денежный доход колхоза «Большевик» Похвистневского района за минувший год составил около миллиона рублей. Это дало возможность развернуть строительные работы. Сейчас начато сооружение колхозной электростанции. На собрании колхозники выделили пять тысяч рублей на расширение клуба. Вскоре начнутся строительные работы...